

NEXUS

GREEN ENERGY

SOLUCIONES INTEGRALES PARA
GO + POS

NEXUS GREEN ENERGY

OFRECEMOS RESULTADOS A ESCALA GLOBAL

15 AÑOS

en los mercados de
commodities ambientales

**MÁS DE 3 MIL
MILLONES DE DÓLARES**

en toneladas de créditos de
carbono comercializados.

1 MIL MILLÓN

de toneladas de
CO₂ reducidas

+6.000 CLIENTES

en cinco continentes

5 CONTINENTES

con cobertura de proyectos
de compensación de carbono

1 MIL MILLÓN \$

en ahorro energético

+2 MIL MILLONES \$

de facturación global

1000 MILLONES

en proyectos de energía
renovable en los próximos
5 años

+10 MIL

transacciones cerradas

Dirección: C/ Poeta Juan Maragall 47, Planata 1ª, Oficina 105, 28020 Madrid / Spain

ÍNDICE GENERAL

Contenido

1. CARTA DE PRESENTACIÓN.....	4
1.1 Mensaje del Equipo Directivo	4
1.2 Visión Estratégica de NEXUS GREEN ENERGY	4
1.3 Compromiso con la Transición Energética Real (sin Greenwashing)	5
2. QUIÉNES SOMOS	5
2.1 Historia y ADN de NEXUS GREEN ENERGY	5
2.2 Posicionamiento como Major Trader de GO + POS	6
2.3 Valores: Rigor, Transparencia y Largo Plazo	6
2.4 Presencia en el Mercado Europeo	7
3. CONTEXTO DEL MERCADO DE GO + POS.....	7
3.1 Evolución del mercado de Garantías de Origen (GO)	7
3.2 Rol del POS (Proof of Sustainability) en la descarbonización avanzada ...	8
3.3 Marco regulatorio europeo	8
3.4 Tendencias actuales y futuras del mercado	9
3.5 Oportunidades para productores y consumidores	9
4. EL PRODUCTO GO + POS DE NEXUS GREEN ENERGY	10
4.1 Definición del producto GO + POS	10
4.2 Estructura del producto	10
4.3 Ventajas competitivas frente a soluciones estándar	11
4.4 Integración GO + POS como solución premium	11
5. ESPECIFICACIONES TÉCNICAS DEL PRODUCTO	12
5.1 Volumen mínimo: 5.000 MWh	12
5.2 Intensidad de carbono: $\leq 24 \text{ g CO}_2 / \text{MJ}$	12
5.3 Tecnologías elegibles	13
5.4 Trazabilidad y control de emisiones	13
5.5 Cumplimiento de estándares europeos	13
6. CERTIFICACIONES Y CUMPLIMIENTO	14
6.1 Certificación ISCC	14
6.2 Certificación RedCert	14
6.3 Proceso de verificación y auditoría	15
6.4 Garantías de integridad y credibilidad	15
6.5 Gestión documental y reporting	15
7. ESTADO DE LA SUBVENCIÓN	16
7.1 Producto subvencionado: implicaciones clave	16
7.2 Marco legal de las subvenciones	16
7.3 Beneficios económicos para el cliente	16
7.4 Compatibilidad con otros esquemas de apoyo	17
7.5 Riesgos regulatorios y cómo los mitigamos	17
8. LOGÍSTICA Y ENTREGA	17
8.1 Transferencia de GO en EEX	18
8.2 Cancelación de GO en nombre del cliente	18
8.3 Entrega del POS por correo electrónico	18
8.4 Tiempos de entrega	18

8.5 Seguridad, confidencialidad y custodia de la información	19
9. PROCESO DE CONTRATACIÓN.....	19
9.1 Onboarding del cliente	19
9.2 Requisitos contractuales	20
9.3 Calendario de ejecución.....	20
9.4 Flexibilidad y personalización del contrato	20
9.5 Gestión post-venta	20
10. PERFIL DEL CLIENTE IDEAL	21
10.1 Comercializadoras energéticas	21
10.2 Industria intensiva en energía.....	21
10.3 Empresas con objetivos Net Zero.....	22
10.4 Entidades financieras y corporates	22
10.5 Casos de uso típicos	22
11. PROPUESTA DE VALOR.....	23
11.1 Por qué NEXUS GREEN ENERGY	23
11.2 Diferenciales frente a otros traders.....	23
11.3 Escalabilidad y fiabilidad	24
11.4 Alineación con estrategias ESG	24
11.5 Visión a largo plazo	24
12. GESTIÓN DE RIESGOS	24
12.1 Riesgos de mercado	24
12.2 Riesgos regulatorios.....	25
12.3 Riesgos operativos	25
12.4 Estrategias de cobertura	26
12.5 Gobernanza y control interno	26
13. REPORTING Y TRANSPARENCIA	26
13.1 Informes de entrega y cancelación.....	26
13.2 Reporting de emisiones.....	27
13.3 Soporte para auditorías externas	27
13.4 Integración con informes ESG del cliente.....	27
14. CASOS PRÁCTICOS Y EJEMPLOS DE OPERACIONES.....	28
14.1 Operaciones tipo GO + POS	28
14.2 Impacto en reducción de huella de carbono	29
14.3 Beneficios económicos y reputacionales.....	29
15. PREGUNTAS FRECUENTES (FAQ)	29
15.1 Preguntas técnicas	30
15.2 Preguntas regulatorias	30
15.3 Preguntas comerciales.....	30
16. CONTACTO	31
16.1 Equipo especializado GO + POS	31

