

PENÍNSULA IBÉRICA

SOLUCIONES INTEGRALES PARA LA
DESCARBONIZACIÓN GLOBAL

NEXUS GREEN ENERGY & AITHER GROUP

OFRECEMOS RESULTADOS A ESCALA GLOBAL

15 AÑOS

en los mercados de
commodities ambientales

**MÁS DE 3 MIL
MILLONES DE DÓLARES**

en toneladas de créditos de
carbono comercializados.

1 MIL MILLÓN

de toneladas de
CO₂ reducidas

+6.000 CLIENTES

en cinco continentes

5 CONTINENTES

con cobertura de proyectos
de compensación de carbono

1 MIL MILLÓN \$

en ahorro energético

+2 MIL MILLONES \$

de facturación global

1000 MILLONES

en proyectos de energía
renovable en los próximos
5 años

+10 MIL

transacciones cerradas

ÍNDICE GENERAL

Contenido

RESUMEN EJECUTIVO	4
1. Mercado Voluntario	4
2. Mercado de Cumplimiento	4
3. Certificados de Energía Renovable	4
1. INTRODUCCIÓN	5
1.1 Objetivo de la filial conjunta	5
1.2 Visión estratégica	6
1.3 Sinergias entre Nexus Green Energy y Aither Group AG	6
1.4 Enfoque hacia la neutralidad climática y el liderazgo ESG	6
2. PANORAMA GLOBAL DEL MERCADO DE CARBONO	7
2.1 Contexto regulatorio internacional	7
2.2 Tendencias y oportunidades de mercado	8
2.3 Factores de presión: CBAM, CORSIA, ETS2	8
2.4 Rol de las empresas en la transición ecológica	9
3. SOLUCIONES PARA EL MERCADO VOLUNTARIO DE CARBONO	9
3.1 Introducción al mercado voluntario	10
3.2 Programas de compensación de carbono	10
3.3 Eliminación de plásticos y bonos plásticos	10
3.4 Desarrollo de proyectos carbono negativos	11
3.5 Plataforma Aither Asia: expansión y operaciones en mercados emergentes	11
4. SOLUCIONES PARA EL MERCADO DE CUMPLIMIENTO	12
4.1 Introducción al mercado de cumplimiento	12
4.2 Sistema de Comercio de Emisiones de la UE (EU ETS)	12
4.3 Obligaciones de operadores	13
4.4 Asignaciones del Reino Unido (UKA)	13
4.5 Compensaciones de cumplimiento (compliance offsets)	14
4.6 Mecanismo de Ajuste en Frontera de Carbono (CBAM)	14
4.7 Segundo Régimen de Comercio de Emisiones (ETS2)	14
4.8 CORSIA - Compensación y reducción del carbono de la aviación internacional	15
5. ENERGÍA RENOVABLE Y CERTIFICADOS VERDES	15
5.1 Proyectos de energía renovable: solar, eólica, biomasa	15

5.2 Certificados de energía verde (GO - Guarantees of Origin).....	16
5.3 Certificados de energía de gas verde (biometano, hidrógeno)	16
5.4 Trazabilidad y herramientas digitales de verificación	17
6. VENTAJAS COMPETITIVAS DE LA PLATAFORMA.....	17
6.1 Acceso directo a mercados primarios y secundarios.....	17
6.2 Tecnología blockchain para trazabilidad y transparencia	18
6.3 Servicios de asesoría técnica y legal.....	18
6.4 Financiamiento estructurado y compra anticipada de créditos.....	19
7. MODELO DE NEGOCIO Y ESTRUCTURA DE LA FILIAL.....	19
7.1 Estructura de capital y responsabilidades	19
7.2 Alcance geográfico y operativo	19
7.3 Servicios disponibles.....	20
7.4 Proyección de ingresos y crecimiento	20
7.5 Impacto ambiental y social proyectado.....	20
☑ RESUMEN CAPÍTULO 8: ROADMAP DE IMPLEMENTACIÓN	20
8.1 Fases de desarrollo: 2025-2028	20
8.2 Objetivos	20
8.3 Alianzas estratégicas	20
8.4 Evaluación de riesgos y mitigación	21
☑ RESUMEN CAPÍTULO 9: ANEXOS.....	21
9.1 Glosario de términos	21
9.2 Normativa aplicable.....	21
9.3 Certificaciones y estándares internacionales	21
9.4 Casos de éxito de Aither Group AG	21
10. NUESTROS CLIENTES	22

RESUMEN EJECUTIVO

Filial conjunta: Nexus Green Energy

Soluciones integrales de carbono para un mundo descarbonizado

En un contexto de creciente presión regulatoria y social para la descarbonización, Nexus Green Energy y Aither Group AG han unido fuerzas para lanzar una filial especializada en la **comercialización de bonos de carbono, certificados CBAM y soluciones energéticas sostenibles**. Este vehículo conjunto nace con la misión de facilitar la transición climática de industrias intensivas en emisiones, operadores logísticos, importadores y compañías del sector energético.

A través de una infraestructura global de trading, desarrollo de proyectos y asesoramiento regulatorio, la nueva entidad proporcionará servicios en tres pilares fundamentales:

1. Mercado Voluntario

- Emisión, compra y venta de **créditos de carbono verificados (VCUs)**.
- **Compensación de huella de carbono corporativa y productos neutros en carbono**.
- Eliminación de plásticos con instrumentos certificados.
- Desarrollo e inversión en **proyectos de captura de carbono** naturales y tecnológicos.
- Operaciones en Asia, África y LATAM a través de la red de **Aither Asia**.

