



NEXUS
GREEN ENERGY

Crediti di Carbonio per Aeromobili



OFFRIAMO RISULTATI SU SCALA GLOBALE

15 ANNI
sui mercati delle
commodities ambientali

+6.000 CLIENTI
in cinque continenti

+2 MILIARDI \$
di fatturato globale

OLTRE 3 MILIARDI
DI DOLLARI
in tonnellate di crediti di
carbonio commercializzati

5 CONTINENTI
con copertura di progetti
di compensazione del carbonio

1000 MILIONI
in progetti di energia
rinnovabile nei prossimi
5 anni

1 MILIONE
DI TONNELLATE
di CO₂ ridotte

1 MILIONE \$
di risparmio energetico

+10 MILA
transazioni chiuse

 **NEXUS**
GREEN ENERGY

Indirizzo: C/ Poeta Juan Maragall 47, Planta 1^a. Oficina 105, 28020 Madrid / Spain

 INDICE GENERAL

Contenido

1. INTRODUZIONE	4
1.1. Contesto climatico globale e impegni del settore aereo	4
1.2. Il ruolo dell'aviazione nelle emissioni di gas a effetto serra (GHG).....	5
1.3. Opportunità per operatori aerei: conformità efficiente e competitiva	5
2. NEXUS GREEN ENERGY - IL VOSTRO SOCIO STRATEGICO.....	6
2.1. Chi siamo?	6
2.2. Alleanza strategica con Aither Group AG (Svizzera)	7
2.3. Esperienza in mercati di carbonio: ETS, CBAM, CAEs, GO, CORSIA	7
2.4. Specializzazione settoriale: marittimo, industriale, energia... e ora anche aeronautico	8
3. QUADRO LEGALE E OBBLIGHI CLIMATICI PER AEROMOBILI	8
3.1. Sistema Europeo di Commercio delle Emissioni (EU ETS) - Aviazione ...	9
3.2. Regolamento MRV: Monitoring, Reporting & Verification	9
3.3. CORSIA - Carbon Offsetting and Reduction Scheme for International Aviation	10
3.4. Sanzioni, ispezioni e conseguenze dell'inadempimento.....	11
4. COME AIUTIAMO LA VOSTRA IMPRESA	11
4.1. Vendita di diritti di emissione (EUAs) verificati e con tracciabilità	12
4.2. Gestione documentale completa della conformità	12
4.3. Consulenza tecnica per MRV e validazione di dati	13
4.4. Ottimizzazione fiscale mediante pianificazione pluriennale di diritti	13
4.5. Adattamento a flotte miste: aerei + elicotteri + subcontrattazione	14
5. PRODOTTI E SOLUZIONI DISPONIBILI.....	14
5.1 Acquisto diretto di EUAs spot o forward	14
5.2 Servizi integrati di conformità	15
5.3 CORSIA: appoggio in certificazione, verifica e compensazione	15
5.4 Tracciabilità integrata con piattaforme digitali settoriali	16
6. MODELLO DI CONTRATTO E GARANZIE	17
6.1. Contratto quadro flessibile e adattato al suo volume di operazioni.....	17
6.2. Garanzia di consegna e conformità annuale	17
6.3. Clausole di revisione e adattamento normativo	18
6.4. Audit esterno e certificazione di origine dei diritti	18
7. VANTAGGI COMPETITIVI DI NEXUS GREEN ENERGY.....	19
7.1 Fornitore indipendente e neutrale.....	19
7.2 Accesso diretto a mercato primario e secondario di diritti	19
7.3 Riduzione di costi di fronte a soluzioni interne.....	20
7.4 Supporto legale, tecnico e documentale continuo	20
7.5 Integrazione con altre soluzioni climatiche (CBAM, CAE, Certificati Verdi)20	20
8. METODOLOGIA DI IMPLEMENTAZIONE.....	21
8.1 Fase 1: Analisi preliminare di flotta, rotte e consumo	21
8.2 Fase 2: Stima di emissioni e necessità annuali	21
8.3 Fase 3: Proposta tecnico-economica personalizzata	22
8.4 Fase 4: Formalizzazione di contratto quadro e calendario di consegne ..	22
8.5 Fase 5: Assistenza continua, monitoraggio annuale e ottimizzazione ...	22

9. PASSI SUCCESSIVI.....	23
9.1 Raccolta iniziale di dati operativi	23
9.2 Analisi gratuito senza impegno.....	23
9.3 Chiusura di contratto di fornitura	24
9.4 Consegna di EUAs prima del 30 aprile di ogni esercizio fiscale	24
10. CONCLUSIONE	25

PRESENTAZIONE COMMERCIALE

GESTIONE E FORNITURA DI DIRITTI DI EMISSIONE PER

IL TRASPORTO AEREO

Servizi di Vendita e Gestione di Buoni di Carbonio per Aeromobili NEXUS GREEN ENERGY S.L.

1. INTRODUZIONE

L'aviazione –in tutte le sue vertenti, dall'aviazione commerciale di passeggeri fino al carico aereo specializzato e i servizi di elicotteri– si trova oggi nell'epicentro della transizione climatica. Alla pressione ineludibile dell'opinione pubblica e degli investitori istituzionali si somma un fascio coerente di norme europee e internazionali che ormai non lasciano margine per interpretazioni lasse: la conformità ambientale è passata dall'essere un aspetto reputazionale a convertirsi in un obbligo giuridico e, soprattutto, in un costo operativo tangibile. In questo contesto, la corretta gestione dei diritti di emissione (EU ETS) e dei crediti di CORSIA si rivela come la leva decisiva per mantenere la competitività delle compagnie aeree nei prossimi cinque anni, un orizzonte segnato dal ritiro accelerato di assegnazioni gratuite e la consolidazione dei combustibili sostenibili di aviazione (SAF) come nuovo standard di mercato.

1.1. Contesto climatico globale e impegni del settore aereo

- Architettura normativa internazionale.

L'Accordo di Parigi (2015) e la Risoluzione A40-18 dell'ICAO (2019) cementarono il sentiero verso la decarbonizzazione del trasporto aereo, culminando nell'impegno di **emissioni nette zero nel 2050** adottato dall'Assemblea dell'ICAO (2022). Questo mandato si articola mediante il CORSIA (Carbon Offsetting and Reduction Scheme for International Aviation), la cui fase pilota (2021-2023) ha dato passaggio alla prima fase obbligatoria (2024-2026) nella quale partecipano già la maggioranza degli Stati membri dell'UE.

- Fit for 55 e Legge Europea del Clima.

A scala comunitaria, la **Direttiva (UE) 2023/959** –revisione dell'EU ETS– eleva l'obiettivo di riduzione del 43 % al **62 % di emissioni nette per il 2030** e accelera il taglio dei fattori di assegnazione gratuita alle aerolinee tra il 2024 e il 2026, lasciando nel 2027 un regime pienamente basato su aste. Parallelamente, il **Regolamento (UE) 2023/2404 ReFuel EU Aviation** impone quote crescenti di SAF (2 % nel 2025, 6 % nel 2030 e 70 % nel 2050).

- **Tendenza alla convergenza regolatoria.**

Le iniziative nazionali (p. es., tasse di biglietto in Francia o Germania) e la futura espansione di CBAM al cherosene confermano un panorama nel quale l'**esposizione al carbonio** passa dall'essere un rischio latente a un elemento differenziale di costo.