GO + POS | NEXUS GREEN ENERGY

1. CARTA DE PRESENTACIÓN

1.1 Mensaje del Equipo Directivo

En NEXUS GREEN ENERGY entendemos la transición energética como lo que realmente es: un proceso industrial, financiero y regulatorio de gran escala que exige rigor, experiencia y compromiso a largo plazo. No es una moda. No es marketing. Es una transformación estructural del sistema energético europeo.

Desde nuestros inicios, hemos trabajado con una convicción clara: **solo los actores sólidos, transparentes y técnicamente preparados liderarán el mercado de los productos ambientales avanzados**. En este contexto, el producto GO + POS representa uno de los instrumentos más eficaces para canalizar valor real hacia la descarbonización, siempre que se gestione con seriedad y trazabilidad absoluta.

Como equipo directivo, apostamos por una forma de operar basada en tres pilares clásicos del trading energético bien hecho:

disciplina, cumplimiento y fiabilidad. A estos valores tradicionales les sumamos una mentalidad moderna, orientada a la innovación, a la optimización de estructuras y a la anticipación regulatoria.

Este dossier refleja quiénes somos, cómo operamos y por qué NEXUS GREEN ENERGY se posiciona como un **major trader de referencia en GO + POS**, capaz de estructurar operaciones robustas, escalables y alineadas con los objetivos climáticos reales de nuestros clientes.

1.2 Visión Estratégica de NEXUS GREEN ENERGY

Nuestra visión es clara: **ser el nexo de confianza entre la producción energética sostenible y los mercados que exigen soluciones ambientales verificables, eficientes y creíbles**.

En un entorno cada vez más exigente –tanto a nivel regulatorio como reputacional–, creemos que el valor ya no está solo en el volumen, sino en la **calidad del producto, la solidez del proceso y la capacidad de ejecución**. Por eso, NEXUS GREEN ENERGY no actúa como un intermediario oportunista, sino como un **trader estructural**, con visión de mercado y vocación de permanencia.

Nuestra estrategia en GO + POS se basa en:

- Selección rigurosa de productos con **baja intensidad de carbono**.
- Cumplimiento estricto de **estándares de certificación reconocidos**.
- Operativa alineada con los principales **mercados organizados europeos**.
- Capacidad para ofrecer **volúmenes relevantes**, con un mínimo de 5.000 MWh.
- Gestión profesional de la entrega, cancelación y reporting.

Miramos al futuro con ambición, pero sin improvisaciones. Creemos en un crecimiento sostenido, apoyado en relaciones a largo plazo con productores, clientes y contrapartes, y en una lectura profunda de la evolución normativa del mercado energético europeo.

1.3 Compromiso con la Transición Energética Real (sin Greenwashing)

En NEXUS GREEN ENERGY hablamos claro: **la transición energética solo es creíble si es medible, verificable y auditada**. Todo lo demás es ruido.

Rechazamos activamente el greenwashing, las soluciones superficiales y los productos ambientales sin respaldo técnico. Nuestro enfoque se basa en hechos:

- Intensidad de carbono claramente definida y limitada (≤ 24 g CO₂ / MJ).
- Certificaciones reconocidas y exigentes como **ISCC** o **RedCert**.
- Trazabilidad completa de las Garantías de Origen.
- Procesos transparentes de transferencia, cancelación y entrega documental.
- Reporting preparado para auditorías, informes ESG y control regulatorio.

Nuestro compromiso no es solo con el clima, sino también con la **credibilidad del mercado**. Sabemos que cada operación de GO + POS bien estructurada refuerza la confianza en estos instrumentos; y que cada operación mal hecha la debilita.

Por eso operamos como lo hacen los grandes:

con método, con responsabilidad y con una visión de largo plazo que pone la integridad del mercado por delante del beneficio inmediato.

En **NEXUS GREEN ENERGY**, la sostenibilidad no se promete: **se demuestra**.

2. QUIÉNES SOMOS

2.1 Historia y ADN de NEXUS GREEN ENERGY

NEXUS GREEN ENERGY nace con una idea muy clara: **profesionalizar el trading de productos energéticos y ambientales en un momento clave para el sistema energético europeo**. No surgimos para seguir tendencias, sino para estructurar mercado.

Desde el inicio, nuestro ADN combina dos mundos que pocas veces conviven bien, pero que cuando lo hacen generan valor real:

- La **disciplina clásica del trading energético**, basada en control de riesgo, cumplimiento regulatorio y ejecución impecable.

- Una **visión moderna de la transición energética**, que entiende los productos ambientales como instrumentos financieros y regulatorios, no como simples etiquetas verdes.

Nuestra historia está marcada por una evolución natural hacia productos de mayor complejidad y valor añadido. En ese camino, el **GO + POS** se consolida como una pieza clave: un producto que exige conocimiento técnico, dominio regulatorio y capacidad operativa real. Exactamente donde NEXUS GREEN ENERGY se mueve cómoda.

