

# KOMMERZIELLE PRÄSENTATION

FÜR ERDÖLBETREIBER UND  
LIEFERANTEN VON GAS UND  
ELEKTRIZITÄT

NEXUS GREEN ENERGY  
JUNI 2025



## WIR LIEFERN ERGEBNISSE IM GLOBALEN MAßSTAB

**15 JAHRE**

in den Märkten für  
Umweltcommodities

**ÜBER 3 MILLIARDEN  
DOLLAR**

verkaufte Tonnen von  
Emissionsgutschriften

**1 MILLION  
TONNEN**

CO<sub>2</sub> reduziert

**+6.000 KUNDEN**

auf fünf Kontinenten

**5 KONTINENTE**

in erneuerbare Energie-  
projekten in den

**+1.000 MILLIONEN €**

in erneuerbare Energie-  
projekten in den  
nächsten 5 Jahren

**+1 MILION €**

in erneuerbaren  
Energieprojekten  
in den nächsten  
5 Jahren

**+1 MILLION €**

Abgeschlossene  
Transaktionen

**+10 MIL**

Abgeschlossene  
Transaktionen

# ALLGEMEINES VERZEICHNIS

1.	WER SIND WIR? - NEXUS GREEN ENERGY .....	3
2.	UNSERE DIENSTLEISTUNGEN .....	5
2.1	Umfassendes Management von CAE und Effizienzverpflichtungen .....	5
2.2	Freiwilliger Kohlenstoffmarkt .....	5
2.3	Regulierte Märkte / Emissions-Compliance .....	5
2.4	Zertifikate für erneuerbare Energien .....	5
3.	INFRASTRUKTUR UND STRATEGISCHE POSITIONIERUNG .....	6
4.	VERPFLICHTUNG GEGENÜBER UNSEREN KUNDEN .....	7
a.	Technische Strenge und regulatorische Transparenz .....	7
b.	Innovation und digitale Rückverfolgbarkeit .....	7
c.	Strategische und langfristige Partnerschaften .....	7
5.	RECHTSRAHMEN .....	8
6.	DOPPELTER ERFÜLLUNGSWEG .....	8
7.	METHODOLOGIE UND PARAMETER .....	9
7.1.	Berechnung der jährlichen Verpflichtung zur Energieeinsparung (GWh) .	9
7.2.	Allgemeine Formel: .....	9
7.3.	Erläuterung der Variablen: .....	10
7.4.	Geschätzter Korrekturkoeffizient (2026-2030) .....	10
7.5.	Zentrale Punkte .....	11
7.6.	✓ Schlussfolgerung .....	11
8.	WIRTSCHAFTLICHE ÄQUIVALENZ DER EINSPARUNG (€ / GWh) .....	11
8.1.	Tabelle der wirtschaftlichen Äquivalenz .....	12
8.2.	Praktische Anwendungen .....	12
8.3.	Strategische Erwägungen .....	12
9.	EINSPARUNGSPOTENZIAL UND EFFIZIENZ .....	13
10.	SCHLUSSFOLGERUNG .....	14
11.	NEXUS GREEN ENERGY: IHR STRATEGISCHER PARTNER .....	14
12.	WETTBEWERBSVORTEIL UND HANDLUNGSAUFFORDERUNG .....	15

# KOMMERZIELLE PRÄSENTATION FÜR ERDÖLUNTERNEHMEN UND GAS- UND STROMHÄNDLER

Verkauf von Energieeinsparzertifikaten (CAE), Beiträge zum Nationalen Fonds für Energieeffizienz (FNEE) und Dienstleistungen zur Erfüllung gesetzlicher Vorgaben

## 1. WER SIND WIR? - NEXUS GREEN ENERGY

In einem globalen Szenario, das von der klimatischen Dringlichkeit, der Verschärfung der europäischen Regulierung und einem zunehmenden Reputationsdruck auf große Emittenten geprägt ist, entsteht **Nexus Green Energy, S.L.** als strategische Antwort auf die Herausforderungen der neuen Umweltordnung.

Wir sind ein spanisches Unternehmen, das auf Kohlenstoffmärkte, Energienachverfolgbarkeit und Dekarbonisierungslösungen spezialisiert ist und als gemeinsame Tochtergesellschaft zwischen **Nexus Energy Group** und der schweizerischen Gruppe **Aither Group AG** gegründet wurde, einem der führenden europäischen Akteure im Handel mit klimabezogenen Instrumenten.