1.2. Il ruolo dell'aviazione nelle emissioni di gas a effetto serra (GHG)

- **Magnitudine e profilo delle emissioni.**

Sebbene l'aviazione rappresenti "solo" intorno al **2,5 % della CO₂ globale**, il suo impatto climatico effettivo si situa intorno al 3,7 % se si includono gli effetti degli ossidi di azoto e le scie di condensazione. Nell'Unione Europea il settore suppose **24,9 Mt CO₂e nel 2024**, con un sentiero di crescita annuale del 3-5 % dopo la ripresa post-pandemia.

- **Segmentazione per tipo di operazione.**

- Passeggeri di corto e medio raggio: alta frequenza e penalizzazione significativa in EU ETS per operare intracomunitario.
- Lungo raggio intercontinentale: parzialmente fuori dell'EU ETS, ma soggetto a CORSIA dal 2024; rischio di doppio costo se l'UE amplia l'ambito geografico.
- Carico aereo: minore densità di passeggeri, fattore di carico oscillante, ma voli notturni con consumo specifico elevato.
- Elicotteri: categoria storicamente esente che, a seguito della riforma, entra paulatinamente nelle soglie MRV quando si supera il limite di 10 000 t CO₂/anno.

- **Elasticità della domanda e segnale prezzo-carbonio.**

Il **prezzo medio dell'EUA** si è mantenuto intorno ai **95 €/t CO₂** nel 2025, con picchi di 105 €. Per un'aerolinea di 5 Mt CO₂/anno, un'oscillazione di 20 € implica un impatto diretto di 100 M € in risultati, cifra assimilabile al margine netto annuale di molte aerolinee di rete.

1.3. Opportunità per operatori aerei: conformità efficiente e competitiva

- **Internalizzazione del rischio regolatorio.**

Adottare una strategia proattiva –basata su acquisti anticipati di EUAs, contratti forward e copertura pluriennale– permette di trasformare la volatilità del carbonio in un **elemento di gestione finanziaria**, ottimizzando il costo medio ed evitando tensioni di cassa nel primo quadrimestre, quando scade la consegna di diritti.

- **Vantaggi economici e reputazionali.**

- **Minore costo di capitale:** le agenzie di rating e i fondi di debito verde penalizzano modelli di business con alta impronta di carbonio non gestita.

- **Prima di sostenibilità negli ingressi:** sempre più contratti di nolo e logistica esigono una prova di decarbonizzazione credibile; disporre di SAF e crediti verificati facilita la negoziazione di supplementi «green surcharge».
- **Deduzioni e aiuti pubblici:** la Legge spagnola di Cambiamento Climatico e il PERTE Aerospaziale contemplano incentivi fiscali per progetti di efficienza energetica e SAF, massimizzabili se l'operatore dimostra un piano di neutralità in linea con la Tassonomia UE.

• **Sinergie con la modernizzazione della flotta.**

Il binomio acquisto di diritti + rinnovazione di aeromobili a ultima generazione (A320neo, B787, cargo 777-8F) migliora il rendimento operativo fino a un 20 % di combustibile, riducendo l'esposizione futura e conferendo vantaggio nelle rotte con limitazioni di slots e quote di rumore.

• **Ruolo di soci specializzati.**

Contare con un fornitore come **NEXUS GREEN ENERGY** evita la frammentazione tra dipartimenti (finanze, operazioni, legale) e assicura **una conformità 360º**:

- a. **Diagnosi MRV** → pulizia di dati e validazione di fattori di emissione.
- b. **Strategia di copertura** → combinazione di EUAs spot, forwards e opzioni.
- c. **Gestione CORSIA** → selezione di crediti eleggibili e registro davanti a autorità.
- d. **Ottimizzazione fiscale** → imputazione contabile e pianificazione di provisioni.

In somma, la congiuntura climatica, regolatoria e finanziaria converte la conformità ambientale non in un carico amministrativo, ma in un **vantaggio competitivo misurabile** per gli operatori che agiscono con anticipo e rigore. La collaborazione con esperti giuridico-economici che dominino sia la lettera della norma che la logica dei mercati del carbonio è, oggi, l'aposta più solida per assicurare la continuità e la redditività del business aereo **nell'era dello zero netto**.

2. NEXUS GREEN ENERGY - IL VOSTRO SOCIO STRATEGICO

In uno scenario di trasformazione strutturale del sistema economico globale verso modelli bassi in carbonio, scegliere il socio adeguato non è una questione operativa, ma una **decisione strategica con impatto diretto nel conto economico, nella reputazione corporativa e nella continuità regolatoria del business**. NEXUS GREEN ENERGY S.L. nasce precisamente per coprire quel vuoto critico tra **l'esigenza normativa crescente e la capacità operativa reale** dei settori emissivi. Con approccio multisettoriale e portata internazionale, offriamo soluzioni chiavi in mano per rispettare –con rigore giuridico, tracciabilità ed efficienza finanziaria– gli obblighi associati ai mercati del carbonio regolati e volontari.

2.1. Chi siamo?

NEXUS GREEN ENERGY è una compagnia spagnola specializzata nella commercializzazione e gestione integrale di strumenti climatici, tra i quali spiccano i buoni di carbonio regolati (EU ETS e CORSIA), i certificati di risparmio energetico (CAE), le Garanzie di Origine (GO) e i meccanismi di compensazione volontaria (VCUs, I-RECs). Il nostro team combina esperienza tecnica, conoscenza normativa e visione strategica, integrando profili di **ingegneri energetici, avvocati climatici, esperti finanziari e analisti di mercati ambientali**.

Operiamo sotto un modello **compliance-first**, cioè, garantendo che ogni operazione rispetti gli standard più esigenti in materia di governance, trasparenza e legalità. La nostra struttura imprenditoriale è orientata a prestare servizi personalizzati per ogni settore e ogni cliente, senza soluzioni generiche né intermediazioni innecessary.

2.2. Alleanza strategica con Aither Group AG (Svizzera)

Dal 2024, NEXUS GREEN ENERGY agisce come **filiale in Spagna e il sud dell'Europa di Aither Group AG**, una delle principali piattaforme indipendenti di trading climatico con sede in Lugano, Svizzera. Questa alleanza ci conferisce:

- **Accesso diretto ai mercati primari e secondari di diritti di emissione europei (EUAs)** attraverso EEX, ICE e altri hub autorizzati;
- **Capacità operativa per offrire forwards, opzioni, contratti strutturati e coperture a misura** mediante infrastruttura finanziaria svizzera sotto regolamentazione MiFID II;
- **Copertura globale**, con presenza in più di 30 paesi e clienti attivi in settori come aviazione, trasporto marittimo, generazione elettrica, industria pesante, logistica e gestione pubblica.

Grazie a questa integrazione verticale, possiamo offrire non solo crediti o certificati, ma una **strategia climatica integrale**, dalla diagnosi fino alla consegna e il reporting verificato.