2. Mercado de Cumplimiento

- Comercio de **EUA (European Union Allowances)** y **UKA (UK Allowances)**.
- Gestión integral para **CBAM**, ETS2, CORSIA y sectores regulados.
- Asesoramiento a operadores de aeronaves, transporte marítimo, energía intensiva y manufactura.
- Venta de compensaciones de cumplimiento aceptadas por organismos internacionales.

3. Certificados de Energía Renovable

- Provisión de **certificados de energía verde (GOs)** y certificados de **gas renovable**.
- Integración de trazabilidad digital con sistemas europeos de garantía de origen.
- Fomento de inversiones en proyectos renovables alineados con la taxonomía verde de la UE.

Esta filial contará con una estructura operativa internacional, oficinas en Europa y Asia, tecnología de trazabilidad avanzada, y un enfoque técnico-comercial centrado en la excelencia operativa y la transparencia ambiental.

Nuestro objetivo es liderar el mercado con un enfoque ético, rentable y alineado con los Objetivos de Desarrollo Sostenible (ODS), anticipándonos a los cambios legislativos como el **CBAM** y posicionándonos como aliados estratégicos de empresas globales hacia la **neutralidad climática**.

1. INTRODUCCIÓN

La transición energética y climática ha dejado de ser una opción estratégica para convertirse en un imperativo operativo, financiero y reputacional para todas las industrias. Ante este nuevo paradigma, **Nexus Green Energy**, empresa especializada en soluciones energéticas limpias, y **Aither Group AG**, una de las principales firmas europeas de trading de derechos de emisión y bonos de carbono, han decidido unir capacidades para crear una **filial conjunta** enfocada en proporcionar soluciones integrales de descarbonización.

Este vehículo empresarial nace con el propósito de operar en los mercados más dinámicos del carbono y los certificados verdes, conectando la oferta y demanda a nivel global, maximizando el impacto ambiental positivo, y facilitando el cumplimiento regulatorio y voluntario de las empresas en transición hacia una economía neta cero.

1.1 Objetivo de la filial conjunta

El objetivo de la nueva entidad es claro y ambicioso:

Crear una plataforma global con foco estratégico en el mercado de la Península Ibérica para la comercialización y desarrollo de instrumentos de descarbonización, incluyendo bonos de carbono, certificados CBAM, certificados verdes y servicios integrales de compensación climática para industrias, comercializadoras, importadores y gobiernos locales.

La filial buscará posicionarse como el **referente regional en soluciones climáticas avanzadas**, actuando como nexo entre emisores de activos sostenibles, reguladores europeos y clientes corporativos con objetivos Net Zero.

Esto se logrará mediante tres líneas de negocio bien definidas:

- **Mercado Voluntario:** emisión, compraventa y compensación de créditos de carbono, bonos de plástico certificados y desarrollo de proyectos de captura de carbono naturales y tecnológicos, incluyendo acceso a mercados emergentes mediante Aither Asia.
- **Mercado de Cumplimiento:** gestión operativa y comercial de instrumentos regulados como EUA (EU ETS), UKA, CBAM, ETS2 y CORSIA, con soluciones integradas de declaración, compra y planificación fiscal de carbono.
- **Energía Renovable:** trazabilidad y comercialización de certificados de garantía de origen (GO) para electricidad renovable y certificados de gases renovables como



biometano e hidrógeno verde, así como estructuración de acuerdos a largo plazo (PPA/GO forwards).

La filial actuará como **operador integral, estructurador financiero y partner climático**, adaptando su oferta a las realidades regulatorias y oportunidades del mercado ibérico y europeo en expansión.

1.2 Visión estratégica

La filial se posicionará como un **hub de carbono e innovación climática**, con una visión a medio y largo plazo centrada en:

- **Liderar el mercado europeo y latinoamericano de instrumentos de descarbonización.**
- **Aprovechar las capacidades tecnológicas de Aither Group AG y la presencia regional de Nexus Green Energy para escalar operaciones rápidamente.**
- **Desarrollar herramientas digitales de trazabilidad**, incluyendo blockchain, para garantizar la integridad de los activos comercializados.
- **Construir relaciones duraderas con clientes industriales, logísticos, energéticos y financieros**, ofreciendo soluciones llave en mano para cumplir con normativas como el CBAM y el ETS.

1.3 Sinergias entre Nexus Green Energy y Aither Group AG

La creación de la filial se basa en un encaje natural de capacidades complementarias:

Nexus Green Energy	Aither Group AG
Know-how en energía renovable y eficiencia	Know-how en mercados regulados y trading de ETS
Acceso a clientes industriales en Europa y LATAM	Presencia global en plataformas de carbono
Capacidad de desarrollo de proyectos sostenibles	Capacidad de ejecución financiera y operativa
Visión innovadora en certificación y trazabilidad	Red de relaciones institucionales con reguladores

Esta colaboración permitirá **maximizar la rentabilidad, minimizar riesgos operativos y regulatorios, y acelerar el impacto medioambiental positivo** en sectores clave.

1.4 Enfoque hacia la neutralidad climática y el liderazgo ESG

La misión central de la nueva filial es contribuir de forma tangible y medible al **logro de la neutralidad climática global**, alineándose con:

- El Acuerdo de París y la **reducción de emisiones a 1.5°C**.
- El **Pacto Verde Europeo (Green Deal)** y su implementación normativa (CBAM, ETS2).

