

PENÍNSULA IBÉRICA

SOLUZIONI INTEGRATE PER LA
DECARBONIZZAZIONE GLOBALE

NEXUS GREEN ENERGY & AITHER GROUP

OTTENIAMO RISULTATI SU SCALA
GLOBALE

15 ANNI

nei mercati delle comoditi
ambientali

OLTRE

3 MILIARDI DI DOLLARI
in tonnellate di crediti di carbonio
commercializzati

+6.000 CLIENTI
su cinque continenti

5 CONTINENTI

coperti da progetti da
compensazione del carbonio

+6.000 CLIENTI

su cinque continenti

5 CONTINENTI

coperti da progetti di
compensazione del carbonio

1 MILIARDO

di tonnellate di CO₂ ridotte

+700 MILIONI DI DOLLARI

in risparmi energetici

+15 TWH

transazioni effettuate

 INDICE GENERALE

Contenuto

 SINTESI ESECUTIVA	4
1. Mercato Volontario	4
2. Mercato Regolamentato	4
3. Certificati di Energia Rinnovabile.....	4
1. INTRODUZIONE	5
1.1 Obiettivo della filiale congiunta	5
1.2 Visione strategica	6
1.3 Sinergie tra Nexus Green Energy e Aither Group AG	6
1.4 Approccio alla neutralità climatica e alla leadership ESG.....	6
2. PANORAMA GLOBALE DEL MERCATO DEL CARBONIO.....	7
2.1 Contesto normativo internazionale	7
2.2 Tendenze e opportunità di mercato	7
2.3 Fattori di pressione: CBAM, CORSIA, ETS2	8
2.4 Ruolo delle imprese nella transizione ecologica.....	9
3. SOLUZIONI PER IL MERCATO VOLONTARIO DEL CARBONIO	9
3.1 Introduzione al mercato volontario	9
3.2 Programmi di compensazione del carbonio.....	10
3.3 Eliminazione della plastica e plastic credits.....	10
3.4 Sviluppo di progetti carbon negative	10
3.5 Piattaforma Aither Asia: espansione e operazioni nei mercati emergenti	11
4. SOLUZIONI PER IL MERCATO DELLA CONFORMITÀ.....	11
4.1 Introduzione al mercato della conformità	12
4.2 Sistema Europeo di Scambio delle Emissioni (EU ETS)	12
4.3 Obblighi per gli operatori	12
4.4 Quote del Regno Unito (UKA)	13
4.5 Compensazioni per la conformità (compliance offsets)	13
4.6 Meccanismo di Aggiustamento del Carbonio alla Frontiera (CBAM)	13
4.7 Secondo Regime ETS (ETS2).....	14
4.8 CORSIA - Compensazione e riduzione del carbonio nel settore aereo internazionale	14
5. ENERGIA RINNOVABILE E CERTIFICATI VERDI.....	14

5.1 Progetti di energia rinnovabile: solare, eolico, biomassa.....	15
5.2 Certificati di energia verde (GO - Garanzie di Origine)	15
5.3 Certificati di gas rinnovabile (biometano, idrogeno).....	15
5.4 Tracciabilità e strumenti digitali di verifica	16
6. VANTAGGI COMPETITIVI DELLA PIATTAFORMA.....	16
6.1 Accesso diretto a mercati primari e secondari.....	17
6.2 Tecnologia blockchain per tracciabilità e trasparenza	17
6.3 Servizi di consulenza tecnica e legale	18
6.4 Finanza strutturata e acquisto anticipato di crediti.....	18
7. MODELLO DI BUSINESS E STRUTTURA DELLA FILIALE	18
7.1 Struttura del capitale e responsabilità	18
7.2 Ambito geografico e operativo.....	19
7.3 Servizi disponibili.....	19
7.4 Proiezione dei ricavi e crescita	19
7.5 Impatto ambientale e sociale previsto	19
☒ SINTESI CAPITOLO 8: ROADMAP DI IMPLEMENTAZIONE	19
8.1 Fasi di sviluppo: 2025-2028.....	19
8.2 Obiettivi	19
8.3 Alleanze strategiche	20
8.4 Valutazione dei rischi e mitigazione	20
☒ SINTESI CAPITOLO 9: ALLEGATI	20
9.1 Glossario dei termini.....	20
9.2 Normativa applicabile	20
9.3 Certificazioni e standard internazionali.....	20
9.4 Casi di successo di Aither Group AG	20
10. I NOSTRI CLIENTI	21

SINTESI ESECUTIVA

Filiale congiunta: Nexus Green Energy

Soluzioni integrate per un mondo decarbonizzato

In un contesto di crescente pressione normativa e sociale verso la decarbonizzazione, **Nexus Green Energy e Aither Group AG** hanno unito le forze per lanciare una filiale specializzata nella commercializzazione di **crediti di carbonio, certificati CBAM e soluzioni energetiche sostenibili**.

Questa joint venture nasce con la missione di facilitare la transizione climatica di industrie ad alta intensità di emissioni, operatori logistici, importatori e aziende del settore energetico. Attraverso un'infrastruttura globale di **trading, sviluppo di progetti e consulenza normativa**, la nuova entità offrirà servizi articolati su tre pilastri fondamentali:

1. Mercato Volontario

- Emissione, acquisto e vendita di crediti di carbonio verificati (VCUs).
- Compensazione dell'impronta di carbonio aziendale e prodotti carbon neutral.
- Eliminazione della plastica tramite strumenti certificati.
- Sviluppo e investimento in progetti di cattura del carbonio naturali e tecnologici.
- Operazioni in Asia, Africa e America Latina tramite la rete di Aither Asia.