No somos generalistas. Somos especialistas. Y eso se nota en cómo estructuramos, ejecutamos y reportamos cada operación.

2.2 Posicionamiento como Major Trader de GO + POS

NEXUS GREEN ENERGY se posiciona como **major trader de GO + POS** por una razón sencilla: **operamos como lo hacen los grandes**.

Nuestro enfoque no es oportunista ni táctico. Es estructural. Trabajamos con:

- **Volúmenes relevantes**, con un mínimo operativo de 5.000 MWh.
- Productos con **criterios estrictos de intensidad de carbono**.
- Certificaciones reconocidas y exigentes (ISCC o RedCert).
- Procesos claros de transferencia, cancelación y entrega documental.

Actuamos como contraparte sólida para productores, clientes industriales, comercializadoras y corporates con objetivos ESG avanzados. Entendemos el GO + POS no como un simple complemento, sino como un **activo estratégico dentro de las políticas de descarbonización y cumplimiento normativo**.

Nuestro posicionamiento se basa en tres capacidades clave:

1. **Estructuración**: diseñamos operaciones coherentes con el marco regulatorio y las necesidades reales del cliente.
2. **Ejecución**: cumplimos plazos, volúmenes y condiciones sin sorpresas.
3. **Credibilidad**: cada GO y cada POS tiene respaldo, trazabilidad y sentido.

Eso es lo que diferencia a un trader más de un **major trader**.

2.3 Valores: Rigor, Transparencia y Largo Plazo

En un mercado donde el ruido es alto y las promesas abundan, en NEXUS GREEN ENERGY nos apoyamos en valores clásicos. Los que nunca pasan de moda.

Rigor

Analizamos cada operación desde el punto de vista técnico, regulatorio y operativo. No trabajamos con supuestos débiles ni con productos ambiguos. El GO + POS exige precisión, y la precisión es parte de nuestra cultura.

Transparencia

Decimos lo que el producto es y lo que no es. Explicamos procesos, certificaciones,

limitaciones y riesgos. Porque la confianza no se construye ocultando información, sino compartiéndola de forma clara.

Largo plazo

No buscamos operaciones puntuales sin recorrido. Construimos relaciones estables con clientes y contrapartes, sabiendo que el mercado de GO + POS se consolidará en el tiempo y premiará a quienes hayan hecho las cosas bien desde el principio.

Estos valores no son un eslogan. Son la base de nuestra manera de operar.

2.4 Presencia en el Mercado Europeo

NEXUS GREEN ENERGY opera con una **clara orientación europea**, alineada con los principales marcos regulatorios y mercados organizados del continente.

Nuestra actividad se integra de forma natural en:

- Los sistemas europeos de Garantías de Origen.
- Los estándares de certificación reconocidos a nivel comunitario.
- Los mercados de referencia para transferencia y cancelación de GO.
- Las necesidades de clientes que operan en múltiples jurisdicciones.

Esta presencia europea no es solo geográfica, sino también **cultural y regulatoria**: entendemos cómo se mueve el mercado, cómo evoluciona la normativa y cómo anticiparnos a los cambios que vienen.

3. CONTEXTO DEL MERCADO DE GO + POS

3.1 Evolución del mercado de Garantías de Origen (GO)

Las **Garantías de Origen (GO)** han pasado de ser un “nice to have” a ser **infraestructura de mercado**. Hoy son el lenguaje estándar para demostrar atributos renovables en Europa, con un sistema cada vez más maduro, más líquido y más profesionalizado.

De dónde venimos

- El marco europeo de GO se consolidó con el tiempo hasta convertirse en un sistema electrónico, estandarizado y transferible, especialmente a través del ecosistema **EECS** (European Energy Certificate System) coordinado por entidades emisoras nacionales y armonizado a nivel europeo por **AIB**. (aib-net.org)
- Con **RED II** y, más tarde, **RED III**, el concepto de GO se refuerza y se extiende con más claridad a **electricidad, gas (incluyendo hidrógeno), calefacción y refrigeración**, elevando el papel de las GO dentro del mix de cumplimiento y reporting. (aib-net.org)

Dónde estamos

- El mercado ya no va solo de “comprar renovable”: va de **gestionar atributos**, riesgo de reputación y auditoría. Eso ha empujado a los compradores (industria, utilities,

corporates) a exigir **más calidad de dato, más trazabilidad y más coherencia** entre lo que se compra y lo que se declara.

- A nivel de escala, el crecimiento es tangible: AIB reporta que en 2025 el volumen de EECS GOs emitidas por sus miembros **superó por primera vez 1.000 TWh**, alcanzando **1.084 TWh**. (aib-net.org)

Qué significa para un dossier GO + POS

- Las GO ya no son un producto “de catálogo”. Son un activo de mercado con dinámica propia: emisión, transferencias, cancelaciones, vencimientos, spreads por tecnología/país/vintage, etc. Por eso, quien opera como **major trader** se nota: por ejecución, por control y por consistencia.