### Mission

Die klimatische Transformation strategischer Sektoren wie der **Seeschifffahrt**, der **Schwerindustrie**, der **internationalen Logistik** und des **Energiesektors** auf rechtlich sichere und wirtschaftlich effiziente Weise zu erleichtern, durch die Konzeption und Umsetzung von **Marktmechanismen**, die es Unternehmen ermöglichen:

Eine **strikte und dokumentierte Erfüllung** der durch **nationale und gemeinschaftliche Vorschriften** auferlegten gesetzlichen Verpflichtungen im Bereich der Energieeffizienz und Emissionsminderung sicherzustellen, einschließlich unter anderem:

- Das **nationale System der Energieeinsparzertifikate (CAE)**
- Die **verpflichtenden Beiträge zum Nationalen Fonds für Energieeffizienz (FNEE)**;
- Die **internationalen und europäischen Systeme für Emissionshandel und CO<sub>2</sub>-Grenzausgleich**, wie **EU ETS, CBAM, ETS2 und CORSIA**.

Ihren **CO<sub>2</sub>-Fußabdruck zu reduzieren** und **Fortschritte in Richtung Klimaneutralität zu erzielen**, durch integrierte Lösungen, die gewährleisten:

- **Überprüfbare Rückverfolgbarkeit der Energieeinsparungen und der vermiedenen oder kompensierten Emissionen**;
- **Wirtschaftliche Effizienz bei der Umsetzung ihrer klimatischen Verpflichtungen**;

- **Transparenz gegenüber der Verwaltung und den Stakeholdern** unter Einhaltung der Grundsätze der Sorgfaltspflicht, der dokumentarischen Richtigkeit und der überprüfbaren Berichterstattung.

In einem sich ständig wandelnden regulatorischen Umfeld basiert unsere Mission auf einer **kontinuierlichen technischen, normativen und strategischen Begleitung**, die das rechtliche Risiko minimiert und die Wettbewerbsfähigkeit unserer Kunden in der neuen kohlenstoffarmen Wirtschaft maximiert.

### Unsere strategische Allianz mit Aither Group AG

Die strukturelle Zusammenarbeit mit **Aither Group AG**, einem führenden Akteur auf den europäischen und internationalen Klimamärkten mit **aktiver Präsenz in mehr als 15 Rechtsordnungen**, verschafft uns einen einzigartigen Wettbewerbsvorteil bei der Bereitstellung fortschrittlicher Klimadienstleistungen und multiregionaler Compliance-Lösungen. Diese strategische Allianz äußert sich in greifbaren Fähigkeiten wie:

- **Direkter, intermediärfreier Zugang zu den Primär- und Sekundärmärkten für Emissionsrechte und Kohlenstoffgutschriften**, sowohl im Rahmen des **EU ETS** als auch im **freiwilligen Markt (VCM)** und anderen Emissionshandelssystemen (nationale und regionale ETS).
- **Transfer von technischem, rechtlichem und operativem Know-how** bei der Anwendung der wichtigsten Compliance-Mechanismen, einschließlich:
  - EU ETS, CBAM, ETS2 und CORSIA;
  - CAE und andere Instrumente der Energieeffizienz;
  - Offsetting-Strategien mit internationalen Standards wie **Verra (VCUs)**, **REDD+**, **CCB**, **Gold Standard** und anderen von der ICVCM anerkannten Standards.
- **Internationales Netzwerk zertifizierter Projektentwickler** mit nachgewiesener Fähigkeit zur Generierung von Klimavermögenswerten hoher Integrität, das den Zugang zu validierten und verifizierten Projekten nach den höchsten Standards der ökologischen, sozialen und Governance-Nachhaltigkeit (ESG) gewährleistet.
- **Globale Umsetzungskapazität mit rechtlichen, technischen und operativen Lösungen, die an die lokale Realität angepasst sind** und es unseren Kunden ermöglichen, Compliance- und Dekarbonisierungsstrategien in Europa, Asien, Lateinamerika und Afrika umzusetzen, unter vollständiger Einhaltung der in jeder Rechtsordnung geltenden Vorschriften und im Einklang mit den unternehmensinternen Nachhaltigkeitszielen.

Insgesamt positioniert uns diese Zusammenarbeit als **fachkundigen und verlässlichen Ansprechpartner** für Unternehmen, die **ihre klimatische Leistung optimieren**, Zugang zu **den wirksamsten Marktinstrumenten** erhalten und sich sicher im komplexen internationalen regulatorischen Umfeld bewegen möchten.