2. Mercato Regolamentato

- Commercio di EUA (European Union Allowances) e UKA (UK Allowances).
- Gestione integrata per CBAM, ETS2, CORSIA e settori regolati.
- Consulenza per operatori aerei, trasporto marittimo, settori ad alta intensità energetica e manifatturieri.
- Vendita di compensazioni riconosciute da organismi internazionali.

3. Certificati di Energia Rinnovabile

- Fornitura di certificati di energia verde (GOs) e certificati di gas rinnovabile.
- Integrazione della tracciabilità digitale con i sistemi europei di garanzia d'origine.
- Promozione di investimenti in progetti rinnovabili allineati con la tassonomia verde dell'UE.

Questa filiale disporrà di una **struttura operativa internazionale, uffici in Europa e Asia, tecnologia avanzata di tracciabilità, e un approccio tecnico-commerciale basato sull'eccellenza operativa e sulla trasparenza ambientale**.

Il nostro obiettivo è guidare il mercato con un approccio **etico, redditizio** e allineato agli **Obiettivi di Sviluppo Sostenibile (SDG)**, anticipando i cambiamenti normativi come il **CBAM** e posizionandoci come partner strategici per le aziende globali nel loro percorso verso la **neutralità climatica**.

1. INTRODUZIONE

La transizione energetica e climatica non è più una semplice scelta strategica, ma è diventata un imperativo operativo, finanziario e reputazionale per tutte le industrie. Di fronte a questo nuovo paradigma, **Nexus Green Energy**, azienda specializzata in soluzioni energetiche pulite, e **Aither Group AG**, una delle principali società europee di trading di quote di emissione e crediti di carbonio, hanno deciso di unire le proprie competenze per creare una **filiale congiunta** focalizzata sulla fornitura di **soluzioni integrate di decarbonizzazione**.

Questa nuova entità nasce con l'obiettivo di operare nei mercati del carbonio e dei certificati verdi più dinamici, connettendo domanda e offerta a livello globale, massimizzando l'impatto ambientale positivo e facilitando la conformità normativa e volontaria per le aziende in transizione verso un'economia a **zero emissioni nette**.

1.1 Obiettivo della filiale congiunta

L'obiettivo della nuova entità è chiaro e ambizioso:

Creare una **piattaforma globale** con focus strategico sul mercato della **Penisola Iberica**, per la commercializzazione e lo sviluppo di strumenti di decarbonizzazione, tra cui crediti di carbonio, certificati CBAM, certificati verdi e servizi integrati di compensazione climatica per industrie, fornitori di energia, importatori e governi locali.

La filiale intende posizionarsi come **punto di riferimento regionale** nelle soluzioni climatiche avanzate, agendo da collegamento tra emittenti di asset sostenibili, regolatori europei e clienti aziendali con obiettivi Net Zero.

Le attività si articolano in tre linee di business principali:

- **Mercato Volontario:** emissione, compravendita e compensazione di crediti di carbonio, plastic credits certificati e sviluppo di progetti di cattura del carbonio naturali e tecnologici, con accesso ai mercati emergenti tramite Aither Asia.
- **Mercato Regolamentato:** gestione operativa e commerciale di strumenti regolati come EUA (EU ETS), UKA, CBAM, ETS2 e CORSIA, con soluzioni integrate per dichiarazioni, acquisti e pianificazione fiscale del carbonio.
- **Energie Rinnovabili:** tracciabilità e commercializzazione di certificati di garanzia d'origine (GO) per elettricità rinnovabile e certificati per gas rinnovabili come biometano e idrogeno verde, oltre alla strutturazione di contratti a lungo termine (PPA/GO forward).



La filiale agirà come **operatore integrato, strutturatore finanziario e partner climatico**, adattando la propria offerta alla realtà normativa e alle opportunità dei mercati iberico ed europeo in espansione.

1.2 Visione strategica

La filiale sarà un **hub per il carbonio e l'innovazione climatica**, con una visione di medio-lungo termine orientata a:

- Guidare il mercato europeo e latinoamericano degli strumenti di decarbonizzazione.
- Sfruttare le competenze tecnologiche di Aither Group AG e la presenza territoriale di Nexus Green Energy per scalare rapidamente le operazioni.
- Sviluppare strumenti digitali di tracciabilità, incluso blockchain, per garantire l'integrità degli asset.
- Costruire relazioni solide con clienti industriali, logistici, energetici e finanziari, offrendo soluzioni chiavi in mano per soddisfare normative come CBAM ed ETS.

1.3 Sinergie tra Nexus Green Energy e Aither Group AG

La creazione della filiale nasce da un **complemento naturale di competenze**:

Nexus Green Energy	Aither Group AG
Know-how in energia rinnovabile ed efficienza	Esperienza nei mercati regolati e nel trading ETS
Accesso a clienti industriali in Europa e LATAM	Presenza globale su piattaforme del carbonio
Capacità di sviluppo di progetti sostenibili	Capacità esecutiva finanziaria e operativa
Visione innovativa nella certificazione e tracciabilità	Rete istituzionale con regolatori

Questa collaborazione permetterà di **massimizzare la redditività, ridurre i rischi operativi e normativi e accelerare l'impatto ambientale positivo** nei settori chiave.

1.4 Approccio alla neutralità climatica e alla leadership ESG

La missione centrale della nuova filiale è contribuire in modo tangibile e misurabile al raggiungimento della **neutralità climatica globale**, allineandosi a:

- L'**Accordo di Parigi** e l'obiettivo di contenere il riscaldamento globale a 1,5 °C.
- Il **Green Deal Europeo** e la sua implementazione normativa (CBAM, ETS2).
- Gli **Obiettivi di Sviluppo Sostenibile (SDG)**, in particolare gli obiettivi 7, 9, 12 e 13.
- I criteri **ESG** (Ambientali, Sociali e di Governance) richiesti da investitori istituzionali, clienti aziendali e istituzioni finanziarie.