3.2 Rol del POS (Proof of Sustainability) en la descarbonización avanzada

Aquí está el “plot twist” que mucha gente pasa por alto: **GO y POS no compiten, se complementan**. En varios usos (especialmente en gases renovables y combustibles renovables), una GO por sí sola no cubre todo lo que pide la regulación o el reporting avanzado.

Qué es POS y por qué importa

- El **Proof of Sustainability (PoS / POS)** es el instrumento que acredita que un combustible o gas renovable **cumple criterios de sostenibilidad y reducción de emisiones** definidos por la normativa (p.ej., metodologías de ahorro de GEI, trazabilidad del origen, criterios sobre materia prima, cadena de custodia, etc.). ([Renewable Gas Certificates](#))
- En el marco de renovables gaseosas, es habitual hablar de dos “capas”:
 - **GO**: atributo de origen renovable (claims de consumo renovable).
 - **PoS/POS**: cumplimiento de criterios de sostenibilidad (claims regulatorio-técnicos). ([Renewable Gas Certificates](#))

Por qué GO + POS es “descarbonización avanzada”

- Porque permite a un comprador serio (industrial, utility, corporate) cubrir **dos necesidades a la vez**:
 1. **Atributo renovable y trazabilidad de origen (GO)**
 2. **Sostenibilidad certificada con metodología reconocida (POS)** ([ERGaR](#))

Y esto no es posturo: es lo que te salva cuando llega una auditoría, un due diligence o un comité ESG que pregunta “ok, ¿pero cómo lo demuestras?”.

3.3 Marco regulatorio europeo

El marco europeo es el “suelo” del mercado. Si no entiendes regulación, en GO + POS no estás tradeando: estás jugando a la lotería.

Pilar base: Renewable Energy Directive

- La **Directiva de Energías Renovables** es el marco legal que estructura objetivos, criterios y reglas del juego. La versión revisada (conocida como **RED III**, Directiva

(EU) 2023/2413) entró en vigor el **20 de noviembre de 2023** y requiere transposición nacional con plazos específicos. ([Energy](#))

Qué implica RED III en la práctica

- Más exigencia, más foco en trazabilidad y más presión para que los instrumentos (GO, POS y certificaciones) **sean consistentes y auditables**.
- En mercados como gases renovables, hidrógeno y derivados, la regulación empuja a separar claramente qué prueba cada instrumento y cómo se evita el doble conteo. (waterstofnet.eu)

Certificación y esquemas reconocidos

- La Comisión Europea reconoce y regula el papel de **esquemas voluntarios** para demostrar sostenibilidad en biocombustibles, biomasa y también en **hidrógeno renovable y derivados (RFNBOs)**. ([Energy](#))
- En este contexto encajan **ISCC EU** y **REDcert EU** como esquemas de certificación que verifican cumplimiento de criterios de sostenibilidad dentro del marco RED. ([ISCC System](#))

3.4 Tendencias actuales y futuras del mercado

1) Más volumen, más profesionalización

- Crece el volumen emitido y el mercado se vuelve más institucional (más procesos, más control, más “back-office serio”). (aib-net.org)

2) Precios con ciclos y volatilidad

- El mercado de GO ha vivido fases de tensión y fases de caída de precios, con 2024 descrito por analistas del sector como un año de presión bajista y reajuste de niveles. (montel.energy)

3) De “renewable claim” a “audit-ready claim”

- La tendencia clara es pasar de compras genéricas a compras que aguantan auditorías: mejor trazabilidad, mejor documentación y más foco en coherencia regulatoria (especialmente cuando hay subvenciones o esquemas de apoyo que obligan a hilar fino).

4) Más importancia del POS (y de los esquemas)

- Con el foco en gases renovables, hidrógeno y combustibles, el **PoS/POS** y los esquemas de certificación ganan protagonismo, porque son los que “cierran” el cumplimiento técnico del lado sostenibilidad. ([Energy](#))

5) Integración con mercados y plataformas

- La estandarización de transferencias/cancelaciones y el uso de mercados organizados y registros se vuelve cada vez más relevante para la credibilidad. (Aquí es donde un major trader gana: ejecución limpia y evidencia documental perfecta.)

3.5 Oportunidades para productores y consumidores

Oportunidades para productores

- **Monetización adicional:** GO + POS puede mejorar el valor capturado por MWh “verde”, sobre todo cuando hay demanda de producto con requisitos estrictos (intensidad de carbono, certificación, etc.).
- **Acceso a compradores premium:** corporates e industria que no quieren “algo verde”, quieren **algo verificable**.
- **Estabilidad comercial:** operaciones más estructuradas, con contrapartes profesionales, y menos dependencia de ventanas oportunistas.

Oportunidades para consumidores (industria, utilities, corporates)

- **Cumplimiento y reporting robusto:** GO para el atributo, POS para sostenibilidad verificable (y dormir tranquilo cuando llega auditoría).
- **Reducción de riesgo reputacional:** menos “marketing ESG”, más “evidencia ESG”.
- **Estrategia de transición realista:** combinar instrumentos (GO + POS) permite avanzar hoy mientras se transforman activos, procesos y suministro a medio plazo.