- Los **Objetivos de Desarrollo Sostenible (ODS)**, en particular el ODS 7, 9, 12 y 13.
- Los criterios **ESG (Environmental, Social, Governance)** exigidos por inversores institucionales, clientes corporativos y entidades financieras.

La filial medirá su éxito no solo en términos de ingresos, sino también en **toneladas de CO₂ compensadas, proyectos regenerativos desarrollados y energía limpia certificada**.

2. PANORAMA GLOBAL DEL MERCADO DE CARBONO



La lucha contra el cambio climático ha dado lugar a la creación de mercados de carbono robustos, dinámicos y en plena expansión. Estos mercados ofrecen mecanismos económicos para internalizar el coste de las emisiones de gases de efecto invernadero (GEI) y fomentar la transición hacia modelos de producción sostenibles. Tanto los mercados voluntarios como los regulados están consolidándose como pilares fundamentales de la política climática global.

2.1 Contexto regulatorio internacional

La arquitectura internacional de los mercados de carbono se articula sobre los siguientes pilares:

- **Acuerdo de París (2015):** Establece la necesidad de limitar el aumento de temperatura global a 1.5°C. Artículo 6 habilita los mecanismos de mercado para la transferencia internacional de reducciones de emisiones.
- **ETS - Emissions Trading Systems:** Programas de comercio de emisiones como el EU ETS (Europa), UK ETS, RGGI (EE.UU.), China ETS, y programas subnacionales como los de California o Quebec.
- **CBAM (EU Carbon Border Adjustment Mechanism):** Aplica un precio de carbono a las importaciones de sectores intensivos para evitar la fuga de carbono.
- **CORSIA (ICAO):** Sistema de compensación de emisiones para la aviación internacional.
- **ETS2 (UE):** Nuevo régimen de comercio de emisiones que abarcará transporte por carretera y edificios a partir de 2027.
- **Mecanismos de certificación voluntaria:** Verra (VCS), Gold Standard, Plan Vivo, Global Carbon Council, entre otros, regulan los créditos de carbono de proyectos fuera del mercado de cumplimiento.

Estos marcos reguladores han generado una demanda creciente por soluciones de descarbonización, créditos verificables y cumplimiento de objetivos climáticos, creando una oportunidad comercial y ambiental sin precedentes.

2.2 Tendencias y oportunidades de mercado

Los mercados de carbono están en expansión tanto en volumen como en complejidad. Las principales tendencias son:

- **Crecimiento exponencial del mercado voluntario:** Se estima que podría alcanzar los 50.000 millones USD anuales para 2030.
- **Digitalización y trazabilidad:** Uso de blockchain y tecnologías de MRV (monitoreo, reporte y verificación) para certificar activos climáticos.
- **Demanda institucional y corporativa:** Grandes empresas y fondos ESG demandan bonos de carbono y certificados verdes como parte de su estrategia de compensación y reporte no financiero (CSRD, SFDR).
- **Integración de CBAM y ETS2 como nuevos motores de demanda regulatoria.**
- **Finanzas climáticas:** Bonos verdes, derivados climáticos y estructuración financiera para proyectos net-zero.
- **Consolidación del mercado y aparición de intermediarios especializados,** como la nueva filial que proponemos.

Estas tendencias abren una **ventana de oportunidad estratégica** para actores que integren tecnología, acceso a proyectos y capacidades regulatorias, como la joint venture entre Nexus Green Energy y Aither Group AG.

2.3 Factores de presión: CBAM, CORSIA, ETS2

Las regulaciones climáticas están ejerciendo una **presión directa y creciente sobre los emisores**, especialmente en sectores industriales, logísticos y energéticos:

CBAM (Carbon Border Adjustment Mechanism)

- Afecta a importadores de cemento, acero, aluminio, fertilizantes, electricidad e hidrógeno.
- Obliga a adquirir certificados equivalentes a las emisiones incorporadas en los productos importados.
- Fase transitoria: 2023-2025 / Aplicación total: desde 2026.

CORSIA (Carbon Offsetting and Reduction Scheme for International Aviation)

- Afecta a aerolíneas internacionales.
- Obliga a compensar las emisiones por encima de los niveles de 2019.
- Usa créditos aceptados de estándares voluntarios (Verra, Gold Standard, etc.).

ETS2 (Segundo sistema europeo de comercio de emisiones)

- Afectará al transporte por carretera y a edificios desde 2027.
- Introduce una obligación de compra de derechos de emisión a distribuidores de combustible.

- Será una fuente directa de demanda de compensaciones y energía renovable certificada.

Estos mecanismos están rediseñando la lógica de las cadenas de valor globales y aumentando la demanda de **activos de carbono y servicios integrados de descarbonización**, como los que ofrecerá nuestra filial conjunta.

2.4 Rol de las empresas en la transición ecológica

Las empresas juegan un papel crucial en la implementación efectiva de la transición ecológica. Las principales responsabilidades y oportunidades incluyen:

- **Medición y reporte de huella de carbono (alcances 1, 2 y 3)** conforme a los estándares internacionales (GHG Protocol, ISO 14064, CSRD).
- **Descarbonización operativa y cadena de suministro** mediante electrificación, eficiencia, hidrógeno verde, bioenergía, etc.
- **Compensación de emisiones residuales** a través de bonos de carbono voluntarios o instrumentos de cumplimiento.
- **Inversión en activos climáticos** como forma de cobertura estratégica (hedging de riesgos regulatorios y reputacionales).
- **Transparencia ESG** frente a consumidores, financiadores y reguladores.