La filiale misurerà il proprio successo non solo in termini di ricavi, ma anche in **tonnellate di CO₂ compensate, progetti rigenerativi sviluppati ed energia pulita certificata**.

2. PANORAMA GLOBALE DEL MERCATO DEL CARBONIO



La lotta contro il cambiamento climatico ha portato alla creazione di mercati del carbonio solidi, dinamici e in rapida espansione. Questi mercati offrono meccanismi economici per internalizzare i costi delle emissioni di gas serra (GHG) e promuovere la transizione verso modelli di produzione sostenibili. Sia i mercati volontari che quelli regolamentati si stanno affermando come pilastri fondamentali delle politiche climatiche globali.

2.1 Contesto normativo internazionale

L'architettura internazionale dei mercati del carbonio si basa sui seguenti pilastri:

- **Accordo di Parigi (2015):** stabilisce la necessità di limitare l'aumento della temperatura globale a 1,5 °C. L'articolo 6 consente la creazione di meccanismi di mercato per la trasferibilità internazionale delle riduzioni delle emissioni.
- **Sistemi di scambio delle emissioni (ETS):** programmi come l'EU ETS (Europa), UK ETS, RGGI (USA), ETS cinese e quelli subnazionali (California, Québec) permettono la compravendita di quote di emissione.
- **CBAM (Carbon Border Adjustment Mechanism dell'UE):** impone un prezzo del carbonio alle importazioni di settori ad alta intensità per prevenire la delocalizzazione delle emissioni.
- **CORSIA (ICAO):** sistema internazionale di compensazione delle emissioni per il settore dell'aviazione civile.
- **ETS2 (UE):** nuovo schema europeo che interesserà trasporto stradale ed edifici a partire dal 2027.
- **Sistemi di certificazione volontaria:** standard come Verra (VCS), Gold Standard, Plan Vivo, Global Carbon Council regolano i crediti di carbonio al di fuori dei mercati di conformità.

Questi quadri normativi stanno generando una crescente domanda di soluzioni per la decarbonizzazione, crediti verificabili e conformità agli obiettivi climatici, aprendo un'opportunità commerciale e ambientale senza precedenti.

2.2 Tendenze e opportunità di mercato

I mercati del carbonio stanno crescendo sia in volume che in complessità. Le principali tendenze includono:

- **Crescita esponenziale del mercato volontario:** si stima che possa raggiungere i 50 miliardi di USD annui entro il 2030.

- **Digitalizzazione e tracciabilità:** uso della blockchain e di tecnologie MRV (monitoraggio, reporting e verifica) per garantire la qualità degli asset climatici.
- **Domanda da parte di aziende e investitori istituzionali:** grandi imprese e fondi ESG integrano crediti di carbonio e certificati verdi nelle loro strategie di compensazione e rendicontazione non finanziaria (CSRD, SFDR).
- **Integrazione di CBAM ed ETS2 come nuovi driver di domanda regolamentata.**
- **Finanza climatica:** sviluppo di green bond, derivati climatici e strutture finanziarie per progetti Net Zero.
- **Consolidamento del mercato e crescita di intermediari specializzati,** come la filiale che proponiamo.

Queste tendenze aprono una **finestra strategica** per operatori in grado di combinare tecnologia, accesso a progetti e competenze normative, come la joint venture tra **Nexus Green Energy** e **Aither Group AG**.

2.3 Fattori di pressione: CBAM, CORSIA, ETS2

Le regolamentazioni climatiche stanno esercitando una **pressione crescente e diretta** sugli emettitori, soprattutto nei settori industriale, logistico ed energetico:

CBAM (Meccanismo di Adeguamento del Carbonio alle Frontiere)

- Riguarda importatori di cemento, acciaio, alluminio, fertilizzanti, elettricità e idrogeno.
- Impone l'acquisto di certificati equivalenti alle emissioni incorporate nei prodotti importati.
- Fase transitoria: 2023-2025 / Applicazione completa: dal 2026.

CORSIA (Sistema di Compensazione e Riduzione del Carbonio per l'Aviazione Internazionale)

- Riguarda compagnie aeree internazionali.
- Obbliga a compensare le emissioni che superano i livelli del 2019.
- Utilizza crediti riconosciuti da standard volontari (Verra, Gold Standard, ecc.).

ETS2 (Secondo sistema europeo di scambio delle emissioni)

- Impatterà il trasporto su strada e gli edifici a partire dal 2027.
- Obbliga i distributori di combustibili ad acquistare quote di emissione.
- Diventerà un'importante fonte di domanda per compensazioni e certificati di energia rinnovabile.

Questi meccanismi stanno **ridefinendo le logiche delle catene di valore globali** e incrementando la domanda di **asset di carbonio e servizi di decarbonizzazione integrati**, come quelli offerti dalla nostra nuova filiale.

2.4 Ruolo delle imprese nella transizione ecologica

Le imprese svolgono un ruolo centrale nell'attuazione efficace della transizione verde. Le principali responsabilità e opportunità includono:

- **Misurazione e rendicontazione dell'impronta di carbonio** (scope 1, 2 e 3) in linea con standard internazionali (GHG Protocol, ISO 14064, CSRD).
- **Decarbonizzazione operativa e della supply chain** tramite elettrificazione, efficienza energetica, idrogeno verde, bioenergia, ecc.
- **Compensazione delle emissioni residue** attraverso crediti di carbonio volontari o strumenti di conformità.
- **Investimento in asset climatici** come copertura strategica (hedging di rischi normativi e reputazionali).
- **Trasparenza ESG** verso consumatori, finanziatori e regolatori.