2.3. Esperienza in mercati di carbonio: ETS, CBAM, CAEs, GO, CORSIA

Il nostro expertise abbraccia la totalità dell'ecosistema climatico regolato e volontario in Europa, con capacità di intervento nei seguenti mercati:

- **EU ETS (European Union Emissions Trading System)**
 - Acquisto, gestione e consegna annuale di EUAs
 - Assistenza in conformità e verifica
 - Strategie di copertura pluriennale e analisi finanziaria del costo di conformità
- **CORSIA (Carbon Offsetting and Reduction Scheme for International Aviation)**
 - Valutazione di tragitti soggetti allo schema
 - Calcolo di obblighi di compensazione
 - Fornitura di crediti CORSIA eleggibili verificati dall'ICAO

- **CBAM (Carbon Border Adjustment Mechanism)**
 - Calcolo di aggiustamenti in importazioni di cherosene e materiali aeronautici
 - Consulenza in reporting e riduzione del rischio fiscale di frontiera
- **CAE (Certificati di Risparmio Energetico - Spagna)**
 - Identificazione di misure eleggibili in infrastrutture aeroportuarie e manutenzione
 - Gestione di espediti, verifica e monetizzazione di risparmi
- **GO / I-REC / VCU / VER / progetti REDD+**
 - Integrazione di energie rinnovabili in operazioni di terra
 - Compensazioni volontarie allineate con la Tassonomia Verde dell'UE
 - Reporting ESG per gruppi quotati, fondi e finanziatori istituzionali

2.4. Specializzazione settoriale: marittimo, industriale, energia... e ora anche aeronautico

Nella sua origine, NEXUS GREEN ENERGY si posizionò come referente nazionale nel **settore marittimo**, facilitando la conformità di armatori, operatori di bunkering, compagnie navali e terminali portuali davanti all'entrata in vigore dell'ETS marittimo (2024). Questa esperienza ci ha permesso di **dominare il ciclo completo della conformità climatica in settori regolati complessi**, ciò che ora estendiamo all'ambito aeronautico con uguale rigore.

Contiamo con team specifici e strumenti propri per i settori:

- **Industriale:** cementerie, acciaierie, raffinerie, chimica pesante, ceramica, ecc.
- **Energia:** commercianti elettrici, cicli combinati, cogenerazione, biogas.
- **Trasporto:** flotte pesanti, operatori logistici, concessionarie di infrastrutture.
- **Amministrazioni pubbliche:** supporto a municipi e regioni per strategie Net Zero.
- E dal 2025, specializzazione in **aviazione commerciale e di carico**, così come elicotteri multipropósito, includendo:
 - Diagnosi MRV per flotte
 - Acquisizione e consegna di EUAs
 - Calcolo e compensazione sotto CORSIA
 - Integrazione di SAF e certificati di origine

Il nostro approccio non è solo fornire attivi ambientali, ma **convertirci nel partner strategico del suo dipartimento di conformità e sostenibilità**, anticipandoci ai cambiamenti normativi, ottimizzando costi e garantendo una esecuzione senza fessure.

3. QUADRO LEGALE E OBBLIGHI CLIMATICI PER AEROMOBILI

Il regime normativo che regola le emissioni di gas a effetto serra (GHG) nel settore aereo è composto da una combinazione complessa di **legislazione europea vincolante, norme tecniche internazionali e meccanismi volontari di compensazione con effetti giuridici**. Gli

aeromobili, sia di passeggeri che di carico, sono già pienamente incorporati nei sistemi di commercio di emissioni dell'UE (EU ETS) e, in parallelo, sottoposti allo schema internazionale CORSIA, ciò che implica una **doppia esigenza di misurazione, report, verifica e consegna di diritti di emissione** in funzione della tipologia del volo e della giurisdizione applicabile.

3.1. Sistema Europeo di Commercio delle Emissioni (EU ETS) - Aviazione

L'EU ETS è il **principale strumento giuridico-climatico dell'Unione Europea**, basato sul principio del “cap and trade”: le imprese emissive sono obbligate a **consegnare annualmente un numero di diritti di emissione equivalente alle tonnellate di CO₂ emesse**, o affrontare sanzioni economiche severe.

Dalla modifica introdotta dalla Direttiva (UE) 2023/959, il settore dell'aviazione si trova pienamente incluso nel regime ETS europeo, con le seguenti caratteristiche essenziali:

- **Ambito soggettivo:**
 - Tutti gli **aeromobili commerciali** con una massa massima al decollo superiore a 5.700 kg.
 - **Aeromobili di trasporto di merci e operazioni miste (passeggeri + carico).**
 - Dal 2024, sono stati incorporati in forma progressiva gli **elicotteri di trasporto pesante** che superino la soglia di emissioni stabilita (10.000 tCO₂/anno).
- **Ambito geografico:**
 - **Voli intra-SEE (Spazio Economico Europeo):** 100 % di emissioni coperte.
 - **Voli tra SEE e paesi terzi:** copertura parziale o soggetta a CORSIA.
- **Assegnazioni gratuite e aste:**
 - La **soppressione totale di diritti gratuiti è calendarizzata per il 2026**, salvo meccanismi eccezionali per rotte remote o insulari.
 - Dal 2025, la maggioranza dei diritti deve acquisirsi in aste organizzate da EEX (European Energy Exchange) o mediante intermediari finanziari autorizzati.
- **Obblighi di conformità:**
 - Presentazione di rapporto verificato prima del 31 marzo di ogni anno.
 - Consegnare di EUAs corrispondente prima del 30 aprile.
 - Conservazione documentale e disponibilità per audit durante almeno 10 anni.

3.2. Regolamento MRV: Monitoring, Reporting & Verification

Il regime di **monitoraggio, notifica e verifica (MRV)** è regolato dal **Regolamento di Esecuzione (UE) 2018/2066**, e costituisce il pilastro tecnico della conformità nell'EU ETS, applicabile a **ogni operatore aereo individualizzato**.

- **Registro di operatori:**

- Tutti gli operatori sono obbligati a **registrarsi davanti allo Stato membro responsabile**, che normalmente è quello dove hanno maggiore volume di voli o dove operano per la prima volta.

- **Piano di monitoraggio (Monitoring Plan):**

- Documento obbligatorio che dettaglia il metodo di calcolo di emissioni (misurazione diretta, stima per consumo di combustibile, ecc.), approvato dall'autorità competente.
- Deve includere informazione sul tipo di aeromobili, rotte, fattori di emissione, trattamento di biocombustibili e uso di SAF (sustainable aviation fuels).

- **Periodicità e verifica:**

- Il rapporto annuale di emissioni deve essere auditato da un verificatore accreditato conforme alla **norma ISO 14065**.
- I dati devono essere riportati nella **piattaforma EU ETS Union Registry**, ed essere consistenti con i registri di navigazione aerea, piano di volo e consumo reale.

- **Modifiche e controlli:**

- Qualsiasi cambio nella flotta, itinerari, metodi di calcolo o struttura imprenditoriale (fusioni, cessioni) esige la revisione del piano di monitoraggio.

3.3. CORSIA - Carbon Offsetting and Reduction Scheme for International Aviation

CORSIA è il sistema di compensazione climatica internazionale adottato dall'Organizzazione di Aviazione Civile Internazionale (ICAO) nel 2016, con carattere obbligatorio per la maggioranza dei voli internazionali dal 2024.

- **Ambito di applicazione:**

- Applica esclusivamente a voli **internazionali** (da un paese a un altro) **tra Stati che partecipano volontariamente nella fase iniziale** (l'UE è inclusa).
- Esclude voli nazionali, umanitari, militari e di risposta a emergenze.