## 2. UNSERE DIENSTLEISTUNGEN

### 2.1 Umfassendes Management von CAE und Effizienzverpflichtungen

- **Erzeugung und Erwerb von CAE:** Wir generieren, bündeln und handeln Energieeinsparzertifikate auf dem Primär- und Sekundärmarkt und optimieren die Erfüllungskosten.
- **Konzeption von Aktionsplänen:** Wir identifizieren förderfähige Maßnahmen (Beleuchtung, Prozesse, Transport, Digitalisierung usw.) und quantifizieren die Einsparungen gemäß den Anhängen OM 2025.
- **Messung, Verifizierung und Auditierung (M&V):** Wir wenden die Richtlinien EVO IPMVP und UNE-EN 17267 an, um eine vollständige Rückverfolgbarkeit zu gewährleisten und das Risiko von Ungültigerklärungen zu reduzieren.
- **Management des Nationalen Fonds für Energieeffizienz (FNEE):** Berechnung der Beiträge, Einreichung von Erklärungen und Optimierung der „make-or-buy“-Entscheidung (CAE vs. FNEE).
- **Multikundenabdeckung:** „Schlüsselselfertige“ Modelle für Erdölunternehmen, Gas- und Stromhändler, Großverbraucher und ETS2-Anlagen.

### 2.2 Freiwilliger Kohlenstoffmarkt

- Emission, Kauf und Verkauf verifizierter Gutschriften (VCUs, Gold Standard, Plan Vivo).
- Kompensationsstrategien für Unternehmen, Veranstaltungen und Logistikketten.
- Eigene Projekte und Koinvestitionen in Wiederaufforstung, regenerative Landwirtschaft, DAC und Biochar.
- Globale operative Tätigkeit über Aither Asia und lokale Partner in Asien, Afrika und LATAM.

### 2.3 Regulierte Märkte / Emissions-Compliance

- Handel und Absicherung von EUAs, UKAs und CORSIA-Einheiten.
- Umfassendes Management für EU-ETS-pflichtige Unternehmen (einschl. Seeschifffahrt 2025), CBAM und ETS2.
- Verkauf von Compliance-Einheiten, die gegenüber multilateralen Organisationen gültig sind.
- Technisch-rechtliche Unterstützung bei Berichterstattung, Verifizierung und Abgabe von Rechten.

### 2.4 Zertifikate für erneuerbare Energien

- Lieferung von Herkunftsnachweisen (Strom und erneuerbare Gase).
- Integration mit AIB, CertifHy und nationalen Registern.
- ESG-Strategien mit Rückverfolgbarkeit auf Produkt- und Vertragsebene.
- Verknüpfung mit Projekten, die mit der grünen Taxonomie der EU im Einklang stehen.



**Mehrwert:** Unsere Allianz mit Aither Group AG verschafft uns direkten Zugang zu globalen Märkten, technisch-normatives Know-how und ein internationales Netzwerk zertifizierter Projektentwickler und gewährleistet vollständige, überprüfbare und wirtschaftlich optimale Dekarbonisierungslösungen für unsere Kunden.

### 3. INFRASTRUKTUR UND STRATEGISCHE POSITIONIERUNG

Unsere Umsetzungskapazität stützt sich auf eine konsolidierte Infrastruktur und ein internationales Netzwerk, das es uns ermöglicht, mit Effizienz, Rückverfolgbarkeit und vollständiger Einhaltung der Vorschriften in mehreren Märkten zu operieren. Wir verfügen über die folgenden strategischen Vermögenswerte:

- **Konzernbüros in Madrid, Genf, Mailand und Hongkong**, die als zentrale operative Knotenpunkte zur Koordinierung von Dienstleistungen in Europa, Asien und Lateinamerika fungieren. Diese physische Präsenz gewährleistet institutionelle Nähe zu den wichtigsten Regulierungsbehörden, nationalen Registern und Marktbetreibern.
- **Eigene digitale Plattform** der neuesten Generation, intern entwickelt, für das **ganzheitliche Management, die Überwachung und die Rückverfolgbarkeit von Umweltinstrumenten**, einschließlich:
  - Energieeinsparzertifikate (CAE),
  - Kohlenstoffkredite (VCUs),
  - Herkunftsnachweise (GOs),
  - Emissionsrechte (EUAs, UKAs, CORSIA),
  - CBAM-Erklärungen.

Die Plattform ermöglicht die sichere Registrierung, Verifizierung, Konsolidierung und Berichterstattung von Vorgängen, ist interoperabel mit öffentlichen Systemen und entspricht den strengsten Anforderungen an Auditierung und Verifizierung (EUTL, AIB, SILICIE, CCAA, Zollbehörden).