La nuova filiale si propone di diventare **partner tecnico e strategico di riferimento**, accompagnando le imprese lungo l'**intero ciclo della decarbonizzazione**, dalla misurazione delle emissioni alla gestione della conformità legale e volontaria.

3. SOLUZIONI PER IL MERCATO VOLONTARIO DEL CARBONIO

Il mercato volontario del carbonio (**MVC**) consente a imprese e privati di compensare le proprie emissioni attraverso l'acquisto di **crediti di carbonio certificati**, generati da progetti che riducono o catturano gas a effetto serra. Questo mercato si è evoluto in un contesto sofisticato ed esigente, in cui qualità, tracciabilità e addizionalità sono elementi chiave per la **credibilità ambientale e finanziaria**.

La filiale congiunta tra *Nexus Green Energy* e *Aither Group AG* è progettata per operare con **profondità tecnica, capacità di sviluppo progettuale** e una **rete commerciale globale**, offrendo ai propri clienti una **soluzione completa per la decarbonizzazione volontaria**.

3.1 Introduzione al mercato volontario

Il MVC non è regolato da una normativa obbligatoria, ma da **standard internazionali** che verificano l'integrità dei progetti e dei crediti emessi. I principali acquirenti di questi strumenti sono:

- Imprese con impegni climatici (Net Zero, Science-Based Targets)
- Aziende quotate soggette a pressione ESG
- Fondi e veicoli di investimento sostenibile
- Governi locali e enti pubblici volontari



Ogni credito rappresenta una tonnellata di CO₂ evitata o catturata e può essere applicato a emissioni aziendali (neutralità climatica) o a prodotti (etichette “carbon neutral”). Il mercato ha mostrato una crescita esponenziale e si stima che supererà i 50 miliardi di USD annui entro il 2030.

3.2 Programmi di compensazione del carbonio

La filiale offrirà **crediti verificati** provenienti da **standard riconosciuti a livello globale**, garantendo integrità e tracciabilità:

- **Crediti di carbonio verificati (VCUs)**

- Emessi da standard come Verra (VCS), Gold Standard, Plan Vivo, ART TREES, ecc.
- Includono audit indipendenti e meccanismi di controllo per leakage, addizionalità e permanenza.

- **Natura, tecnologia e progetti misti**

- **Natura**: riforestazione, REDD+, agricoltura rigenerativa, conservazione delle zone umide.
- **Tecnologia**: cattura diretta del carbonio (DAC), efficienza energetica, gestione rifiuti.
- **Misti**: biochar, agroforestazione con tecnologie MRV digitali.

L’obiettivo è offrire un **portafoglio diversificato** in base alle preferenze settoriali, geografiche e di rischio di ciascun cliente.

3.3 Eliminazione della plastica e plastic credits

Come soluzione complementare alla compensazione del carbonio, la filiale svilupperà e intermedierà **crediti di plastica (plastic credits)**:

- **Meccanismo**: ogni credito equivale alla raccolta o riciclo certificato di 1 tonnellata di plastica.
- **Progetti certificati** secondo standard come Verra Plastic Waste Reduction Standard, PCX (Plastic Credit Exchange) e altri.
- **Tracciabilità**: geolocalizzazione (GPS), blockchain e documentazione verificata.
- **Applicazioni**: brand di consumo, aziende di imballaggio, logistica, grande distribuzione.

Questi strumenti offrono una **soluzione ESG integrata** per imprese sottoposte a pressioni normative e reputazionali legate alla propria impronta plastica.

3.4 Sviluppo di progetti carbon negative

La filiale non si limiterà al ruolo di intermediario, ma agirà anche come **sviluppatore, co-investitore e strutturatore finanziario** di progetti a **bilancio climatico positivo**:

- **Cattura naturale del carbonio**: riforestazione, ripristino di ecosistemi, suoli vivi.

- **Cattura tecnologica del carbonio:** biochar, DAC (Direct Air Capture), BECCS (Bioenergy with Carbon Capture and Storage).
- **Generazione di crediti certificati** per vendita diretta o strutturazione anticipata (forward contracts, prefinanziamento).

Grazie all'esperienza nello sviluppo progettuale e alla **rete globale di Aither**, la filiale sarà in grado di **generare asset propri**, migliorando i margini e garantendo qualità dalla fonte.

3.5 Piattaforma Aither Asia: espansione e operazioni nei mercati emergenti

Un **vantaggio competitivo chiave** è la capacità di scalare globalmente fin dal primo giorno grazie alla **piattaforma Aither Asia**, già attiva in:

- **Asia-Pacifico (APAC):** Filippine, Vietnam, India, Thailandia, Indonesia, Corea del Sud
- **America Latina (LATAM):** Colombia, Brasile, Perù, Cile, Messico
- **Africa subsahariana:** Nigeria, Kenya, Sudafrica, Ghana

Questo consente:

- Accesso diretto a **progetti e comunità locali emittenti**
- Costi di acquisizione **più bassi** per i crediti
- Diversificazione del **rischio geografico**
- Collaborazione con **ONG locali e governi regionali**
- Adattamento a normative locali e iniziative come **Art. 6.2 dell'Accordo di Parigi (ITMOs)**

La piattaforma sarà integrata con **strumenti digitali** per il monitoraggio, l'emissione, la **verifica e la commercializzazione** dei crediti.