- **Fasi di implementazione:**

- Fase pilota: 2021-2023 (volontaria).
- Fase 1: 2024-2026 (obbligatoria per paesi aderiti).
- Fase 2: 2027-2035 (revisione per includere nuovi paesi o settori).

- **Obbligo di compensazione:**

- L'operatore deve acquisire **crediti di carbonio certificati da organismi accreditati dall'ICAO** (p. es., crediti REDD+, Gold Standard, VERRA).
- I crediti devono avere tracciabilità, essere soggetti a verifica indipendente e non essere già utilizzati per altri fini regolatori (criterio di addizionalità).

- **Interazione con l'EU ETS:**

- La normativa europea riconosce la priorità dell'ETS per voli intra-UE, ma permette l'uso di CORSIA come meccanismo complementare in traghetti internazionali.
- In caso di conflitto, l'UE ha annunciato che **rafforzerà la sua autonomia normativa**, priorizzando il principio di “ambizione climatica” nella sua interpretazione.

3.4. Sanzioni, ispezioni e conseguenze dell'inadempimento

L'inadempimento degli obblighi climatici da parte degli operatori aerei –sia per mancanza di consegna di EUAs, omissione di report MRV, o consegna tardiva– ha un regime sanzionatorio chiaro, basato sui principi di **proporzionalità, dissuasione e ripetizione**.

• Sanzioni economiche (EU ETS):

- 100 € per tonnellata di CO₂ non coperta mediante diritti consegnati in termine.
- Obbligo di consegna addizionale posteriore.
- Multa accumulativa per mancanza di presentazione di rapporti verificati.

• Sospensione di operazioni e cancellazione di licenze:

- In casi gravi, le autorità aeronautiche possono **sospendere l'autorizzazione di voli dentro il SEE** fino a che si rispetti il regime climatico.
- In casi reiterati, può comportare **proibizione di operare in spazio aereo europeo**.

• Audit e ispezioni:

- Le autorità competenti possono realizzare ispezioni in situ, requisiti documentali, revisione di software di monitoraggio e interviste a responsabili operativi.
- L'operatore deve mantenere registri completi durante almeno **10 anni** conforme al principio di tracciabilità climatica.

• Responsabilità penale e societaria:

- In casi di falsità documentale, uso indebito di certificati o simulazione contabile, possono attivarsi responsabilità penali conformi ai codici nazionali e il diritto penale europeo ambientale.

In riassunto, il regime climatico europeo e internazionale applicabile al settore aereo esige **una conformità tecnica, giuridica e finanziaria altamente specializzata**, che non può lasciarsi in mani di dipartimenti interni senza formazione specifica. Le compagnie che gestiranno questi obblighi con anticipo, rigore documentale e pianificazione economica non solo eviteranno sanzioni, ma **consolideranno un vantaggio competitivo sostenibile e auditabile di fronte a clienti, investitori e autorità regolatorie**.

4. COME AIUTIAMO LA VOSTRA IMPRESA

In un ambiente regolatorio sempre più esigente, la gestione della conformità climatica non può limitarsi al semplice acquisto di diritti di emissione. Richiede una **strategia trasversale**,

che combini conoscenza giuridica, capacità finanziaria, controllo tecnico e tracciabilità documentale. In **NEXUS GREEN ENERGY**, offriamo un **modello integrale di conformità e ottimizzazione climatica**, disegnato specificamente per compagnie aeree –commerciali, logistiche e di servizi– che necessitano di rispettare l'EU ETS e CORSIA senza compromettere la loro efficienza operativa né la loro competitività economica.

Il nostro obiettivo non è solo fornire EUAs o crediti compensatori, ma **accompagnare i nostri clienti come un socio tecnico-giuridico di fiducia**, anticipando rischi, riducendo costi e assicurando una conformità 100 % verificabile davanti a autorità nazionali e internazionali.

4.1. Vendita di diritti di emissione (EUAs) verificati e con tracciabilità

Mettiamo a disposizione degli operatori aerei una fornitura continua e **sicura di diritti di emissione (EUAs)**, acquisiti direttamente in mercati regolati e con piena tracciabilità dall'origine fino alla loro consegna nel Registro Europeo di Emissioni:

- **EUAs spot, forward e strutturati**
 - Acquisto immediato per conformità annuale o strutturato a 12/24/36 mesi.
 - Opzioni con clausole di prezzo fisso, variabile indicizzato o tetti massimi (cap).
 - Contratti con liquidazione fisica (consegna di EUAs) o finanziaria (compensazione).
- **Provenienza verificata**
 - Tutti i diritti si acquisiscono attraverso EEX, ICE o intermediari autorizzati sotto MiFID II.
 - Registro e trasferimento attraverso l'**Union Registry europeo**, con appoggio giuridico completo.
- **Tracciabilità e custodia**
 - Documentazione di ogni operazione (fattura, bolla, registro contabile, archivio XML).
 - Servizio di custodia temporanea in conto ponte fino alla consegna definitiva.

Questo le garantisce all'impresa **trasparenza, conformità e difesa giuridica** davanti a qualsiasi **ispezione o revisione posteriore**.

4.2. Gestione documentale completa della conformità

Assumiamo **l'esternalizzazione totale o parziale della conformità climatica**, liberando l'operatore aereo del carico amministrativo e tecnico che suppongono i sistemi ETS e CORSIA:

- **Redazione, revisione e aggiornamento del Piano di Monitoraggio (Monitoring Plan)**

- Preparazione del Rapporto Annuale di Emissioni (Annual Emissions Report - AER)
- Interlocuzione diretta con lo Stato membro responsabile e il Registro Europeo
- Validazione previa del rapporto da un verificatore accreditato conforme a ISO 14065
- Supporto documentale in caso di ispezioni, audit o requisiti addizionali

La documentazione consegnata è 100 % conforme con gli standard di tracciabilità, assicurando che i report climatici possano integrarsi in **audit ESG, memorie di sostenibilità e requisiti di reporting finanziario (CSRD, EFRAG, SFDR)**.

4.3. Consulenza tecnica per MRV e validazione di dati

Gli errori nel sistema MRV possono supporre **ritardi, sanzioni o perdita di accesso a assegnazioni**, perciò offriamo un servizio altamente tecnico di validazione e controllo di qualità:

- Diagnosi iniziale dei metodi di monitoraggio utilizzati dall'impresa (consumo reale, stime, combustibile a bordo)
- Rilevazione di inconsistenze tra consumo di combustibile, tragitti, ed emissioni riportate
- Verifica incrociata con il piano di volo (ICAO), foglio di carico, fatture di rifornimento e sistemi di navigazione
- Adattamento del piano di monitoraggio in caso di cambio di flotta, rotte o software operativo
- Digitalizzazione del processo mediante strumenti compatibili con piattaforme EU ETS

Questo lavoro previo evita ritardi e assicura che l'impresa possa consegnare i suoi rapporti **dentro il termine legale (prima del 31 marzo)** e senza rischio di rifiuto da parte del verificatore.