- **Technisches Netzwerk spezialisierter Partner**, bestehend aus:
  - **Akkreditierten Stellen für Messung, Verifizierung und Akkreditierung (MRV)** gemäß Normen wie IPMVP, ISO 14064 und UNE-EN 16247;
  - **Verifizierungsunternehmen und Energieaudatoren** mit ENAC-Zulassung und Erfahrung in CAE- und ETS-Projekten;
  - **Zertifizierten Zollagenten und Logistikbetreibern**, die es uns ermöglichen, grenzüberschreitende Vorgänge gemäß den Anforderungen des Mechanismus zur Anpassung an der Grenze für Kohlenstoff (CBAM) durchzuführen.
- **Multijurisdiktionale Handlungsfähigkeit** mit nachgewiesener Erfahrung in der Anwendung von:
  - **Europäischen und nationalen Emissionshandelssystemen (ETS);**
  - **Verpflichtenden Energieeffizienzregelungen** (Spanien, Italien, Frankreich);

- **Internationalen Erfüllungs- und Kompensationsmechanismen** wie CORSIA, ETS2 und freiwilligen Systemen, die mit den Grundsätzen von Artikel 6 des Übereinkommens von Paris vereinbar sind.

**Strategischer Vorteil:** Diese Infrastruktur positioniert uns als **technischen und operativen Referenzpartner für Unternehmen**, die komplexen klimapolitischen Verpflichtungen unterliegen, mit realer Umsetzungskapazität, dokumentarischer Compliance und Rückverfolgbarkeit in hoch anspruchsvollen regulatorischen Umfeldern.

## 4. VERPFLICHTUNG GEGENÜBER UNSEREN KUNDEN

Bei **Nexus Green Energy** geht unser Engagement über die bloße Erbringung von Dienstleistungen hinaus: Wir agieren als **strategischer, technischer und finanzieller Partner** in den Prozessen der Dekarbonisierung, der Energieeffizienz und der regulatorischen Compliance unserer Kunden.

Unser Beziehungsmodell basiert auf **drei wesentlichen Grundsätzen**, die jedes Projekt, jede Entscheidung und jedes Wertversprechen leiten:

### a. Technische Strenge und regulatorische Transparenz

Wir wenden die höchsten Standards **technischer**, methodischer und rechtlicher **Anforderungen** bei der Erbringung unserer Dienstleistungen an. Jedes Projekt wird gemäß nationalen, europäischen und internationalen Vorschriften (UNE, ISO, IPMVP, EU ETS, CBAM, OM/2025, etc.) entwickelt und mit vollständiger **Rückverfolgbarkeit, Verifizierbarkeit und formaler Rechtmäßigkeit** dokumentiert. Wir halten eine kontinuierliche Aktualisierung in Bezug auf regulatorische Änderungen aufrecht und antizipieren Risiken und Chancen für unsere Kunden.

### b. Innovation und digitale Rückverfolgbarkeit

Wir integrieren fortschrittliche digitale Technologien in das Management von Umweltinstrumenten: von eigenen Plattformen für Registrierung und Verifizierung bis hin zu Systemen, die mit den offiziellen Registern (AIB, SILICIE, regionale Register) verbunden sind. Dies ermöglicht unseren Kunden den Zugriff auf **Informationen in Echtzeit**, eine umfassende Dokumentenkontrolle sowie Berichte im Einklang mit ESG-Anforderungen, internen Audits und Aufsichtsbehörden.

### c. Strategische und langfristige Partnerschaften

Wir verstehen Nachhaltigkeit nicht als eine punktuelle Verpflichtung, sondern als **einen evolutiven Prozess, der Vision, Kohärenz und kontinuierliche Begleitung erfordert**. Daher etablieren wir dauerhafte Beziehungen auf der Grundlage **gegenseitigen Vertrauens, strategischer Ausrichtung und quantifizierbarer Rendite** und bieten fortlaufende technisch-juristische Unterstützung, bevorzugten Zugang zu Märkten und effiziente Finanzstrukturen.

Zusammenfassend ist Nexus Green Energy nicht nur ein Anbieter, sondern der technische und finanzielle Referenzpartner, der es Unternehmen ermöglicht:

- a. Der klima- und energiepolitischen Regulierung zuvorzukommen,
- b. Ihre Compliance-Kosten und nachhaltigen Investitionen zu optimieren,
- c. Und sich als führende Akteure des Übergangs zu einer kohlenstoffarmen, digitalen und resilienten Wirtschaft zu positionieren.