La filial que estamos lanzando busca posicionarse como **socio estratégico y técnico de referencia**, acompañando a las empresas en todo su ciclo de descarbonización, desde el cálculo de emisiones hasta la gestión de su cumplimiento legal y voluntario.

3. SOLUCIONES PARA EL MERCADO VOLUNTARIO DE CARBONO

El mercado voluntario de carbono (MVC) permite a empresas y particulares compensar sus emisiones mediante la compra de **créditos de carbono certificados** generados por proyectos que reducen o capturan gases de efecto invernadero. Este mercado ha evolucionado hacia un entorno sofisticado y exigente, donde los atributos de calidad, trazabilidad y adicionalidad son clave para la credibilidad ambiental y financiera.

La filial conjunta entre **Nexus Green Energy** y **Aither Group AG** está diseñada para operar con profundidad técnica, capacidad de desarrollo de proyectos y una red comercial global, ofreciendo a sus clientes una solución completa para la descarbonización voluntaria.



3.1 Introducción al mercado voluntario

El MVC no está regido por una normativa obligatoria, sino por estándares internacionales que verifican la integridad de los proyectos y de los créditos emitidos. Los compradores de estos activos suelen ser:

- Empresas con compromisos climáticos (Net Zero, Science-Based Targets)
- Compañías cotizadas sujetas a presión ESG
- Fondos y vehículos de inversión sostenible
- Gobiernos locales y entidades públicas voluntarias

Los créditos representan una tonelada de CO₂ evitada o capturada, y pueden aplicarse a emisiones propias (neutralidad climática) o productos (carbon neutral product labeling). El crecimiento del MVC ha sido exponencial y se prevé que superará los **50.000 millones USD anuales para 2030**.

3.2 Programas de compensación de carbono

La filial ofrecerá créditos verificados provenientes de estándares reconocidos globalmente, garantizando integridad y trazabilidad:

• Créditos de carbono verificados (VCUs)

- Emitidos por estándares como **Verra (VCS)**, **Gold Standard**, **Plan Vivo**, **ART TREES** y otros.
- Incorporan auditoría independiente y mecanismos de control de fuga, adicionalidad y permanencia.

• Naturaleza, tecnología y proyectos mixtos

- **Naturaleza:** forestación, REDD+, reforestación, agricultura regenerativa, conservación de humedales.
- **Tecnología:** captura directa de carbono (DAC), eficiencia energética, conversión de residuos.
- **Mixtos:** biochar, agroforestería con tecnologías de medición MRV digital.

El objetivo es ofrecer un portafolio diversificado adaptado a las preferencias sectoriales, geográficas y de riesgo de cada cliente.

3.3 Eliminación de plásticos y bonos plásticos

Como solución complementaria a la compensación de carbono, la filial desarrollará e intermediará en la compraventa de **bonos de plástico (plastic credits)**:

- **Mecanismo:** cada bono equivale a la recolección o reciclaje certificado de 1 tonelada de plástico.

- **Proyectos certificados** bajo estándares como **Verra Plastic Waste Reduction Standard**, **PCX** (Plastic Credit Exchange) y otros.
- **Trazabilidad**: seguimiento por GPS, blockchain y documentación verificada.
- **Aplicaciones**: marcas de consumo, envasadoras, empresas logísticas, cadenas minoristas.

Estos instrumentos ofrecen una solución ESG integral a empresas bajo presión normativa y reputacional por su huella plástica.

3.4 Desarrollo de proyectos carbono negativos

La filial no solo actuará como intermediario, sino también como **desarrollador, co-inversor y estructurador financiero** de proyectos con balance climático positivo:

- **Captura de carbono natural**: forestación, restauración de ecosistemas, suelos vivos.
- **Captura de carbono tecnológica**: biochar, DAC, BECCS.
- **Generación de créditos certificados para su venta directa o estructuración anticipada** (forward contracts, prefinanciación).

A través de su experiencia en desarrollo de proyectos y la red global de Aither, la filial generará activos propios que mejoren márgenes y garanticen control de calidad desde el origen.

3.5 Plataforma Aither Asia: expansión y operaciones en mercados emergentes

Una ventaja clave del proyecto es la capacidad de escalar globalmente desde el día uno gracias a la plataforma de **Aither Asia**, con presencia y operaciones en:

- **Asia-Pacífico (APAC)**: Filipinas, Vietnam, India, Tailandia, Indonesia, Corea del Sur.
- **América Latina (LATAM)**: Colombia, Brasil, Perú, Chile, México.
- **África subsahariana**: Nigeria, Kenia, Sudáfrica, Ghana.

Esto permite:

- Acceso directo a proyectos y comunidades emisoras.
- Menores costes de adquisición de créditos.
- Diversificación del riesgo geográfico.
- Cooperación con ONGs locales y gobiernos regionales.
- Adaptación de la oferta a normativas locales e iniciativas como **Art. 6.2 del Acuerdo de París** (ITMOs).

La plataforma se complementará con herramientas digitales para seguimiento, emisión, verificación y comercialización de los créditos.

4. SOLUCIONES PARA EL MERCADO DE CUMPLIMIENTO

Los mercados regulados de carbono obligan a determinados sectores emisores a adquirir y entregar derechos de emisión equivalentes a sus emisiones anuales. Este marco, liderado por la Unión Europea y seguido por otros países, se está expandiendo a sectores nuevos e incluye ahora mecanismos de frontera y compensaciones específicas para la aviación y el transporte.