4.4. Ottimizzazione fiscale mediante pianificazione pluriennale di diritti

I diritti di emissione sono un **attivo contabile**, il cui trattamento fiscale può segnare una differenza critica nella redditività dell'operatore. Da NEXUS GREEN ENERGY, forniamo:

- **Pianificazione fiscale** di provisioni e spese deducibili vincolate al costo degli EUAs e crediti CORSIA.
- **Ottimizzazione del calendario di acquisto** per ridurre l'impatto in cassa e risultati.
- **Chiusura di contratti forward o di copertura**, che permettono di fissare prezzi futuri e ridurre volatilità di budget.
- **Integrazione contabile in IFRS e Piano Generale di Contabilità spagnolo (PGC)**.
- **Assistenza** davanti all'Agenzia Tributaria e in due diligence climatiche di terzi.

La nostra struttura permette di anticiparsi alle tendenze del mercato del carbonio e **chiudere operazioni in momenti fiscalmente più favorevoli**, generando risparmi reali e misurabili.

4.5. Adattamento a flotte miste: aerei + elicotteri + subcontrattazione

Ogni operatore ha una realtà operativa distinta: flotte proprie, aeromobili subaffittati (dry/wet lease), elicotteri industriali, voli subcontrattati o in codice condiviso. In questo scenario, la conformità climatica non può trattarsi come un obbligo standardizzato.

Offriamo soluzioni flessibili e a misura:

- **Analisi dettagliata di flotte ibride** e calcolo di esposizione per unità di operazione.
- **Consulenza in obblighi condivisi tra locatore e locatario** (wet lease con trasferimento di responsabilità MRV).
- **Incorporazione di elicotteri che superano la soglia di 10.000 tCO₂/anno:** identificazione di operazioni soggette a EU ETS o CORSIA.
- **Gestione di tragitti operati da terzi** che devono essere riportati dal contraente secondo la normativa di attribuzione di emissioni.

Questo approccio garantisce che **né un solo tragitto resti fuori dal radar di conformità**, eliminando rischi di sanzione e rafforzando la solidità del sistema di report e verifica dell'impresa.

In riassunto, NEXUS GREEN ENERGY non agisce come un semplice fornitore di diritti, ma come **un socio strategico per la conformità climatica di operatori aerei**, offrendo una copertura totale: legale, tecnica, finanziaria, documentale e reputazionale. La nostra missione è che la vostra impresa **rispetti con rigore, ottimizzi costi e trasformi la sua esposizione climatica in un vantaggio competitivo chiaro e misurabile**.

5. PRODOTTI E SOLUZIONI DISPONIBILI

NEXUS GREEN ENERGY mette a disposizione degli operatori aerei un **catalogo completo e modulare** di strumenti climatici, servizi di conformità e soluzioni digitali che coprono **tutto il ciclo di vita** dell'obbligo ETS-CORSIA: dall'acquisizione di diritti fino alla conciliazione contabile finale, passando per la validazione di dati e la difesa davanti a ispezioni. Il nostro approccio combina **sicurezza giuridica, efficienza finanziaria e tracciabilità tecnologica**, in modo che ogni cliente possa **dimensionare il servizio al suo profilo di rischio e ai suoi obiettivi di decarbonizzazione**.

5.1 Acquisto diretto di EUAs spot o forward

Variente	Orizzonte	Vantaggio principale	Idoneità
EUAs <i>spot</i>	48 h	Copertura immediata di deficit regolatori	Aggiustamento di saldo annuale; chiusura di incidenti

Variante	Orizzonte	Vantaggio principale	Idoneità
EUAs forward (3-36 mesi)	1-3 anni	Prezzo fisso o collar; protezione di fronte a volatilità	Pianificazione finanziaria e di budget
EUAs strategici (options, swap, repo)	6-60 mesi	Ottimizzazione di liquidità; contabilità IFRS 9	Aerolinee con tesoreria indirizzata al jet fuel

- Ogni contratto incorpora **clausola di tracciabilità** (origine, numero di serie, data d'asta/mercato) e patto di ritenzione di titolo fino alla perfetta consegna nell'Union Registry.
- Offriamo **programmi di copertura strutturata**, combinando EUAs e SAF per ridurre l'intensità di carbonio ponderata della flotta e migliorare l'eleggibilità ESG davanti a finanziatori.

5.2 Servizi integrati di conformità

Audit documentale

- **Revisione forense** di piani di monitoraggio, fatture di combustibile, FDR e block fuel.
- Identificazione di **gap normativi** (p. es., biocombustibili male dichiarati, voli esenti male categorizzati).

Dichiarazioni MRV (Monitoring, Reporting & Verification)

- Elaborazione e caricamento telematico dei Rapporti Annuali di Emissioni (AER) nel formato XML ufficiale della Commissione.
- Coordinazione con verificatori accreditati ISO 17029 / 14065 e risposta a osservazioni di audit.

Consegna programmata di diritti

- **Calendario pluriennale di consegne** allineato con il cash-flow dell'aerolinea e con il ciclo di reporting (31 marzo / 30 aprile).
- **Conto ponte segregato** nel Registry per mitigare rischio di controparte e abbreviare tempi di liquidazione.

Risultato operativo: zero incidenti di verifica, zero supplementi per consegna tardiva e una riduzione tipica dell'8-12 % nel costo effettivo del carbonio grazie al timing di acquisti raggruppati.

5.3 CORSIA: appoggio in certificazione, verifica e compensazione

Fase	Azione chiave	Output consegnable
Pre-registro	Identificazione di rotte soggette a CORSIA e calcolo di emissioni di riferimento	Rapporto di linee limitrofe (borderline)

Fase	Azione chiave	Output consegnable
Certificazione	Selezione di progetti eleggibili (Gold Standard, VERRA, ART TREES) e analisi di vintage	Lista di crediti pre-approvati
Acquisto & ritiro	Acquisizione, custodia e ritiro davanti all'ICAO via registratore centrale	Certificato di annullamento irrevocabile
Verifica post ex	Conciliazione di tonnellate-miglio, fattore di carico e uplift di SAF	Parere di verificatore accreditato

I crediti si selezionano sotto criteri di **addizionalità, integrità ambientale e co-benefici socioeconomici**, allineati con la Tassonomia Verde dell'UE, garantendo che possano computarsi anche in rapporti CSRD e SFDR.

5.4 Tracciabilità integrata con piattaforme digitali settoriali

1. Carbon Hub Aviation™ (proprietà di NEXUS)
 - API bidirezionale con sistemi di pianificazione di voli (flight planning software) e ERPs contabili.
 - Registro immutabile di transazioni in **catena di blocchi L2**: hash di ogni EUA/credito, sigillo temporale e controparte.
2. Dashboard di rischi
 - Algoritmo predittivo che **correlaziona prezzo dell'EUA, jet fuel e SAF** per ottimizzare punti di acquisto.
 - Allerte automatiche davanti a deviazioni di emissioni > 3 % vs. budget operativo.
3. Single Sign-On MRV
 - Consolida in un solo ambiente l'edizione di rapporti MRV, l'e-sign di verificatori e il caricamento all'Union Registry.
 - Storico di audit permanente (10 anni) conforme al Regolamento (UE) 2018/2067.
4. Modulo flotta-mista
 - Etichettatura dinamica di aeromobili (aereo, elicottero, affittato, wet lease) e attribuzione automatica di emissioni secondo regole ICAO.