4. SOLUZIONI PER IL MERCATO DELLA CONFORMITÀ

I **mercati regolamentati del carbonio** obbligano determinati settori emissivi ad acquistare e consegnare quote di **emissione equivalenti** alle loro emissioni annuali. Questo sistema, guidato dall'**Unione Europea** e seguito da altri Paesi, si sta estendendo a nuovi settori e comprende oggi anche **meccanismi di frontiera e compensazioni specifiche per aviazione e trasporti**.

La filiale congiunta offrirà un **servizio integrato di consulenza, fornitura e conformità normativa**, con un focus su:

- ottimizzazione dei costi di conformità,
- accesso diretto a quote e certificati,
- digitalizzazione dei processi di verifica e dichiarazione,
- tracciabilità completa delle operazioni.

4.1 Introduzione al mercato della conformità

Il mercato della conformità si basa sul principio del “chi inquina paga”. I governi fissano un tetto massimo alle emissioni e distribuiscono o mettono all’asta quote di emissione (allowances), che devono essere consegnate dalle imprese regolamentate.

I sistemi più rilevanti includono:

- EU ETS: il più grande sistema al mondo, applicato in UE e SEE.
- UK ETS: versione britannica post-Brexit.
- CORSIA: meccanismo internazionale per l’aviazione sotto ICAO.
- CBAM: meccanismo di aggiustamento alle frontiere per le importazioni di settori ad alta intensità.
- ETS2: nuovo sistema che dal 2027 includerà trasporti e edifici.

4.2 Sistema Europeo di Scambio delle Emissioni (EU ETS)

• Quote di emissione dell’Unione Europea (EUA)

- Le EUA (EU Allowances) sono diritti negoziabili di emissione.
- Le aziende devono consegnare un’EUA per ogni tonnellata di CO₂ emessa.
- Possono essere acquistate nei mercati primari (aste) o secondari (spot e futures).

• Regole di assegnazione e aste

- I settori esposti alla concorrenza internazionale ricevono assegnazioni gratuite.
- I settori non esposti devono acquistare le quote in aste periodiche (EEX).
- Le regole vengono aggiornate annualmente secondo il Regolamento di esecuzione dell’UE.

La filiale assisterà le aziende in:

- Accesso diretto al mercato (trading con licenza propria).
- Acquisto anticipato e strategie di copertura (hedging).
- Dichiarazioni annuali delle emissioni e pianificazione della conformità.

4.3 Obblighi per gli operatori

• Aviazione (ETS Aviazione)

- Le compagnie aeree con voli intra-UE devono consegnare EUA per le loro emissioni.
- Regole specifiche per operatori commerciali e privati di piccole dimensioni.
- Applicazione progressiva di CORSIA per voli internazionali.

• Trasporto marittimo

- Dal 2024, il trasporto marittimo è progressivamente incluso nell’EU ETS:

- 40% delle emissioni nel 2024
- 70% nel 2025
- 100% dal 2026
- Riguarda armatori, operatori e gestori tecnici delle flotte.
- **Industria ad alta intensità energetica**
- Settori come acciaio, cemento, raffinerie, carta, vetro e chimica devono rispettare l'EU ETS.
- Perdita progressiva dei diritti gratuiti dal 2026 con l'entrata in vigore del CBAM.

La filiale offrirà:

- Monitoraggio delle emissioni (MRV).
- Strategie per l'ottimizzazione della consegna di EUA.
- Software di gestione e tracciabilità della conformità.

4.4 Quote del Regno Unito (UKA)

- Dopo la Brexit, il Regno Unito ha creato un sistema ETS indipendente.
- Le **UKA (UK Allowances)** funzionano in modo simile alle EUA, ma su un mercato separato.
- La filiale faciliterà l'acquisto diretto di UKA per aziende con attività nel Regno Unito, evitando intermediari costosi e offrendo accesso a strumenti derivati per copertura prezzo.

4.5 Compensazioni per la conformità (compliance offsets)

- Anche se l'EU ETS non accetta più crediti esterni dal 2021, altri regimi come CORSIA, alcuni ETS nazionali e il futuro CBAM consentono l'uso limitato di offset.

La filiale offrirà:

- Compensazioni accettate dai quadri regolatori.
- Audit preventivi per verificarne la validità.
- Certificati garantiti e tracciabili.

4.6 Meccanismo di Aggiustamento del Carbonio alla Frontiera (CBAM)

- **Requisiti normativi, dichiarazione e certificati**
 - Dal 2026, gli importatori di prodotti come cemento, ferro/acciaio, alluminio, idrogeno, elettricità e fertilizzanti dovranno:
 - Ottenere lo status di "dichiarante autorizzato"
 - Presentare dichiarazioni trimestrali delle emissioni incorporate
 - Acquistare e consegnare certificati CBAM
- **Integrazione digitale con le dogane**
 - La filiale fornirà una **piattaforma digitale integrata** per:
 - Calcolo automatizzato delle emissioni secondo le metodologie UE

- Acquisto e gestione dei certificati CBAM
- Connessione API con i sistemi doganali e gestionali del cliente

4.7 Secondo Regime ETS (ETS2)

- **Trasporti ed edifici**

- Dal 2027, l'**ETS2** regolerà le emissioni derivanti dai combustibili usati nel trasporto su strada e negli edifici.
- L'obbligo ricadrà sui distributori di carburanti, non sugli utenti finali.

- **Entrata in vigore e gestione**

- Le quote saranno interamente messe all'asta, senza assegnazioni gratuite.
- Impatto diretto sui costi operativi nei settori logistico, distributivo e immobiliare.