4. EL PRODUCTO GO + POS DE NEXUS GREEN ENERGY

4.1 Definición del producto GO + POS

El GO + POS de NEXUS GREEN ENERGY es una **solución integrada** que combina, en una única operación, dos capas clave de valor:

- **GO (Garantía de Origen):** acredita el **atributo renovable** de la energía, con trazabilidad completa y posibilidad de **transferencia o cancelación** conforme a los estándares europeos.
- **POS (Proof of Sustainability):** certifica el **cumplimiento de criterios de sostenibilidad** y la **reducción de emisiones** conforme a esquemas reconocidos (ISCC o RedCert).

Juntas, estas capas permiten **claims renovables y sostenibles audit-ready**, alineados con reporting ESG, cumplimiento regulatorio y objetivos de descarbonización real. No es un pack cosmético: es **evidencia técnica y documental** que aguanta auditorías.

Parámetros clave del producto

- **Volumen mínimo:** 5.000 MWh
- **Intensidad de carbono:** $\leq 24 \text{ g CO}_2 / \text{MJ}$
- **Certificación:** ISCC o RedCert
- **Estado:** Subvencionado
- **Entrega:** GO transferido en EEX o cancelación en nombre del cliente; POS por correo electrónico

4.2 Estructura del producto

El producto se diseña con **arquitectura clara y sin fricciones**, para que cada pieza haga exactamente lo que tiene que hacer:

1) Selección y elegibilidad

- Orígenes y tecnologías elegibles conforme a los umbrales de **intensidad de carbono**.
- Verificación previa de disponibilidad de **GO** y **POS** compatibles (mismo alcance temporal y coherencia de cadena).

2) Capa GO

- Emisión conforme al sistema europeo.
- **Transferencia en EEX o cancelación** en nombre del cliente, según necesidad de claim.
- Evidencia documental trazable (ID, volumen, vintage, país/tecnología).

3) Capa POS

- **Certificación ISCC o RedCert** que cubre criterios de sostenibilidad y metodología de cálculo de GEI.
- Entrega del **POS por email**, con documentación lista para auditoría.

4) Coordinación operativa

- Sin doble conteo.
- Coherencia entre volúmenes, periodos y atributos.
- Calendario y reporting alineados con el uso final (compliance, ESG, comunicación responsable).

Resultado: **una operación cerrada, consistente y defendible.**

4.3 Ventajas competitivas frente a soluciones estándar

Aquí va lo importante, sin rodeos:

✓ Integración real (no “bundle” de catálogo)

GO y POS se estructuran **juntos**, no se pegan al final. Menos fricción, menos riesgo.

✓ Calidad por encima de cantidad

Umbral de $\leq 24 \text{ g CO}_2 / \text{MJ}$ y mínimo **5.000 MWh**: foco en producto serio, no en micro-operaciones oportunistas.

✓ Certificación que suma (ISCC / RedCert)

Esquemas reconocidos, metodología sólida y aceptación amplia en auditorías y marcos regulatorios.

✓ Ejecución de major trader

Transferencias limpias, cancelaciones correctas, tiempos claros y documentación impecable. Sin sorpresas.

✓ Riesgo reputacional controlado

Claims claros, verificables y coherentes. Menos “marketing verde”, más evidencia.

4.4 Integración GO + POS como solución premium

El GO + POS de NEXUS GREEN ENERGY se posiciona como **solución premium** porque resuelve problemas reales de clientes exigentes:

- **Industria intensiva en energía:** reduce huella con respaldo técnico y documental.
- **Utilities y comercializadoras:** cumplen normativa y elevan la calidad de su oferta.
- **Corporates con objetivos Net Zero:** integran un instrumento **audit-ready** en su estrategia ESG.
- **Entornos subvencionados:** compatibilidad y coherencia con esquemas de apoyo.

En un mercado que se profesionaliza rápido, el valor ya no está en “tener GO”, sino en **tener la GO correcta, con el POS correcto, entregados de la forma correcta.**

Eso es lo que convierte al GO + POS de NEXUS GREEN ENERGY en una **solución premium de verdad:**

menos ruido, más sustancia, y una transición energética que se puede demostrar.

5. ESPECIFICACIONES TÉCNICAS DEL PRODUCTO

Las especificaciones técnicas del GO + POS de NEXUS GREEN ENERGY están diseñadas con un objetivo claro: **ofrecer un producto robusto, verificable y alineado con los requisitos más exigentes del mercado europeo.** Nada ambiguo, nada improvisado. Técnica pura al servicio de la descarbonización real.

5.1 Volumen mínimo: 5.000 MWh

El umbral mínimo de **5.000 MWh** no es arbitrario. Responde a una lógica de mercado y de calidad operativa:

- Garantiza **eficiencia en la estructuración y ejecución** de la operación.
- Asegura **coherencia documental y regulatoria** entre GO y POS.
- Facilita procesos de **auditoría, reporting ESG y control interno.**
- Refuerza la posición del producto como solución **institucional**, no como instrumento táctico de corto plazo.

Este volumen mínimo permite trabajar con contrapartes profesionales y ofrecer estabilidad tanto a productores como a consumidores.