Benefici quantificabili

Indicatore	Senza NEXUS	Con NEXUS	Miglioramento
Costo medio EUA (€/t)	95,00	88,25	-7 %
Ore di dedizione MRV/anno	~450	<120	-73 %
Incidenti regolatori	2-3 p/a	0	Eliminazione
Volatilità di budget	Alta	Controllata (collar ±5 €/t)	Stabilizzata

Conclusione: mediante la combinazione di **ingegneria finanziaria, expertise regolatorio e tecnologia di tracciabilità**, NEXUS GREEN ENERGY trasforma l'obbligo climatico degli operatori aerei in un **vettore di efficienza economica**, riducendo costi, minimizzando rischi e rafforzando la credibilità ESG di fronte a investitori, locatori e autorità.

6. MODELLO DI CONTRATTO E GARANZIE

L'acquisizione e gestione di diritti di emissione (EUAs) e crediti climatici internazionali (CORSIA) richiede non solo conoscenza tecnica, ma una **struttura contrattuale solida, flessibile e giuridicamente blindata**. In **NEXUS GREEN ENERGY**, lavoriamo sotto un **modello di contratto quadro specializzato**, disegnato per soddisfare le esigenze operative, finanziarie e regolatorie del settore aereo, garantendo la consegna **effettiva, la tracciabilità legale e l'adattabilità normativa** di ogni operazione.

Questo contratto quadro è stato sviluppato conforme al **Diritto commerciale spagnolo, la normativa settoriale climatica dell'UE (EU ETS e CORSIA), la normativa contabile-finanziaria applicabile (PGC, IFRS 9)** e le migliori pratiche di mercato in materia di conformità ESG e governance climatica.

6.1. Contratto quadro flessibile e adattato al suo volume di operazioni

Il contratto quadro che offriamo si struttura come un **accordo ombrello** che regola in forma generale la relazione tra NEXUS GREEN ENERGY e l'operatore aereo, permettendo di chiudere **ordini di acquisto individuali** (spot o forward) mediante allegati vincolati.

Caratteristiche principali:

- **Personalizzazione per tipo di flotta, copertura e giurisdizione** (voli intra-UE, internazionali, elicotteri, wet lease).
- **Soglie minime e massime di fornitura garantita**, con possibilità di modificare volumi in funzione della chiusura di esercizio MRV.
- **Integrazione con i suoi sistemi di gestione interna (ERP, software di combustibile, gestore di flotta)** mediante APIs sicure per monitoraggio contrattuale.
- **Clausola di governance** con comitato bilaterale di revisione semestrale e canale di comunicazione diretta con compliance e direzione finanziaria.

Questo modello di contratto evita la necessità di rinegoziazioni costanti e permette di operare con agilità, sicurezza giuridica e tracciabilità, tanto a livello contabile che davanti all'amministrazione pubblica.

6.2. Garanzia di consegna e conformità annuale

Una delle principali preoccupazioni degli operatori aerei è assicurare che, prima del 30 aprile di ogni anno, disporranno dei diritti necessari per **evitare sanzioni per inadempimento**

ETS o CORSIA. Per ciò, il contratto quadro incorpora una **clausola di garanzia di consegna**, che stabilisce:

- **Impegno contrattuale fermo di consegna di EUAs o crediti CORSIA prima della scadenza legale** dell'esercizio, con penalizzazione automatica da parte di NEXUS in caso di inadempimento imputabile.
- **Riserva di volume** mediante portafoglio gestito da NEXUS nell'Union Registry, con registro nominativo a favore del cliente.
- **Polizza di copertura professionale** (RC climatica e finanziaria) che protegge l'operatore di fronte a falli sistematici, errori operativi o interruzioni di mercato.
- **Assistenza per formalizzazione documentale davanti al regolatore**, includendo certificati di consegna, estratti del registro e copia legalizzata per audit.

Questo garantisce al cliente la **copertura piena dei suoi obblighi**, senza dipendere dalla volatilità del mercato del carbonio né da controparti non regolate.

6.3. Clausole di revisione e adattamento normativo

L'ambiente legale climatico è in costante evoluzione. Per ciò, il contratto quadro incorpora **clausole specifiche di revisione legale automatica**, di applicazione obbligatoria nei seguenti supposti:

- Entrata in vigore di nuove direttive o regolamenti europei che alterino il regime ETS o CORSIA.
- Modificazione dei fattori di emissione, soglie, regole di esclusione o tipi di crediti ammissibili.
- Cambi nell'ambito geografico o settoriale di applicazione dell'ETS (p. es., inclusione di voli intercontinentali, elicotteri leggeri o voli charter).
- Alterazione sostanziale del prezzo del carbonio (>30 %) derivata da riforme strutturali del mercato (es. Market Stability Reserve).

Le clausole di adattamento garantiscono che il contratto **rimanga vigente, operativo e giuridicamente allineato** con il quadro regolatorio europeo e internazionale senza necessità di rinegoziazione totale, riducendo il costo transazionale e i rischi di lite.

6.4. Audit esterno e certificazione di origine dei diritti

Ogni operazione contrattata attraverso NEXUS GREEN ENERGY include un **certificato individualizzato di origine e tracciabilità climatica**, con pieno valore giuridico davanti a autorità, verificatori esterni, auditor finanziari ed entità finanziarie.

Documentazione consegnata per operazione:

- Certificato di acquisto di EUAs o crediti CORSIA
- Giustificativo di ritiro (in caso di crediti CORSIA annullati)
- Estratto ufficiale dell'Union Registry europeo

- Scheda tecnica del diritto acquisito (origine, asta, data di registro, lotto)
- Rapporto di verifica (quando applica)
- Dichiarazione di conformità etico e allineamento con la Tassonomia dell'UE

Inoltre, il cliente ha diritto a richiedere **audit esterno annuale** di tutto il portafoglio contrattato, realizzata da una entità indipendente (audit climatico o finanziario accreditata), il che rafforza la **credibilità della conformità** davanti a investitori, finanziatori e ispezioni regolatorie (Agenzia Tributaria, CNMC, EASA, ecc.).

Conclusione: il modello contrattuale di NEXUS GREEN ENERGY garantisce non solo la consegna puntuale dei diritti climatici esigiti, ma anche la loro **validità giuridica, tracciabilità documentale e compatibilità regolatoria in ogni esercizio**. L'impresa operatrice può, così, concentrarsi sulla sua attività principale, con la tranquillità di contare su **uno strumento contrattuale blindato, trasparente e adattabile** alla normativa europea e internazionale.

7. VANTAGGI COMPETITIVI DI NEXUS GREEN ENERGY

Il vantaggio di un fornitore climatico ormai non si misura solo dal prezzo unitario dell'EUA, ma dalla **capacità di convertire l'obbligo regolatorio in valore economico e reputazionale** per l'operatore aereo. In quel terreno, **NEXUS GREEN ENERGY** apporta un insieme di attributi differenziali che poche piattaforme europee possono uguagliare.

7.1 Fornitore indipendente e neutrale

- **Neutralità di interessi.** Non partecipiamo nella catena di valore del combustibile né in attività di trading speculativo con derivati energetici; il nostro unico mandato è **ottimizzare il costo di conformità del cliente**.
- **Governance ESG di primo livello.** Contiamo con un consiglio consultivo esterno – auditor, ex-regolatori e cattedratici di Economia del Clima – che revisiona trimestralmente la politica di rischi e la segregazione di conti.
- **Rating di controparte.** Operiamo con polizza di responsabilità civile climatica di 25 M €, avallo bancario ‘investment-grade’ e custodia segregata nell'Union Registry, ciò che elimina rischio di credito per il cliente.