## 5. RECHTSRAHMEN

Seit 2014 verfügt Spanien über das **Nationale System der Verpflichtungen zur Energieeffizienz (SNOEE)**, das Stromlieferanten, Betreiber von Erdölprodukten und Erdgaslieferanten die Verantwortung zuweist, aktiv zum nationalen Energiesparen beizutragen.

### Normative Verstärkung - Richtlinie (EU) 2023/1791

- Ersetzt die Richtlinie 2012/27/EU und deren Reform von 2018.
- Verpflichtet die Mitgliedstaaten, ihre Energieeinsparungen zwischen 2024 und 2030 jährlich um 1,49 % zu erhöhen.
- Führt Flexibilitätsmechanismen ein, wie z. B. Einsparzertifikate.

Infolgedessen hat Spanien ein Mindestziel von 500 ktep im Jahr 2025 festgelegt, mit progressiven Steigerungen bis zur Überschreitung von 11.600 GWh im Jahr 2030 (PNIEC 2021-2030).

## 6. DOPPELTER ERFÜLLUNGSWEG

Die nationale Regelung im Bereich der Energieeffizienz legt ein **flexibles und duales Erfüllungsmodell** für die Verpflichteten fest – hauptsächlich **Erdölbetreiber, Gas- und Stromlieferanten** sowie ab 2024-2025 bestimmte energieintensive Verbraucher und Industrieanlagen.

Dieses Modell erlaubt die Wahl zwischen zwei **komplementären und kumulierbaren Alternativen** gemäß den Bestimmungen des **Königlichen Dekrets 36/2023** und der **Ministerialverordnung OM/Obligationen 2025**.

Erfüllungsweg	Hauptmerkmale	Autorisierte Abdeckung	rechtliche
Beitrag zum FNEE	Direkte Bareinzahlung in den <b>Nationalen Fonds für Energieeffizienz</b> , berechnet nach dem Verkaufsvolumen der Energie des Basisjahres und der von der CNMC zugewiesenen Verpflichtung.	100 % des jährlichen Gesamtbetrags	



Erfüllungsweg	Hauptmerkmale	Autorisierte Abdeckung	rechtliche
Erwerb von CAEs	Kauf von <b>Energieeinsparzertifikaten</b> , die von Förderern förderfähiger Maßnahmen ausgestellt und von akkreditierten Stellen geprüft und verifiziert werden. Erfordert eine verantwortliche Erklärung und dokumentarische Validierung.	<input checked="" type="checkbox"/> Bis zu 85 % im Jahr 2025 <input checked="" type="checkbox"/> Bis zu 90 % ab 2026	

*\* Der verbleibende Prozentsatz muss zwingend durch einen Beitrag zum FNEE gedeckt werden, sofern nicht genügend gültige CAEs erreicht werden.*

### Wesentliche Erwägungen:

- Das System **fördert die Nutzung von CAEs** als bevorzugtes Instrument aufgrund ihrer direkten Wirkung im Gebiet, ihrer geringeren Stückkosten und ihrer Ausrichtung an ESG-Prinzipien und sektoraler Nachhaltigkeit.
- Der Erwerb von CAEs ermöglicht es den Verpflichteten, **die Erfüllungskosten zu optimieren**, die Kapitalbindung im FNEE zu vermeiden und zusätzlichen Wert in reputativer Hinsicht und hinsichtlich effektiver Energieeffizienz zu schaffen.
- Nexus Green Energy bietet integrierte **schlüsselselfertige Modelle** an, um die jährliche Verpflichtung teilweise oder vollständig durch verifizierte und gegenüber der Verwaltung gültige CAEs zu erfüllen.

## 7. METHODOLOGIE UND PARAMETER

### 7.1. Berechnung der jährlichen Verpflichtung zur Energieeinsparung (GWh)

Die spanische Regelung zur Energieeffizienz legt ein objektives und **proportionales System zur Bestimmung** der jährlichen Verpflichtung zur Energieeinsparung jedes Verpflichteten fest. Diese Methodik – basierend auf Kriterien der Gerechtigkeit, Rückverfolgbarkeit und europäischen Konformität – verteilt den **Einsparungsaufwand** entsprechend der **historischen** Tätigkeit der Energieverkäufe und gewährleistet deren Ausrichtung an den Klimaverpflichtungen Spaniens im Rahmen der Europäischen Union.