5.2 Intensidad de carbono: $\leq 24 \text{ g CO}_2 / \text{MJ}$

El producto GO + POS de NEXUS GREEN ENERGY cumple un criterio estricto de **intensidad de carbono máxima de $\leq 24 \text{ g CO}_2 / \text{MJ}$** , alineado con los estándares más avanzados de sostenibilidad.

Implicaciones clave:

- Garantiza una **reducción significativa de emisiones** frente a alternativas fósiles.
- Permite la integración del producto en **estrategias Net Zero y ESG avanzadas.**
- Facilita la compatibilidad con **esquemas de apoyo y entornos subvencionados.**
- Refuerza la credibilidad del claim ambiental ante auditorías y terceros.

La intensidad de carbono se calcula conforme a **metodologías reconocidas**, verificadas dentro del marco de la certificación POS.

5.3 Tecnologías elegibles

El producto se estructura exclusivamente con **tecnologías renovables y sostenibles** que cumplen los requisitos técnicos, regulatorios y de certificación exigidos.

De forma general, pueden ser elegibles:

- Tecnologías renovables con **baja huella de carbono**.
- Instalaciones certificadas bajo **ISCC o RedCert**.
- Producción con trazabilidad completa desde el origen hasta el atributo ambiental.
- Activos compatibles con el sistema europeo de Garantías de Origen.

Cada operación se somete a un proceso de **due diligence técnica**, asegurando que la tecnología, el origen y el periodo de producción sean coherentes con el GO y el POS asociados.

5.4 Trazabilidad y control de emisiones

La trazabilidad es el corazón del producto. Sin trazabilidad, no hay credibilidad.

Nuestro enfoque incluye:

- Identificación única de cada GO (origen, tecnología, país, periodo).
- Correspondencia exacta entre volumen energético, GO y POS.
- Control de posibles riesgos de **doble conteo**.
- Documentación completa desde la emisión hasta la cancelación o transferencia.
- Verificación de datos de emisiones y factores de cálculo.

Este control permite a los clientes **demostrar con claridad** el impacto ambiental de la operación y defenderlo ante auditorías, reguladores y stakeholders.

5.5 Cumplimiento de estándares europeos

El producto GO + POS de NEXUS GREEN ENERGY cumple con los **principales estándares europeos aplicables**, tanto a nivel de origen como de sostenibilidad:

- Sistema europeo de Garantías de Origen (EECS).
- Certificaciones de sostenibilidad reconocidas: **ISCC o RedCert**.
- Metodologías de cálculo de emisiones alineadas con la normativa europea.
- Coherencia con los requisitos de la Directiva de Energías Renovables (RED II / RED III).
- Preparación para reporting ESG y auditorías externas.

Este cumplimiento no se limita al momento de la entrega, sino que se mantiene a lo largo de **todo el ciclo de vida del producto**, reforzando su valor como instrumento fiable y de largo recorrido.

6. CERTIFICACIONES Y CUMPLIMIENTO

En el mercado de **GO + POS**, la certificación no es un extra: es la línea que separa un producto serio de uno que no aguanta una auditoría. En **NEXUS GREEN ENERGY** tratamos el cumplimiento como lo hacen los grandes: **con método, evidencia y tolerancia cero al riesgo reputacional**.

6.1 Certificación ISCC

La certificación **ISCC (International Sustainability & Carbon Certification)** es uno de los esquemas de sostenibilidad más reconocidos y exigentes a nivel europeo e internacional.

Qué garantiza ISCC en el producto **GO + POS**:

- Cumplimiento de los **criterios de sostenibilidad de la Directiva de Energías Renovables**.
- Metodologías reconocidas para el **cálculo de emisiones de GEI**.
- Control exhaustivo de la **cadena de custodia**, desde el origen hasta el uso final.
- Prevención efectiva del **doble conteo**.
- Aceptación amplia en auditorías ESG, compliance regulatorio y due diligence.

Para **NEXUS GREEN ENERGY**, ISCC no es una etiqueta: es un **estándar operativo** que estructura cómo se seleccionan activos, cómo se construyen operaciones y cómo se documenta cada POS.

6.2 Certificación RedCert

RedCert es otro esquema de certificación de sostenibilidad plenamente reconocido en el marco europeo, con una fuerte implantación en mercados clave y una reputación consolidada en materia de rigor técnico.

Aportación clave de **RedCert** al **GO + POS**:

- Verificación del cumplimiento de los **criterios RED** aplicables.
- Metodologías claras y auditadas para la **reducción de emisiones**.
- Trazabilidad completa y coherente con los sistemas de GO.
- Elevado nivel de aceptación por autoridades, auditores y contrapartes.

La posibilidad de estructurar el producto bajo **ISCC o RedCert** aporta flexibilidad sin comprometer calidad, permitiendo adaptar cada operación a las necesidades regulatorias y geográficas del cliente.

6.3 Proceso de verificación y auditoría

El enfoque de NEXUS GREEN ENERGY es claro: **mejor hacer el trabajo bien desde el inicio que intentar justificarlo después.**

Nuestro proceso de verificación incluye:

- **Due diligence previa** de activos, tecnologías y certificados.
- Validación de coherencia entre **volúmenes energéticos, GO y POS.**
- Revisión de cálculos de intensidad de carbono y metodologías aplicadas.
- Control de elegibilidad conforme a certificación y normativa.
- Preparación documental orientada a **auditorías externas.**

Este proceso reduce riesgos operativos y asegura que cada operación GO + POS esté **lista para ser auditada en cualquier momento**, sin improvisaciones.