7.2 Accesso diretto a mercato primario e secondario di diritti

- **Membro registrato di EEX e ICE.** Eseguiamo aste primarie e blocchi OTC senza intermediari, ottenendo clearing T+2 e liquidazioni a prezzo all'ingrosso.
- **Propria tavola di derivati climatici.** Offriamo forwards, collars e swap su EUA, EUAA e crediti CORSIA, con mark-to-market giornaliero e copertura IFRS 9.
- **Priorità in assegnazioni scarse.** Grazie alla nostra alleanza con Aither Group AG abbiamo **linea di credito intragiornata** e capacità di riservare quote quando la liquidità si contrae (p.e., da marzo ad aprile).

7.3 Riduzione di costi di fronte a soluzioni interne

Concetto	Gestione interna	Con NEXUS	Risparmio medio*
Spread di acquisto EUA (€/t)	1,85	0,45	-76 %
Ore annuali di personale MRV	450 h	120 h	-73 %
Capitale immobilizzato in diritti	100 % al contante	≤30 % (repo + custodia)	-70 %

*Media ponderata flotte >200 kt CO₂/anno

- Economie di scala.** Aggreghiamo domanda di vari operatori, il che abilita prezzi blocco “industriale”.
- Finanziamento ponte.** Offriamo custodia con liquidazione differita che libera cassa fino alla consegna regolamentare del 30 aprile.
- Ottimizzazione fiscale.** Disegniamo provisioni deducibili e differimenti contabili che riducono la base imponibile dell’Imposta sulle Società fino a un 4 %.

7.4 Supporto legale, tecnico e documentale continuo

- Servizio 360 × 24.** Tavolo di conformità climatica disponibile i 365 giorni, con canale urgente per incidenti MRV e aggiornamenti normativi Flash.
- Allerta regolatoria precoce.** Sistema proprio di legal-tracking che rileva progetti di direttiva/regolamento ed emette schede di impatto in < 48 h.
- Difesa davanti a ispezione.** Team interno di avvocati processualisti e auditor ambientali che preparano risposta integrale a requisiti di AEMET, AESA, DG CLIMA o verificatore ISO 14065.
- Integrazione documentale.** Piattaforma “Carbon Hub Aviation™” genera template CSRD e fact-sheets finanziari pronti per audit esterno Big 4.

7.5 Integrazione con altre soluzioni climatiche (CBAM, CAE, Certificati Verdi)

- Copertura multimodale.** Molti operatori combinano carico aereo con logistica terrestre e marittima; offriamo **piano unico** che incrocia ETS Marittimo, CBAM e ETS Aviazione, evitando sovrapposizioni.
- Massimizzazione di incentivi.** Gestiamo CAE per investimenti in efficienza di hangar e combustibili sostenibili di aviazione (SAF), monetizzando risparmi energetici nel mercato spagnolo.
- Certificati GO & I-REC.** Per operazioni in terra (handling, terminali proprie) assicuriamo elettricità 100 % rinnovabile, rafforzando gli indicatori Scope 2 e migliorando la qualificazione CDP.

- **Tokenizzazione e ledger.** Crediti e certificati si registrano in blockchain L2, abilitando tracciabilità a investitori e creditori verdi, e facilitando il loro uso in finanziamento sostenibile (*sustainability-linked loans*).

Vantaggio globale

Combinare indipendenza, accesso preferenziale al mercato, efficienza di costi, supporto totale e approccio multisistema converte NEXUS GREEN ENERGY nel socio climatico integrale che trasforma un obbligo regolatorio in un attivo strategico che migliora la redditività, la reputazione e il valore della compagnia aerea.

8. METODOLOGIA DI IMPLEMENTAZIONE

Per trasformare l'obbligo climatico in un vantaggio competitivo, impieghiamo un **protocollo sequenziato in cinque fasi** che combina due-diligence operativa, modellizzazione economico-finanziaria e blindaggio giuridico-regolatorio. Ogni fase conclude con **deliverables verificabili** e un **traguardo di accettazione** da parte del cliente, ciò che assicura la tracciabilità del progetto ed evita deviazioni di portata, termine o costo.

8.1 Fase 1: Analisi preliminare di flotta, rotte e consumo

Obiettivo	Portata	Deliverables
Verificare l'esposizione reale all'EU ETS e a CORSIA	- Inventario di aeromobili (proprie, dry/wet lease, elicotteri) - Rotte operate per tipo (domestico, intra-UE, internazionale) - Consumi di cherosene, SAF e biocombustibili	1. Matrice di responsabilità per unità di business e giurisdizione 2. Mappa di rischio regolatorio (priorità alta/media/ bassa) 3. Accordo di confidenzialità (NDA) e permesso di accesso a dati

Lavoro tipico: 10-15 giorni lavorativi

8.2 Fase 2: Stima di emissioni e necessità annuali

1. **Calcolo base-year:** tonnellate-chilometro, uplift di combustibile e fattori di emissione CO₂ e NO_x.
2. **Normalizzazione MRV:** criteri della Decisione 2019/174 (UE) e tabelle DEFRA per SAF.
3. **Proiezione 3-5 anni:** scenari business-as-usual vs. incorporazione di SAF e rinnovazione di flotta.
4. **Gap di conformità:** EUAs e crediti CORSIA necessari, intervallo minimo-massimo (P10/P90).

Risultato: Modello Excel + dashboard interattivo (Carbon Hub Aviation™) con sensibilità di prezzo (± 30 €/t).

8.3 Fase 3: Proposta tecnico-economica personalizzata

- **Strategia di copertura**
 - Mix ottimale tra EUAs spot, forward e opzioni (collar ± 5 €/t).
 - Distribuzione temporale per smussare picchi di cassa (chiusura fiscale 30 aprile).
- **Piano di ottimizzazione**
 - Sostituzione progressiva di cherosene per SAF (2 % \rightarrow 6 % \rightarrow 15 %).
 - Conversione di risparmi energetici in CAE monetizzabili (Spagna).
- **Analisi finanziaria**
 - TIR e VAN del costo-carbonio evitato vs. investimento in SAF/flotta.
 - Trattamento contabile IFRS 9 e deducibilità fiscale (art. 14 LIS).

Deliverable: Term-Sheet vincolante con cronogramma, prezzo medio garantito e clausole di fallback se il prezzo EUA supera una soglia concordata.

8.4 Fase 4: Formalizzazione di contratto quadro e calendario di consegne

1. **Negoziazione express** (max. 10 giorni) sul **Contratto Quadro di Fornitura Climatica (CQFC)**.
2. **Allegati di ordini di acquisto:** volume, prezzo, data di consegna, conto di deposito nell'Union Registry.
3. **Garanzie**
 - Aval bancario o polizza RC climatica per inadempimento di consegna.
 - Clausola Change of Law: adattamento automatico a riforme dell'EU ETS/CORSIA.
4. **Calendario di consegne:** traguardi trimestrali (Q1-Q4) con liquidazione T+2.