### 7.2. Allgemeine Formel:

$$\text{Verpflichtung: (GWh)} = V_{\text{base}} \times \left( \frac{A_{15-20}}{S_{15-20}} \right) \times \text{Caño}$$

Element	Symbol	Referenzwert	Quelle / Kommentar
Verkäufe des Basisjahres	$V_{\text{base}}$	5.000 GWh (Beispiel)	Geprüfte Erklärung des Verpflichteten (CNMC)

Element	Symbol	Referenzwert	Quelle / Kommentar
Nationaler durchschnittlicher Einsparungszielwert	$A_{15-20}$	15.409 GWh	Nationale Verpflichtung (MITECO - Richtlinie 2012/27/EU)
Nationaler Durchschnitt der Energieverkäufe	$S_{15-20}$	282.165 GWh	Nationale statistische Basis (MITECO)
Strukturelles Verhältnis	$R$	0,0546099 ( $\approx$ 5,46 %)	Stabile Konstante 2021-2030
Jährlicher Korrekturkoeffizient	$C_{año}$	Jährlich variabel (siehe unten)	Angepasst gemäß Richtlinie (EU) 2018/2002 und PNIEC

### 7.3. Erläuterung der Variablen:

- **Verkäufe des Basisjahres:** Gesamtvolumen der vom Verpflichteten im Referenzjahr verkauften Endenergie. Schließt nicht zurechenbare Vorgänge wie Eigenverbrauch oder Interkonnektionen aus.
- **Durchschnittliches Einsparungsziel (2015-2020):** jährlicher Durchschnitt des nationalen Ziels, das Spanien im ersten Erfüllungszyklus der Richtlinie 2012/27/EU übernommen hat.
- **Nationaler Durchschnitt der Verkäufe (2015-2020):** statistische Basis zur Berechnung des relativen Gewichts jedes Verpflichteten gegenüber dem nationalen Gesamtwert.
- **Korrekturkoeffizient (C):** Multiplikator, der die Verpflichtung an den neuen europäischen Rahmen anpasst (Richtlinie 2018/2002 und EU-Governance-Verordnung 2018/1999).
  - Für 2025: **C = 1,959597**
  - Für 2026-2030: **jährlich veröffentlichter variabler Wert** (siehe folgende Tabelle).

### 7.4. Geschätzter Korrekturkoeffizient (2026-2030)

Jahr	Ziel SNOEE† (ktep)	Ziel SNOEE (GWh)	Caño (geschätzt)	Max. CAEs %	Quelle
2026	810	9.420	$\approx 3,1745$	90 %	Verordnung TED/197/2025
2027	900	10.467	$\approx 3,5273$	90 %	Verordnung TED/197/2025
2028	—	—	$\approx 3,7 \pm 0,2$	$\geq 90$ %	PNIEC-Projektion
2029	—	—	$\approx 3,9 \pm 0,2$	$\geq 90$ %	PNIEC-Projektion
2030	—	—	$\approx 4,0 \pm 0,2$	$\geq 90$ %	PNIEC-Projektion

Die Einsparungsziele werden jährlich im Rahmen des Nationalen Systems der Verpflichtungen zur Energieeffizienz SNOEE (nationales System der Verpflichtungen zur Energieeffizienz) veröffentlicht.

### Praktisches Beispiel

Unternehmen mit 5.000 GWh Verkäufen im Basisjahr:

Jahr	<i>Caño</i>	Geschätzte Verpflichtung (GWh)
2025	1,959597	≈ 535,72
2026	3,1745	≈ 866,8
2027	3,5273	≈ 963,1
2028	3,7	≈ 1.010
2029	3,9	≈ 1.066
2030	4,0	≈ 1.091

Auslegung: Bleibt das Verkaufsvolumen konstant, wird sich die Verpflichtung zwischen 2025 und 2030 mehr als verdoppeln, was eine frühzeitige Planung und Optimierung der Erfüllungskosten erfordert.

### 7.5. Zentrale Punkte

- **Dynamischer Koeffizient:** Der *Caño* wird jährlich in der Ministerialverordnung über Verpflichtungen aktualisiert und spiegelt sowohl die europäische Verpflichtung als auch die Entwicklung des Energiemarktes wider.
- **Finanzplanung:** Ermöglicht die Antizipation der **jährlichen Kosten für CAEs** oder Beiträge zum FNEE.
- **Jährliche strategische Überprüfung:** Es empfiehlt sich, die Verpflichtung jährlich anhand realer Verkaufsdaten und veröffentlichter Koeffizienten neu zu berechnen, um die Strategie „CAE vs. FNEE“ zu optimieren.

### 7.6. Schlussfolgerung

Die offizielle Methodik gewährleistet eine gerechte, überprüfbare und normativ ausgerichtete Verteilung der Verpflichtungen zur Energieeinsparung. Darüber hinaus ermöglicht sie den Verpflichteten, ihre Erfüllung im Voraus zu planen, Kosten zu optimieren und mit vollständiger Rückverfolgbarkeit gegenüber der Verwaltung zu erfüllen.