La filiale assisterà:

- Distributori soggetti all'obbligo
- Aziende che desiderano calcolare l'impatto e ottimizzare i consumi energetici o le fonti di approvvigionamento

4.8 CORSIA – Compensazione e riduzione del carbonio nel settore aereo internazionale

- Il sistema **CORSIA (ICAO)** obbliga le compagnie aeree internazionali a **compensare le emissioni che superano i livelli del 2019**.
- Sono accettati solo crediti approvati dalla ICAO, provenienti da standard come Verra, Gold Standard, ART TREES, ecc.

La filiale si propone come fornitore strategico per:

- Vendita diretta di crediti compatibili con CORSIA
- Consulenza sull'ammissibilità dei progetti
- Pianificazione della conformità per compagnie aeree e operatori charter

5. ENERGIA RINNOVABILE E CERTIFICATI VERDI

La transizione energetica sta generando una crescente domanda di **energia da fonti rinnovabili**, non solo in termini fisici (kWh), ma anche come **attributo certificato**, che consenta a imprese e istituzioni di attestare un consumo responsabile e carbon neutral.

La filiale congiunta offrirà **soluzioni integrate di energia rinnovabile certificata**, facilitando sia l'acquisizione di certificati, sia la **finanza e strutturazione** di progetti che generano tali attributi. Questo permetterà alle aziende di:

- raggiungere i propri obiettivi di sostenibilità,



- adempiere a requisiti normativi (CSRD, Tassonomia Verde UE),
- migliorare il proprio posizionamento ESG presso investitori, clienti e autorità.

5.1 Progetti di energia rinnovabile: solare, eolico, biomassa

La filiale identificherà, svilupperà o co-finanzierà progetti di produzione rinnovabile secondo criteri tecnici e finanziari solidi:

- **Energia solare fotovoltaica:** impianti su larga scala, autoconsumo aziendale, comunità energetiche.
- **Energia eolica:** terrestre e offshore, in collaborazione con IPP e sviluppatori locali.
- **Biomassa e biogas:** valorizzazione energetica di rifiuti agricoli, forestali e urbani.

Questi progetti potranno generare **due flussi di reddito**:

- Vendita fisica di energia alla rete o a clienti finali (PPA).
- Emissione di certificati di origine negoziabili a livello europeo o internazionale.

La filiale agirà come **co-investitore o strutturatore finanziario**, facilitando:

- Capitale iniziale e/o finanziamento ponte.
- Accesso a buyer a lungo termine (corporate, retail).
- Contratti di vendita anticipata (forward GO) o aste private.

5.2 Certificati di energia verde (GO – Garanzie di Origine)

I **GO (Garanzie di Origine)** sono certificati digitali che attestano che 1 MWh di energia è stato prodotto da fonti rinnovabili. Sono lo **strumento principale in Europa** per tracciare e certificare il consumo di energia verde.

Servizi offerti dalla filiale:

- Acquisto diretto di GO nei principali mercati europei: OMIE-ES, EEX-DE, GME-IT, ecc.
- Vendita a imprese che desiderano dichiarare consumo 100% rinnovabile.
- Contrattazione di GO a termine come copertura ESG o strumento di conformità.
- Integrazione nelle strategie di branding (green claims).
- Accesso a GO “premium” (locali, per tecnologia o impatto sociale aggiunto).

La filiale fornirà **consulenza strategica** sull'integrazione dei GO nei report non finanziari, nella tassonomia europea, nella CSRD e nei processi di audit ESG.

5.3 Certificati di gas rinnovabile (biometano, idrogeno)

Insieme ai GO elettrici, il mercato europeo sta sviluppando **certificati di garanzia per gas rinnovabili**, con regolamentazioni emergenti in diversi Paesi.

Tipologie di certificati:

- **Biometano:** biogas purificato utilizzabile nella rete del gas naturale.
- **Idrogeno verde:** prodotto da elettrolisi alimentata da energia rinnovabile.
- **Gas sintetico:** da CO₂ catturata e fonti non fossili.

Servizi della filiale:

- Trading di certificati in mercati nazionali o su piattaforme private.
- Tracciabilità dell'origine e delle emissioni (GHG savings).
- Accordi di fornitura aziendale di gas verde certificato.
- Accesso a buyer industriali (chimica, fertilizzanti, raffinazione, logistica).

Segmento strategico per la **decarbonizzazione di trasporti e industria pesante**, in linea con ETS2 e nuove direttive UE.

5.4 Tracciabilità e strumenti digitali di verifica

Uno degli assi distintivi dell'approccio della filiale sarà la **tracciabilità avanzata** tramite digitalizzazione:

- **Blockchain e piattaforme di tracciabilità:** per garantire unicità, autenticità e assenza di doppia contabilizzazione.
- **Integrazione API** con i sistemi ERP e contabili dei clienti.
- **Sistemi di verifica remota**, interconnessi con registri ufficiali (AIB, CNMC, enti biogas).
- **Dashboard ESG personalizzati:** per il reporting interno ed esterno di consumo rinnovabile.

Questo approccio faciliterà la conformità con:

- La **Direttiva CSRD** (Corporate Sustainability Reporting Directive).
- La **Tassonomia Verde UE**.
- Le richieste di verifica delle dichiarazioni ambientali da parte di clienti e investitori.

6. VANTAGGI COMPETITIVI DELLA PIATTAFORMA

La filiale si propone come una **piattaforma integrata e specializzata** in asset climatici e certificati di decarbonizzazione, con un modello basato su:

- **integrazione verticale,**
- **tecnologia avanzata di tracciabilità,**
- **accesso diretto ai mercati,**
- **capacità di strutturazione finanziaria.**

A differenza di piattaforme generaliste o broker tradizionali, questo veicolo è progettato per **guidare la conformità, la compensazione e la trasparenza ESG** di multinazionali e governi locali.