La filial conjunta ofrecerá un **servicio integral de consultoría, suministro y cumplimiento regulatorio** adaptado a las nuevas exigencias normativas, con foco en:

- optimización de costes de cumplimiento,
- acceso directo a derechos y certificados,
- digitalización de los procesos de verificación y declaración,
- y trazabilidad completa de operaciones.

4.1 Introducción al mercado de cumplimiento

El mercado de cumplimiento nace del principio de “quien contamina paga”. Los gobiernos fijan un techo de emisiones y distribuyen o subastan derechos de emisión (allowances), que deben ser entregados por las empresas reguladas.

Los sistemas más relevantes incluyen:

- **EU ETS:** el mayor sistema del mundo, aplicable en la UE y EEE.
- **UK ETS:** versión británica post-Brexit.
- **CORSIA:** mecanismo de la aviación internacional bajo ICAO.
- **CBAM:** sistema de ajuste en frontera para importaciones de sectores intensivos.
- **ETS2:** nuevo sistema para transporte y edificación a partir de 2027.

4.2 Sistema de Comercio de Emisiones de la UE (EU ETS)

• Asignaciones de la Unión Europea (EUA)

- Las EUA (EU Allowances) son derechos de emisión negociables.
- Las empresas deben entregar una EUA por cada tonelada de CO₂ emitida.
- Pueden adquirirse en mercados primarios (subastas) o secundarios (mercado spot y futuros).

• Reglas de reparto y subastas

- Sectores expuestos a competencia internacional reciben asignaciones gratuitas.
- Los sectores no expuestos deben comprar sus derechos en subastas periódicas (EEX).
- Las reglas se ajustan anualmente bajo el Reglamento de Ejecución de la UE.

La filial asistirá a empresas con:

- Acceso directo al mercado (trading con licencia propia).
- Compra anticipada y cobertura financiera (hedging).
- Declaraciones anuales de emisiones y planificación de cumplimiento.

4.3 Obligaciones de operadores

• Aeronaves (ETS Aviación)

- Las aerolíneas que operan vuelos intraeuropeos deben entregar EUA por sus emisiones.
- Reglas específicas para pequeños operadores comerciales y privados.
- Aplicación creciente del **CORSIA** para vuelos internacionales.

• Transporte marítimo

- Desde 2024, el transporte marítimo se incorpora al EU ETS progresivamente:
 - 40% de emisiones en 2024, 70% en 2025, 100% desde 2026.
 - Afecta a armadores, operadores y gestores técnicos de flotas.

• Energía intensiva y manufactura

- Sectores como el acero, cemento, refinerías, papel, vidrio y productos químicos deben cumplir con el EU ETS.
- Pérdida gradual de derechos gratuitos a partir de 2026 por la entrada en vigor del CBAM.

La filial proporcionará:

- Monitorización de emisiones (MRV).
- Estrategias de optimización de entrega de EUA.
- Software de gestión y seguimiento de cumplimiento.

4.4 Asignaciones del Reino Unido (UKA)

- Tras el Brexit, el Reino Unido lanzó su propio sistema de comercio de emisiones.
- Los UKA (UK Allowances) funcionan de manera similar a las EUA, pero en un mercado separado.
- La filial facilitará la **adquisición directa de UKAs** para empresas con actividad en el Reino Unido, evitando intermediarios costosos y facilitando acceso a derivados para cobertura de precios.

4.5 Compensaciones de cumplimiento (compliance offsets)

- Aunque el EU ETS no acepta créditos externos desde 2021, otros esquemas como **CORSIA, algunos ETS nacionales y CBAM en negociación** permiten el uso limitado de offsets.
- La filial ofrecerá:
 - Compensaciones aceptadas por marcos regulatorios.
 - Auditoría previa para verificar su validez.
 - Certificados garantizados y trazables.

4.6 Mecanismo de Ajuste en Frontera de Carbono (CBAM)

• Requisitos regulatorios, declaración y certificados

- Desde 2026, importadores de ciertos productos (cemento, hierro/acero, aluminio, hidrógeno, electricidad y fertilizantes) deberán:
 - Obtener estatus de "declarante autorizado".
 - Declarar trimestralmente las emisiones incorporadas.
 - Comprar y entregar certificados CBAM.

• Integración digital con autoridades aduaneras

- La filial proporcionará una plataforma digital integrada para:
 - Cálculo automatizado de emisiones según metodologías de la UE.
 - Adquisición y entrega de certificados CBAM.
 - Conectividad API con sistemas aduaneros y ERP del cliente.

4.7 Segundo Régimen de Comercio de Emisiones (ETS2)

• Transporte y edificación

- Desde 2027, el ETS2 regulará las **emisiones de combustibles utilizados en transporte por carretera y edificios**.
- La obligación recaerá sobre los **distribuidores de combustible**, no sobre usuarios finales.

• Entrada en vigor y gestión del cumplimiento

- Las asignaciones serán subastadas, sin asignación gratuita.
- Implica aumentos de costes operativos en logística, distribución y sector inmobiliario.
- La filial asistirá a:
 - Distribuidores sujetos a cumplimiento.
 - Empresas que quieran calcular el impacto y optimizar su consumo energético o fuentes de abastecimiento.

4.8 CORSIA - Compensación y reducción del carbono de la aviación internacional

- CORSIA (ICAO) obliga a aerolíneas internacionales a compensar las emisiones que excedan los niveles de 2019.
- Acepta únicamente **créditos aprobados por la OACI**, provenientes de estándares como Verra, Gold Standard, ART TREES, etc.