## 8. WIRTSCHAFTLICHE ÄQUIVALENZ DER EINSPARUNG (€ / GWh)

Der wirtschaftliche Wert, der jeder Gigawattstunde (GWh) an Energieeinsparung zugewiesen wird, stellt einen Schlüsselindikator für die finanzielle und strategische Planung

der Verpflichteten dar. Dieser vom Ministerium für den ökologischen Wandel und die demografische Herausforderung (MITECO) festgelegte oder geschätzte Wert dient als offizielle Referenzkostenbasis sowohl für Beiträge zum Nationalen Fonds für Energieeffizienz (FNEE) als auch für die Bewertung der Energieeinsparzertifikate (CAE).

### 8.1. Tabelle der wirtschaftlichen Äquivalenz

Jahr	€/GWh offiziell / geschätzt	Anmerkung
2025	189.165,95 €	Offizieller Wert, veröffentlicht in der Ministerialverordnung „OM_Obligationen 2025“
2026	198.000,00 €	Schätzung mit technischem Anstieg von +4,7 % (Anpassung an Inflation und regulatorische Überprüfung)
2027	208.940,00 €	Projektion mit geschätztem Anstieg von +5,5 % (Pfad im Einklang mit dem PNIEC)
2028	220.100,00 €	Vorgesehener stabilisierter Wert, mit möglicher regulatorischer Konsolidierung
2029	220.100,00 €	Gleicher Referenzwert, vorbehaltlich rechtlicher Überprüfung aufgrund der Entwicklung von Zielen und Preisen
2030	220.100,00 €	Vertraglicher Referenzwert für Zwecke der langfristigen Planung

### 8.2. Praktische Anwendungen

- **Haushaltsplanung:** Diese Werte ermöglichen es den Verpflichteten, die gesamten wirtschaftlichen Kosten ihrer jährlichen Verpflichtung vorwegzunehmen und Strategien zur finanziellen Absicherung festzulegen.
- **Vergleich CAE vs. FNEE:** CAEs, die zu einem Marktwert unterhalb des offiziellen Wertes erworben werden können, ermöglichen eine Optimierung der Erfüllungskosten, sofern sie ordnungsgemäß validiert und geprüft sind.

*Beispiel: Wenn die durchschnittlichen Marktkosten eines CAE 150.000 €/GWh betragen, liegt die Einsparung gegenüber dem FNEE bei etwa 20 %.*

- **Vertragliche Indexierungsbasis:** Diese Werte werden als Standardreferenz in Verträgen über den Kauf und Verkauf von CAEs, in Strukturen der delegierten Erfüllung oder in Pools von Verpflichteten verwendet.

### 8.3. Strategische Erwägungen

- Ab 2026 wird eine schrittweise Indexierung des offiziellen Wertes an die Inflation und an die realen Kosten der Energieeinsparung erwartet, was die Bedeutung der Sicherung eines diversifizierten CAE-Portfolios mittelfristig verstärkt.

- Der Wert von 220.100 €/GWh zeichnet sich als Stabilisierungspreis für den Zeitraum 2028-2030 ab, mit möglicher Überprüfung ab dem neuen europäischen Regulierungszyklus (Fit for 55, RePowerEU).

## 9. EINSPARUNGSPOTENZIAL UND EFFIZIENZ

### Kostenreduktion und Optimierung der Erfüllung

Die Möglichkeit, die jährliche Verpflichtung teilweise oder überwiegend durch **Energieeinsparzertifikate (CAEs)** zu erfüllen, stellt einen **erheblichen operativen und finanziellen Vorteil** gegenüber der vollständigen Erfüllung durch Beiträge zum **Nationalen Fonds für Energieeffizienz (FNEE)** dar.

Der Erwerb gültiger und verifizierter CAEs bietet den Verpflichteten die folgenden wesentlichen Vorteile:

### Operative und wirtschaftliche Vorteile

- **Wirtschaftliche Einsparung von 25 % bis 40 % gegenüber den offiziellen Kosten des FNEE**

Durch die Tätigkeit auf dem CAE-Markt ist es möglich, Zertifikate zu einem Preis unterhalb des jährlich vom MITECO festgelegten €/GWh-Wertes zu erwerben. Dies erzeugt eine **direkte Einsparungsmarge** im jährlichen Erfüllungsbudget, die insbesondere bei hohen Volumina von Bedeutung ist.