6.1 Accesso diretto a mercati primari e secondari

Grazie all'infrastruttura di Aither Group AG, la filiale avrà **accesso diretto e proprietario** ai mercati di strumenti climatici e certificati verdi.

- **Mercati primari:**

- Aste EUA (EEX), UKA.
- Emissione primaria di VCUs, GOs, certificati biometano.
- Contratti forward con sviluppatori di progetti.
- Acquisto diretto di certificati CBAM dal sistema europeo.

- **Mercati secondari:**

- Trading spot e derivati EUA/UKA.
- Piattaforme elettroniche (ICE, Xpansiv, AirCarbon Exchange, Aither Platform).
- Contratti bilaterali OTC.

Benefici per i clienti:

- Riduzione dei costi di intermediazione.
- Reattività operativa e accesso diretto alla liquidità.
- Maggiore trasparenza su prezzi e provenienza.

La filiale potrà inoltre **agire come market maker** in segmenti specifici, con accesso a **prodotti strutturati e derivati climatici**.

6.2 Tecnologia blockchain per tracciabilità e trasparenza

Elemento chiave sarà l'impiego di **blockchain** e registri digitali immutabili per tutti gli strumenti trattati:

- Crediti di carbonio (VCU, EUA, UKA)
- Certificati CBAM e ETS2
- Garanzie di Origine e certificati di gas rinnovabile
- Plastic credits e compensazioni combinate (plastica + carbonio)

Vantaggi:

- Unicità e non duplicabilità
- Verificabilità pubblica e auditabile
- Integrazione con software ESG e sistemi ERP
- Conformità alle normative (CSRD, SFDR, Tassonomia UE)

I clienti disporranno di **report automatizzati e verificabili**, adatti ad audit interni ed esterni, con **valore aggiunto reputazionale e finanziario**.

6.3 Servizi di consulenza tecnica e legale

La filiale sarà più di un intermediario: offrirà un **ecosistema completo di supporto tecnico, regolatorio e strategico**:

- **Consulenza normativa:** CBAM, ETS, ETS2, CORSIA, UK ETS
- **Calcolo dell'impronta di carbonio** (scopi 1, 2 e 3)
- **Analisi di materialità climatica** per CSRD/SFDR
- **Verifica esterna e validazione** di progetti secondo standard internazionali
- **Supporto legale** per transazioni su strumenti climatici (futures, derivati)

Una vera “one-stop shop” per la transizione climatica, dalla **strategia alla realizzazione operativa**.

6.4 Finanza strutturata e acquisto anticipato di crediti

Un ulteriore vantaggio sarà la capacità di **offrire strumenti di finanziamento climatico e modelli di monetizzazione anticipata**:

- Contratti forward per l'acquisto di VCUUs o GOs con sviluppatori.
- Strutturazione di pre-finanziamenti (green loans, carbon-backed facilities).
- Joint Venture con proprietari terrieri o industriali per progetti rigenerativi.
- Intermediazione con fondi climatici, banche multilaterali o strumenti europei verdi.

Questo approccio consente di:

- Catturare valore sin dall'origine del credito.
- Offrire **prezzi stabili e competitivi**.
- Agire come finanziatore, acquirente o distributore secondo la strategia di ogni operazione.

7. MODELLO DI BUSINESS E STRUTTURA DELLA FILIALE

7.1 Struttura del capitale e responsabilità

- Filiale costituita come **società a responsabilità limitata**, con partecipazione al 50% tra **Nexus Green Energy, S.L. e Aither Group AG**.
- Zenith guida le relazioni istituzionali, lo sviluppo di progetti e le operazioni in **America Latina e Africa**.
- Aither guida le **operazioni di mercato, la conformità normativa e i rapporti con gli standard internazionali**.

7.2 Ambito geografico e operativo

- **Europa:** conformità a CBAM, EU ETS, GO, ETS2.
- **America Latina:** crediti volontari, biometano.
- **Asia-Pacifico:** espansione con Aither Asia, hub a Manila e Dubai.
- **Africa:** soluzioni carbon negative e alleanze locali.

7.3 Servizi disponibili

- Commercializzazione di strumenti climatici (EUA, VCU, GO, CBAM).
- Tracciabilità ESG digitale.
- Consulenza normativa (CSRD, CBAM).
- Sviluppo, validazione e verifica di progetti.
- Prodotti finanziari: contratti forward, derivati, joint venture climatiche.

7.4 Proiezione dei ricavi e crescita

- **Ricavi anno 1:** 3 milioni € | **CAGR stimato:** 40%.
- **Margine operativo:** 18% | **Break-even point:** terzo trimestre del secondo anno.
- Espansione verso prodotti strutturati e piattaforme B2B.

7.5 Impatto ambientale e sociale previsto

- **Riduzione/compensazione:** oltre 10 MtCO₂e in 5 anni.
- **Certificati di energia:** oltre 100 GWh verdi.
- Oltre 30 progetti con coinvolgimento comunitario in LATAM e Africa.
- +80 posti di lavoro diretti e +150 indiretti.

SINTESI CAPITOLO 8: ROADMAP DI IMPLEMENTAZIONE

8.1 Fasi di sviluppo: 2025–2028

- **Fase 1 - 2025:** costituzione legale, primi contratti, CBAM, MVP digitale.
- **Fase 2 - 2026:** operazioni in LATAM e Asia, emissione di crediti, automazione ESG.
- **Fase 3 - 2027:** piena operatività nell'ETS2, espansione ai gas rinnovabili, alleanze finanziarie.
- **Fase 4 - 2028:** internazionalizzazione, derivati climatici, spin-off, certificazione B Corp.