La filial se posiciona como proveedor estratégico para:

- Venta directa de créditos compatibles con CORSIA.
- Asesoramiento sobre elegibilidad de proyectos.
- Planificación de cumplimiento para aerolíneas y charters privados.

5. ENERGÍA RENOVABLE Y CERTIFICADOS VERDES

La transición energética está impulsando una demanda creciente por energía de origen renovable, no solo a nivel físico (kWh), sino también como atributo certificado que permita a empresas e instituciones acreditar el consumo responsable y neutral en carbono.

La filial conjunta ofrecerá **soluciones integrales en energía renovable certificada**, facilitando tanto la adquisición de certificados como la financiación y estructuración de proyectos que generen dichos atributos. Esto permitirá a las empresas alcanzar sus objetivos de sostenibilidad, cumplir requisitos regulatorios (como la CSRD o taxonomía verde de la UE) y mejorar su posicionamiento ESG frente a inversores, clientes y autoridades.



5.1 Proyectos de energía renovable: solar, eólica, biomasa

La filial identificará, desarrollará o cofinanciará proyectos de generación renovable bajo criterios técnicos y financieros sólidos:

- **Energía solar fotovoltaica:** a gran escala, autoconsumo corporativo, comunidades energéticas.
- **Eólica terrestre y marina:** en cooperación con IPPs y promotores locales.
- **Biomasa y biogás:** aprovechamiento energético de residuos agrícolas, forestales o urbanos.

Estos proyectos podrán generar ingresos duales:

- Venta física de electricidad a red o cliente final (PPA).

- Emisión de **certificados de origen** comercializables en el mercado europeo o internacional.

La filial actuará como **co-inversor o estructurador financiero**, facilitando:

- Capital inicial y/o financiación puente.
- Acceso a compradores de largo plazo para certificados (corporates, retailers).
- Contratos de venta anticipada (forward GO contracts) o subastas privadas.

5.2 Certificados de energía verde (GO - Guarantees of Origin)

Los GO (Garantías de Origen) son certificados digitales que acreditan que 1 MWh de energía ha sido producido a partir de fuentes renovables. Son el principal instrumento europeo para rastrear y etiquetar el consumo de energía verde.

Servicios que ofrecerá la filial:

- **Compra directa de GOs** en los principales mercados europeos: OMIE-ES, EEX-DE, GME-IT, etc.
- **Venta a empresas que desean declarar consumo 100% renovable.**
- **Contratación de GO a futuro** como cobertura de imagen ESG o herramienta de cumplimiento.
- **Integración de GOs en estrategias de marca (green claims).**
- **Acceso a GOs premium** (locales, de tecnología específica o impacto social añadido).

La filial también asesorará a empresas sobre cómo incorporar GOs en sus estrategias de **reporting no financiero, taxonomía europea, CSRD y auditorías ESG.**

5.3 Certificados de energía de gas verde (biometano, hidrógeno)

Junto a los GOs eléctricos, el mercado europeo está desarrollando rápidamente **certificados de garantía para gases renovables**, con una regulación emergente en varios países.

Tipologías de certificados:

- **Biometano (biogás purificado):** utilizado como gas natural renovable en la red.
- **Hidrógeno verde:** generado a partir de electrólisis alimentada con electricidad renovable.
- **Gas sintético:** de origen no fósil, a partir de CO₂ capturado.

Servicios de la filial:

- Compra-venta de certificados de gas verde en mercados nacionales o plataformas privadas.
- Trazabilidad de origen y emisiones (GHG savings).
- Acuerdos de suministro corporativo de gas verde certificado.

- Acceso a compradores industriales (químicos, fertilizantes, refinerías, operadores logísticos).

Este segmento será estratégico conforme el **ETS2** y las nuevas directivas europeas impulsen la descarbonización del transporte y la industria pesada.

5.4 Trazabilidad y herramientas digitales de verificación

Un eje diferencial del enfoque de la filial será la **digitalización y trazabilidad avanzada de todos los certificados**, mediante herramientas propias o de terceros:

- **Blockchain y plataformas de trazabilidad:** para asegurar la unicidad, autenticidad y no doble contabilidad de certificados.
- **APIs de integración con sistemas ERP y contables** de empresas clientes.
- **Sistemas de verificación y auditoría remota**, conectados con registros oficiales (AIB, CNMC, entes de biogás, etc.).
- **Dashboards y paneles ESG personalizados:** para reporting interno y externo de consumo renovable.

Este enfoque facilitará el cumplimiento con:

- La **Directiva de Informes de Sostenibilidad Corporativa (CSRD)**.
- La **Taxonomía Verde Europea**.
- Las exigencias de verificación de claims medioambientales por parte de consumidores e inversores.

6. VENTAJAS COMPETITIVAS DE LA PLATAFORMA

La filial se posiciona como una **plataforma integral y especializada en activos climáticos y certificados de descarbonización**, con una propuesta de valor basada en la integración vertical, la tecnología de trazabilidad avanzada, el acceso directo a los mercados y la capacidad de estructuración financiera. A diferencia de plataformas generalistas o brokers tradicionales, este vehículo conjunto está diseñado para **liderar el cumplimiento, compensación y trazabilidad ESG de empresas multinacionales y gobiernos locales**.

6.1 Acceso directo a mercados primarios y secundarios

Gracias a la infraestructura de **Aither Group AG**, la filial contará con acceso inmediato y propio a los mercados donde se negocian instrumentos de carbono y certificados verdes:

- **Mercados primarios:**
 - Subastas de EUA (EEX), UKA.
 - Emisión primaria de créditos voluntarios (VCUs, GOs, certificados de biometano).
 - Forward contracting con desarrolladores de proyectos.