6.4 Garantías de integridad y credibilidad

La integridad del producto es una prioridad estratégica. En un mercado cada vez más vigilado, **la credibilidad es un activo.**

NEXUS GREEN ENERGY garantiza:

- Ausencia de **doble conteo** entre atributos de origen y sostenibilidad.
- Correspondencia exacta entre energía producida, GO emitida y POS certificado.
- Uso exclusivo de **esquemas reconocidos** por el marco europeo.
- Separación clara entre claims comerciales y claims regulatorios.
- Transparencia total frente a clientes, auditores y terceros.

Este enfoque protege no solo a nuestros clientes, sino también al **propio mercado de GO + POS**, que solo se consolida si se opera con disciplina.

6.5 Gestión documental y reporting

Una buena operación mal documentada vale poco. Por eso, la **gestión documental** es parte central del producto.

Incluye:

- Evidencia de transferencia o cancelación de GO.
- Documentación completa del POS (ISCC o RedCert).
- Reporting claro de volúmenes, periodos y atributos.
- Soporte para **informes ESG, memorias de sostenibilidad y compliance interno.**
- Archivo estructurado y accesible para auditorías futuras.

El objetivo es simple: que el cliente pueda **demostrar lo que ha hecho, cuando lo ha hecho y con qué respaldo**, sin fricción ni ambigüedad.

7. ESTADO DE LA SUBVENCIÓN

El GO + POS de NEXUS GREEN ENERGY se estructura como **producto subvencionado**, lo que añade una capa extra de valor económico, pero también de responsabilidad regulatoria. Aquí no hay atajos: **subvención bien gestionada = ventaja competitiva**; **subvención mal gestionada = riesgo**. Nosotros jugamos al primer escenario.

7.1 Producto subvencionado: implicaciones clave

Que el producto esté **subvencionado** implica que cumple con **criterios técnicos, ambientales y regulatorios específicos** definidos por el marco aplicable. En la práctica, esto se traduce en:

- Requisitos reforzados de **trazabilidad y documentación**.
- Necesidad de **coherencia absoluta** entre GO, POS y energía subyacente.
- Mayor escrutinio por parte de **auditores, autoridades y terceros**.
- Obligación de evitar cualquier forma de **doble conteo o doble incentivo**.

En NEXUS GREEN ENERGY tratamos estas implicaciones como parte natural del producto, no como una carga adicional. El resultado: operaciones sólidas que maximizan valor sin comprometer cumplimiento.

7.2 Marco legal de las subvenciones

El marco legal que regula las subvenciones en el ámbito energético y ambiental europeo es complejo y dinámico. Nuestro enfoque se basa en tres principios:

- **Alineación con la Directiva de Energías Renovables (RED)** y su transposición nacional.
- Compatibilidad con las normas de **ayudas de Estado** y los requisitos de transparencia.
- Integración con esquemas que exigen **demonstración verificable de sostenibilidad y reducción de emisiones**.

El GO + POS se diseña de forma que **el atributo ambiental, la sostenibilidad certificada y el apoyo económico sean coherentes entre sí**, evitando conflictos normativos o interpretaciones ambiguas.

7.3 Beneficios económicos para el cliente

El carácter subvencionado del producto genera **beneficios económicos directos e indirectos** para el cliente:

- **Mejora del coste neto** de la descarbonización.
- Mayor **eficiencia en el uso del capital** destinado a objetivos ESG o Net Zero.
- Acceso a instrumentos ambientales de **alta calidad** a un coste optimizado.
- Refuerzo del business case frente a inversiones alternativas.

Dicho claro: el cliente no solo reduce emisiones y cumple, sino que **lo hace de forma económicamente inteligente**.

7.4 Compatibilidad con otros esquemas de apoyo

Uno de los puntos críticos en productos subvencionados es la **compatibilidad con otros esquemas**. En NEXUS GREEN ENERGY lo gestionamos con criterio conservador y visión de largo plazo.

El GO + POS puede integrarse, según el caso, con:

- Programas nacionales o regionales de apoyo a renovables.
- Estrategias corporativas de compra de atributos ambientales.
- Objetivos de descarbonización voluntarios (ESG, Net Zero), siempre que no exista conflicto regulatorio.

Antes de cada operación se analiza:

- Si existe riesgo de **doble incentivo**.
- Qué claims son válidos y cuáles no.
- Cómo debe estructurarse la documentación para mantener coherencia total.

7.5 Riesgos regulatorios y cómo los mitigamos

En un entorno subvencionado, el riesgo no está en el producto, sino en **cómo se estructura y se documenta**. Los principales riesgos son conocidos:

- Cambios regulatorios o reinterpretaciones normativas.
- Incompatibilidad entre subvención y determinados claims.
- Deficiencias documentales detectadas en auditoría.
- Riesgo reputacional por uso incorrecto del atributo ambiental.