8.2 Obiettivi

- **Breve termine (2025):** validare il modello, avviare le prime operazioni, ottenere visibilità istituzionale.
- **Medio termine (2026-2027):** posizionamento su CBAM/ETS2, monetizzazione di progetti.
- **Lungo termine (2028+):** scala internazionale, leadership regionale, allineamento con la tassonomia UE.

8.3 Alleanze strategiche

- Piattaforme di carbonio ed energia (EEX, ICE, Verra, AIB).
- Partner tecnici (verificatori, sviluppatori).
- Partner finanziari (BEI, CAF, fondi verdi).
- Partner sociali (ONG, comunità locali in LATAM e Africa).

8.4 Valutazione dei rischi e mitigazione

- **Cambi normativi** → flessibilità contrattuale.
- **Licenze** → alleanze con operatori consolidati.
- **Rischi reputazionali** → due diligence e audit esterni.
- **Volatilità dei prezzi** → contratti forward e coperture.
- **Instabilità geopolitica** → ingresso graduale e assicurazioni dedicate.

SINTESI CAPITOLO 9: ALLEGATI

9.1 Glossario dei termini

Include definizioni chiave quali:

- CBAM (Carbon Border Adjustment Mechanism)
- VCU, EUA/UKA, GO
- GHG Protocol, CSRD, SFDR, MRV

9.2 Normativa applicabile

Sintesi aggiornata delle principali normative:

- Regolamento CBAM (UE 2023/956)
- EU ETS (Direttiva 2003/87/CE)
- UK ETS, CORSIA (ICAO Doc 10178)
- ISO 14064 / 17029 / 14065
- Tassonomia Verde UE (Regolamento 2020/852)

9.3 Certificazioni e standard internazionali

Include i più riconosciuti a livello globale:

- Verra (VCS), Gold Standard, Plan Vivo
- ART TREES, CDM, ICVCM
- AIB (Garanzie di Origine), CDP

9.4 Casi di successo di Aither Group AG

Esempi reali che confermano l'affidabilità di Aither:

- Strategia CBAM per l'industria siderurgica (Italia)
- Implementazione CORSIA completa (Germania)
- Fornitura di GOs e automazione CSRD (Spagna)
- Monetizzazione REDD+ (Vietnam)
- Assistenza tecnica ETS marittimo (Benelux)

10. I NOSTRI CLIENTI

Collaboriamo con alcune delle **corporazioni più influenti al mondo**, offrendo soluzioni di **decarbonizzazione, efficienza energetica e conformità climatica** a imprese leader nei rispettivi settori. Il nostro portafoglio clienti comprende **multinazionali con presenza globale**, che si affidano alla nostra esperienza per far progredire le loro strategie **ESG** e raggiungere gli obiettivi di **neutralità climatica (Net Zero)**.

Tra i nostri principali clienti figurano:

- **UBS** - Istituzione finanziaria globale con focus sugli investimenti sostenibili.
- **TotalEnergies** - Colosso energetico europeo impegnato nella transizione energetica.
- **Petronas** - Compagnia petrolifera nazionale della Malesia, attiva in progetti di cattura del carbonio.
- **Walmart** - Leader mondiale nella distribuzione al dettaglio, con ambiziosi impegni climatici.
- **Nestlé** - Multinazionale alimentare svizzera, pioniera nella decarbonizzazione della supply chain.
- **Boeing** - Produttore aerospaziale coinvolto nella compensazione delle emissioni del settore aviazione.
- **Disney** - Azienda di intrattenimento impegnata in iniziative ambientali e nella riduzione dell'impronta climatica.
- **EDF (Électricité de France)**
 - Azienda energetica statale francese, attiva nelle rinnovabili e nell'efficienza.
- **Korean Air e Turkish Airlines** - Compagnie aeree aderenti a schemi internazionali come il CORSIA.
- **Shell** - Attore chiave della transizione energetica, con investimenti in soluzioni low-carbon.
- **Deutsche Bank** - Istituzione finanziaria che sostiene operazioni green e obbligazioni climatiche.





- **Volkswagen** - Riferimento del settore automotive europeo nella mobilità sostenibile e carbon neutrality.

Collaboriamo inoltre con numerose **altre organizzazioni internazionali** che hanno posto la sostenibilità al centro della loro strategia aziendale.

Questa **rete di alleanze strategiche**, costruita su fiducia, trasparenza ed eccellenza operativa, rafforza il nostro ruolo di **partner chiave nella transizione climatica**.

Ci posizioniamo come **partner tecnico e finanziario di riferimento**, in grado di affiancare i nostri clienti dalla **pianificazione all'esecuzione di progetti ambientali ad alto impatto tangibile**. Offriamo soluzioni che **combinano innovazione, tracciabilità e conformità normativa**, generando risultati **reali, misurabili e verificabili**, in linea con i più elevati standard internazionali (CSRD, CBAM, ICVCM, ISO 14064).

In un mondo che richiede **sempre più responsabilità climatica e azioni concrete**, la nostra proposta si afferma come strumento strategico per imprese e istituzioni che vogliono guidare con senso, costruendo un **modello di crescita basato su decarbonizzazione, integrità e redditività sostenibile**.



Nexus Green Energy, SL

Aither Group AG

C/ Poeta Juan Maragall, 47
Pl. 1º, Oficina 105
28020 Madrid / Spain

Tel: (+34) 912 091 160
info@nexusgreenenergy.com