- **Normkonforme Erfüllung mit voller rechtlicher Gültigkeit und technischer Rückverfolgbarkeit**

CAEs, die nach den Regeln des SNOEE ausgestellt und von **gemäß IDAE akkreditierten Stellen** verifiziert werden, haben volle rechtliche Gleichwertigkeit mit den Beiträgen zum FNEE. Jedes Zertifikat verfügt über:

- **Vorherige Energieauditierung** (UNE-EN 16247 oder IPMVP),
  - **Technische und dokumentarische Validierung,**
  - **Registrierung auf der offiziellen Plattform des IDAE,** wodurch deren automatische Anerkennung in der jährlichen Erklärung des Verpflichteten gewährleistet wird.
  - **Mehrjährige Planung und Haushaltskontrolle**
- Durch Rahmenverträge oder mehrjährige Absicherungen können die Verpflichteten ihr geschätztes Verpflichtungsvolumen vorwegnehmen und **feste oder indexierte Preise für die kommenden Geschäftsjahre** festlegen. Dies ermöglicht:
- **Reduzierung der Haushaltsvolatilität,**



- Sicherstellung des Zugangs zu CAEs in einem Markt mit begrenztem Angebot,
- Und Ausrichtung der Energiestrategie an ESG-Zielen und der unternehmerischen Effizienz.

### Zusätzliche Erwägungen

- **Steuerlicher Abzug:** Die Investition in Maßnahmen zur Erzeugung von Energieeinsparungen kann positive steuerliche Auswirkungen oder Auswirkungen auf die Förderfähigkeit für öffentliche Beihilfen haben.
- **ESG-Reputation:** Der Einsatz von CAEs erzeugt quantifizierbare positive Auswirkungen, die in Nachhaltigkeitsberichten und nichtfinanziellen Berichten berücksichtigt werden können.

### Beispiel für Einsparungen

Erfüllungsoption	€/GWh	Volumen (500 GWh)	Geschätzte Gesamtkosten
Vollständiger Beitrag zum FNEE	189.165,95 €	500 GWh	94.582.975 €
Kauf von CAEs (30 % weniger)	132.416,00 €	500 GWh	66.208.000 €
<b>Geschätzte Einsparung</b>	–	–	<b>≈ 28,4 Millionen€</b>

Hinweis: Der Marktwert der CAEs kann je nach Technologie, Standort und Verfügbarkeit variieren, liegt jedoch derzeit zwischen 25 % und 40 % unter dem offiziellen Wert.

## 10. SCHLUSSFOLGERUNG

Der neue europäische und nationale Rahmen konsolidiert das Nationale CAE-System ab 2026 als zentrales Instrument der Energieeffizienz:

- **Rechtliche Abdeckung von 90 % durch CAEs.**
- **Erhebliche wirtschaftliche Einsparung:** durchschnittlicher CAE-Preis unter dem offiziellen Wert (198.000 €/GWh im Jahr 2026).
- **Regulatorische Sicherheit bis 2030,** die mehrjährige Strategien zur steuerlichen Optimierung erleichtert.

## 11. NEXUS GREEN ENERGY: IHR STRATEGISCHER PARTNER

Wir bieten:

- Garantierte rechtliche Erfüllung mit rückverfolgbaren und geprüften CAEs.
- Maßgeschneiderter Rahmenvertrag mit Liefergarantien.
- Personalisierte technisch-wirtschaftliche Berechnung der Verpflichtungen.
- Validierte Lieferung vor dem 30. April jedes Geschäftsjahres.
- Umfassende rechtliche, technische und dokumentarische Unterstützung.

## 12. WETTBEWERBSVORTEIL HANDLUNGSAUFFORDERUNG

UND

Verwandeln Sie Ihre Verpflichtung in einen **operativen, finanziellen und reputativen Vorteil**:

- Direkte und dokumentierte Einsparungen.
- Verbesserung der Reputation und ESG-Positionierung.
- Proaktive Sichtbarkeit gegenüber Audits, Ausschreibungen und Klimaverpflichtungen.

**Es ist Zeit zu handeln!**

Kommen Sie der Verpflichtung 2026 zuvor, sichern Sie wettbewerbsfähige CAE-Preise und stärken Sie Ihre regulatorische Erfüllung mit Nexus Green Energy.



**Nexus Green Energy, SL**

**Aither Group AG**

C/ Poeta Juan Maragall, 47  
Pl. 1º, Oficina 105  
28020 Madrid / Spain

Tel: (+34) 912 091 160  
[info@nexusgreenenergy.com](mailto:info@nexusgreenenergy.com)