- Compra de certificados CBAM directamente del sistema europeo.
- **Mercados secundarios:**
 - Trading de EUA/UKA spot y derivados.
 - Plataformas electrónicas (ICE, Xpansiv, AirCarbon Exchange, Aither Platform).
 - Contratos OTC (Over-the-Counter) bilaterales.

Esto permite:

- Reducir los costes transaccionales y márgenes intermedios.
- Mejorar la velocidad y capacidad de respuesta operativa.
- Ofrecer mayor transparencia de precios y trazabilidad.

Además, la filial podrá **actuar como creador de mercado (market maker)** en segmentos específicos, con acceso a productos estructurados y derivados climáticos.

6.2 Tecnología blockchain para trazabilidad y transparencia

Una de las claves diferenciales será el despliegue de **tecnología blockchain y registros digitales inmutables**, aplicables a todos los instrumentos gestionados:

- Créditos de carbono voluntarios y de cumplimiento (VCU, EUA, UKA).
- Certificados CBAM y ETS2.
- Garantías de origen (GO) y certificados de gases renovables.
- Bonos plásticos y compensaciones multivectoriales (plástico + carbono).

Los beneficios incluyen:

- **Garantía de unicidad** (sin doble contabilidad).
- **Verificabilidad pública y auditable.**
- **Integración con sistemas de gestión empresarial (ERP, ESG software).**
- **Cumplimiento con regulaciones de divulgación climática (CSRD, SFDR, Taxonomía UE).**

Esto permitirá que los clientes de la plataforma cuenten con **reportes automatizados, verificables y adaptables a auditorías ESG** internas o externas, aumentando su valor reputacional y financiero.

6.3 Servicios de asesoría técnica y legal

La filial no se limitará a actuar como comercializadora, sino que ofrecerá **un ecosistema completo de soporte técnico, regulatorio y estratégico:**

- **Consultoría normativa:**

- CBAM, ETS, ETS2, CORSIA, UK ETS.
- Implementación de políticas de cumplimiento voluntario y obligatorio.
- **Evaluación de huella de carbono (alcances 1, 2 y 3).**
- **Análisis de materialidad climática para informes CSRD/SFDR.**
- **Verificación externa y validación de proyectos bajo estándares internacionales.**
- **Asesoría legal en transacciones de instrumentos climáticos, incluyendo contratos a futuro y derivados.**

Esto convierte a la plataforma en un **“one-stop-shop” para la transición climática**, donde las empresas pueden centralizar desde la estrategia hasta la ejecución operativa.

6.4 Financiamiento estructurado y compra anticipada de créditos

Otra ventaja clave será la capacidad de ofrecer **estructuras de financiación climática y modelos de monetización anticipada de créditos**:

- **Contratos forward de compra de bonos de carbono y GOs** a desarrolladores, asegurando precio y volumen para el cliente final.
- **Estructuración de prefinanciación de proyectos** mediante instrumentos tipo "green loan" o "carbon-backed facilities".
- **Joint Ventures con propietarios de tierra o activos industriales** para compartir riesgos y beneficios en proyectos regenerativos.
- **Intermediación con fondos climáticos, bancos multilaterales o líneas europeas de financiación verde.**

Este enfoque permitirá a la filial:

- Capturar valor desde el origen del crédito (no solo en trading).
- **Ofrecer precios competitivos y estables** a sus clientes.
- Actuar como **financiador, comprador o distribuidor de proyectos de descarbonización**, según la estrategia de cada operación.

7. MODELO DE NEGOCIO Y ESTRUCTURA DE LA FILIAL

7.1 Estructura de capital y responsabilidades

- Filial constituida como sociedad limitada con participación al 50% entre **Nexus Green Energy, S.L.** y **Aither Group AG**.
- Zenith lidera relaciones institucionales, desarrollo de proyectos y LATAM-África.
- Aither lidera operaciones de mercado, cumplimiento regulatorio y relaciones con estándares.

7.2 Alcance geográfico y operativo

- **Europa:** cumplimiento CBAM, EU ETS, GO, ETS2.
- **Latinoamérica:** créditos voluntarios, biometano.

- **Asia-Pacífico:** expansión Aither Asia, hubs en Manila y Dubái.
- **África:** soluciones carbono negativas y alianzas locales.

7.3 Servicios disponibles

- Comercialización de instrumentos climáticos (EUA, VCU, GO, CBAM).
- Trazabilidad ESG digital.
- Asesoramiento normativo (CSRD, CBAM).
- Desarrollo, validación y verificación de proyectos.
- Productos financieros: forwards, derivados, JV climáticos.

7.4 Proyección de ingresos y crecimiento

- Ingresos año 1: 3M€ | CAGR estimado: 40%.
- Margen operativo: 18% | Punto de equilibrio: Q3 del año 2.
- Expansión a productos estructurados y plataformas B2B.

7.5 Impacto ambiental y social proyectado

- Reducción/compensación: +10 MtCO_{2e} en 5 años.
- Certificados de energía: +100 GWh verdes.
- +30 proyectos con participación comunitaria en LATAM y África.
- +80 empleos directos y +150 indirectos.