8.5 Fase 5: Assistenza continua, monitoraggio annuale e ottimizzazione

Servizio	Frequenza	Valore aggiunto
Tavolo 24/7 MRV	Permanente	Risoluzione di incidenti in ≤ 4 h; aggiornamento di fattori di emissione
Revisione trimestrale di mercato	4× anno	Aggiustamento tattico di coperture e SAF secondo volatilità EUA
Rapporto di conformità	Aprile	Dossier pronto per verificatore ISO 14065 e audit finanziaria
Formazione in-house	Semestrale	Workshop CPD per team finanziario e operazioni
Re-forecast	Ottobre	Aggiustamento di necessità e acquisto anticipato 2026-2028

Il ciclo si ripete annualmente, incorporando **miglioramento continuo** (principio PDCA) e **benchmark** delle migliori pratiche del settore, garantendo all'operatore una **riduzione**

sostenuta del costo-carbonio e una conformità senza incidenti davanti a qualsiasi autorità nazionale o internazionale.

9. PASSI SUCCESSIVI

Per garantire una transizione fluida dalla **diagnosi preliminare** fino alla **consegna effettiva degli EUAs** –e, pertanto, il pieno rispetto prima del 30 aprile di ogni esercizio– proponiamo un **roadmap contrattuale e operativo** composto da quattro traguardi sequenziali. Ogni passo include termini, responsabili e deliverables chiari, in modo che la direzione finanziaria, il team di operazioni e il dipartimento di conformità dispongano in ogni momento di una **carta di navigazione verificabile**.

9.1 Raccolta iniziale di dati operativi

Elemento	Dettaglio	Responsabile	Termine raccomandato
Accordo di confidenzialità (NDA)	Versione standard di NEXUS, adattata a requisiti dell'aerolinea	Dipartimento Legale	48 h
Checklist di dati	<ul style="list-style-type: none"> Registro di aeromobili (ICAO/ IATA) Consumi di cherosene e SAF (ultimi 24 mesi) Rotte, tonnellata-chilometro e fattore di carico Assegnazioni storiche e saldi in Union Registry 	Operazioni / Ingegneria	5 giorni lavorativi
Accessi API	Token di lettura a sistema di pianificazione di voli e a ERP contabile	IT Compliance	3 giorni lavorativi

Deliverable NEXUS: Data Room sicuro in server europeo ISO 27001, con struttura di cartelle e controllo di versioni.

9.2 Analisi gratuito senza impegno

1. **Validazione di integrità** della base di dati ricevuta (test di coerenza e campionamento del 5 %).
2. **Modellizzazione preliminare** di emissioni e “gap” di EUAs/crediti CORSIA a tre anni, sotto tre scenari di prezzo-carbonio.
3. **Rapporto esecutivo** (max. 15 pagine) che include:
 - o Matrice di rischio regolatorio e finanziario.
 - o Forbice di costo di conformità (€ e €/t).
 - o Raccomandazioni di copertura precoce e uso di SAF/CAE.

Termine di consegna: 7 giorni lavorativi dalla ricezione completa dell'informazione.
Costo per il cliente: 0 €, senza obbligo di contrattazione posteriore.

9.3 Chiusura di contratto di fornitura

Fase	Azione	Risultato giuridico
Negoziazione	Aggiustamento di volumi, prezzi indicativi e calendario di consegne	Bozza di Contratto Quadro di Fornitura Climatica (CQFC)
Due diligence KYC	Verifica di titolarità, sanzioni e prevenzione di riciclaggio (AML)	Certificato di "Cliente Idoneo"
Approvazione corporativa	Visto buono di Direzione Finanziaria, Operazioni e Consiglio	Verbale di approvazione interna
Firma elettronica	Via piattaforma CI@ve / eIDAS valida in tutta l'UE	Contratto pienamente esecutivo

Tempo medio: **10 a 12 giorni naturali** dalla consegna del rapporto gratuito.

9.4 Consegnna di EUAs prima del 30 aprile di ogni esercizio fiscale

1. Calendario di traguardi

- Q1 (gennaio-marzo): acquisto scalonato di EUAs e, nel suo caso, crediti CORSIA.
- Prima del 31 marzo: invio del Rapporto Annuale di Emissioni verificato.
- 15 aprile (limite interno): trasferimento di EUAs al conto del cliente nell'Union Registry.
- 30 aprile: conferma di conformità e archiviazione di certificati.

2. Custodia e escrow

- Gli EUAs si mantengono in **conto ponte segregato** fino al trasferimento definitivo, eliminando rischio di controparte.

3. Certificazione e difesa

- Emissione di **Certificato di Consegnna Irrevocabile** e pacchetto documentale pronto per audit (finanziaria e regolatoria).
- Servizio di **tavolo 24/7** di incidenti fino a chiudere il ciclo fiscale.

4. Revisione post-conformità

- Riunione di lessons learned in maggio-giugno: aggiornamento di ipotesi di flotta, SAF e mercato del carbonio per il seguente esercizio.
-

Riassunto di traguardi e tempi chiave

Traguardo	D-0	D+7	D+20	31 mar	15 apr	30 abr
Dati & NDA	□					
Rapporto gratuito		□				

Traguardo	D-0	D+7	D+20	31 mar	15 apr	30 abr
Contratto CQFC			□			
Rapporto MRV verificato				□		
Trasferimento EUAs					□	
Consegna e chiusura						□

Con questa metodologia garantiamo che **nessun volo, tonnellata di CO₂ né obbligo documentale resti fuori controllo**, e che la compagnia aerea **rispetti in termine, con costo ottimizzato e piena difesa giuridica** di fronte a qualsiasi ispezione nazionale o internazionale.

10. CONCLUSIONE

In un ambiente regolatorio dove il prezzo del carbonio si è consolidato come **terzo costo operativo** dopo combustibile e personale, la differenza tra competere o restare indietro risiede nell'anticiparsi, strutturare ed eseguire una strategia climatica solida. Con NEXUS GREEN ENERGY come socio, la sua compagnia aerea può:

- **Rispettare con la normativa europea e internazionale senza rischi**
Grazie a un contratto quadro blindato, copertura 360° in MRV e la garanzia di consegna di EUAs e crediti CORSIA, la sua esposizione davanti alla DG CLIMA, l'ICAO e le autorità nazionali si riduce a zero incidenti verificate.
- **Minimizzare costi e guadagnare efficienza nella gestione ambientale**
La nostra combinazione di acquisti raggruppati, coperture finanziarie e provisioni fiscali deducibili riduce il costo effettivo del carbonio tra un 7 % e un 12 %, liberando liquidità per investimento in SAF e rinnovazione di flotta.
- **Apportare valore reputazionale e leadership climatica al suo marchio**
La tracciabilità blockchain, le audit esterne e l'integrazione con certificati verdi elevano il suo punteggio ESG, facilitano l'accesso a finanziamento sostenibile e posizionano l'aerolinea nel quartile superiore degli indici CDP e Sustainalytics.

Con NEXUS GREEN ENERGY, la CO₂ smette di essere un passivo regolatorio e si converte in una leva di redditività finanziaria e reputazionale.

Trasformiamo un obbligo in un attivo strategico, assicurando che ogni tonnellata di emissione gestita rafforzi la sua competitività, migliori il suo conto economico e consolida il suo leadership nella transizione verso l'aviazione net-zero.

È il momento di agire!



Nexus Green Energy, SL

Aither Group AG

C/ Poeta Juan Maragall, 47
Pl. 1º, Oficina 105
28020 Madrid / Spain

Tel: (+34) 912 091 160
info@nexusgreenenergy.com