☒ RESUMEN CAPÍTULO 8: ROADMAP DE IMPLEMENTACIÓN

8.1 Fases de desarrollo: 2025-2028

- **Fase 1 - 2025:** Constitución legal, primeros contratos, CBAM, MVP digital.
- **Fase 2 - 2026:** Operaciones en LATAM y Asia, emisión de créditos, automatización ESG.
- **Fase 3 - 2027:** Entrada plena en ETS2, expansión a gases renovables, alianzas financieras.
- **Fase 4 - 2028:** Internacionalización, derivados climáticos, spin-offs, B Corp.

8.2 Objetivos

- **Corto plazo (2025):** Validar modelo, primeras operaciones, visibilidad institucional.
- **Medio plazo (2026-2027):** Posicionamiento CBAM/ETS2, monetización de proyectos.
- **Largo plazo (2028+):** Escala internacional, liderazgo regional, alineamiento con taxonomía UE.

8.3 Alianzas estratégicas

- Plataformas de carbono y energía (EEX, ICE, Verra, AIB).

- Socios técnicos (verificadores, desarrolladores).
- Financieros (BEI, CAF, fondos verdes).
- Sociales (ONGs, comunidades locales en LATAM y África).

8.4 Evaluación de riesgos y mitigación

- Cambios regulatorios → flexibilidad contractual.
- Licencias → alianzas con operadores establecidos.
- Riesgos reputacionales → due diligence y auditoría externa.
- Volatilidad del precio → forwards y coberturas.
- Inestabilidad geopolítica → entrada escalonada + seguros.

☒ RESUMEN CAPÍTULO 9: ANEXOS

9.1 Glosario de términos

Incluye definiciones clave como:

- **CBAM** (Carbon Border Adjustment Mechanism)
- **VCU, EUA/UKA, GO**
- **GHG Protocol, CSRD, SFDR, MRV**

9.2 Normativa aplicable

Una síntesis actualizada de las principales normas:

- **Reglamento CBAM (UE 2023/956)**
- **EU ETS (Directiva 2003/87/CE)**
- **UK ETS, CORSIA (ICAO Doc 10178)**
- **ISO 14064 / 17029 / 14065**
- **Taxonomía verde UE (Reglamento 2020/852)**

9.3 Certificaciones y estándares internacionales

Incluye los más reconocidos a nivel global:

- **Verra (VCS), Gold Standard, Plan Vivo**
- **ART TREES, CDM, ICVCM**
- **AIB (Garantías de Origen), CDP**

9.4 Casos de éxito de Aither Group AG

Ejemplos reales que refuerzan la solidez de Aither:

- **Estrategia CBAM para industria siderúrgica (Italia)**
- **Implementación completa de CORSIA (Alemania)**

- Provisión de GOs y automatización CSRD (España)
- Monetización REDD+ (Vietnam)
- Asistencia técnica para ETS marítimo (Benelux)

10. NUESTROS CLIENTES

Trabajamos con algunas de las corporaciones más influyentes del mundo, aportando soluciones de descarbonización, eficiencia energética y cumplimiento climático a empresas líderes en sus respectivos sectores. Nuestra cartera de clientes incluye multinacionales con presencia global, que confían en nuestra experiencia para avanzar en sus estrategias ESG y alcanzar sus objetivos Net Zero.

Entre nuestros principales clientes se encuentran:

- **UBS** - Institución financiera global con foco en inversiones sostenibles.
- **TotalEnergies** - Gigante energético europeo comprometido con la transición energética.
- **Petronas** - Empresa petrolera nacional de Malasia, activa en proyectos de captura de carbono.
- **Walmart** - Líder mundial en distribución minorista con compromisos climáticos ambiciosos.
- **Nestlé** - Multinacional alimentaria suiza pionera en descarbonización de su cadena de suministro.
- **Boeing** - Fabricante aeroespacial que colabora en la compensación de emisiones del sector aeronáutico.
- **Disney** - Empresa de entretenimiento que impulsa iniciativas medioambientales y reducción de huella.
- **EDF (Électricité de France)** - Empresa energética estatal francesa, activa en renovables y eficiencia.
- **Korean Air y Turkish Airlines** - Aerolíneas que participan en esquemas internacionales como **CORSIA**.
- **Shell** - Actor clave en la transición energética con inversión en soluciones bajas en carbono.
- **Deutsche Bank** - Institución financiera que apoya operaciones verdes y bonos climáticos.
- **Volkswagen** - Referente del sector automotriz europeo en movilidad sostenible y neutralidad en carbono.



Además, colaboramos con muchas otras organizaciones globales que han situado la sostenibilidad en el centro de su estrategia corporativa. Esta red de alianzas estratégicas, construida sobre la base de la confianza, la transparencia y la excelencia operativa, refuerza nuestro papel como socio clave en la transición climática.

Nos posicionamos como un aliado técnico y financiero de referencia, capaz de acompañar a nuestros clientes desde la planificación hasta la ejecución de proyectos ambientales con impacto tangible. Ofrecemos soluciones que combinan innovación, trazabilidad y cumplimiento normativo, generando resultados reales, medibles y verificables, en línea con los más altos estándares internacionales (CSRD, CBAM, ICVCM, ISO 14064).

En un mundo que exige cada vez más responsabilidad climática y acción efectiva, nuestra propuesta se consolida como una herramienta estratégica para empresas e instituciones que buscan liderar con propósito y construir un modelo de crecimiento basado en la descarbonización, la integridad y la rentabilidad sostenible.



Nexus Green Energy, SL

C/ Poeta Juan Maragall, 47
Pl. 1º, Oficina 105
28020 Madrid / Spain

Tel: (+34) 912 091 160
info@nexusgreenenergy.com

Aither Group AG