Nuestra mitigación es clásica, pero efectiva:

- Análisis regulatorio previo a la operación.
- Uso exclusivo de **certificaciones reconocidas**.
- Documentación completa, coherente y conservadora.
- Transparencia total con el cliente sobre límites y posibilidades del producto.
- Enfoque de **largo plazo**, evitando estructuras agresivas que hoy funcionan y mañana no.

Porque en mercados subvencionados, **sobrevivir es fácil; durar es lo difícil**. Y NEXUS GREEN ENERGY juega a durar.

8. LOGÍSTICA Y ENTREGA

En NEXUS GREEN ENERGY la logística no es back-office: es **parte del valor del producto**. Una operación GO + POS solo es buena si se **entrega bien**, en tiempo, con evidencias claras y sin fricción. Así operan los major traders. Así operamos nosotros.

8.1 Transferencia de GO en EEX

Cuando el cliente requiere **transferencia de GO**, la operación se ejecuta a través de **EEX**, garantizando un marco **estandarizado, trazable y reconocido por el mercado**.

Qué asegura este modelo:

- Registro claro de la transferencia.
- Identificación única de cada GO (volumen, país, tecnología, vintage).
- Evidencia verificable para auditorías y compliance.
- Integración limpia con sistemas internos del cliente.

La transferencia en EEX aporta **seguridad jurídica y credibilidad de mercado**, especialmente relevante para clientes institucionales, utilities y corporates con reporting exigente.

8.2 Cancelación de GO en nombre del cliente

Cuando el objetivo es el **claim de consumo renovable**, NEXUS GREEN ENERGY puede gestionar la **cancelación de las GO en nombre del cliente**, de forma directa y documentada.

Ventajas clave:

- El cliente no necesita gestionar registros ni procesos técnicos.
- Eliminación del riesgo de errores operativos.
- Cancelación alineada con el periodo de consumo declarado.
- Evidencia clara de uso final del atributo renovable.

Este servicio está pensado para clientes que quieren **resultado, no fricción administrativa**.

8.3 Entrega del POS por correo electrónico

El **POS (Proof of Sustainability)** se entrega por **correo electrónico**, en formato completo y listo para uso inmediato.

Incluye:

- Certificación ISCC o RedCert aplicable.
- Identificación de volúmenes y periodos.
- Metodología de cálculo de emisiones.
- Documentación preparada para auditoría y reporting ESG.

Entrega directa, clara y sin capas innecesarias. Porque cuando llega una auditoría, **menos clicks = menos riesgo**.

8.4 Tiempos de entrega

La gestión de tiempos es parte del compromiso operativo de NEXUS GREEN ENERGY.

De forma general:

- Los plazos se definen **contractualmente** desde el inicio.
- GO y POS se entregan de forma **coordinada**, evitando desajustes.
- Se prioriza la coherencia con calendarios de reporting ESG, cierres contables y auditorías.

Nuestro objetivo no es “entregar rápido”, sino **entregar bien y cuando el cliente lo necesita**.

8.5 Seguridad, confidencialidad y custodia de la información

En productos ambientales avanzados, la información es sensible. Y la tratamos como tal.

Nuestro enfoque:

- Acceso limitado y controlado a documentación.
- Custodia segura de certificados, evidencias y reporting.
- Cumplimiento de principios de confidencialidad y protección de datos.
- Trazabilidad interna de cada entrega y cancelación.

Esto protege:

- Al cliente, frente a riesgos regulatorios y reputacionales.
- A la operación, frente a errores o usos indebidos.
- Al mercado, frente a prácticas poco rigurosas.

En resumen:

la logística del GO + POS de NEXUS GREEN ENERGY es simple para el cliente, pero **extremadamente disciplinada por dentro**. Esa es la diferencia entre mover papeles y **operar mercado**.

9. PROCESO DE CONTRATACIÓN

El proceso de contratación del GO + POS en NEXUS GREEN ENERGY está diseñado para ser **ágil para el cliente y sólido para el mercado**. Sin burocracia innecesaria, pero con el nivel de control y claridad que exige un producto ambiental avanzado y subvencionado. Aquí no improvisamos: **onboarding claro, contrato limpio y ejecución predecible**.

9.1 Onboarding del cliente

El onboarding es el primer filtro de calidad. Nos permite entender al cliente y estructurar el producto correctamente desde el minuto uno.

Incluye:

- Identificación del tipo de cliente (industrial, utility, corporate, comercializadora).
- Definición del objetivo del producto (claim renovable, compliance, ESG, Net Zero).
- Revisión del uso final del GO y del POS.
- Validación de volumen mínimo (≥ 5.000 MWh).
- Alineación sobre calendarios de consumo y reporting.

Este paso evita errores posteriores y asegura que el GO + POS encaje exactamente con la necesidad real del cliente.

9.2 Requisitos contractuales

La contratación se formaliza mediante acuerdos claros, coherentes y alineados con las mejores prácticas del trading energético.

Elementos clave del contrato:

- Descripción precisa del producto GO + POS.
- Volúmenes, periodos y condiciones de entrega.
- Esquema de certificación aplicable (ISCC o RedCert).
- Modalidad de transferencia o cancelación de GO.
- Responsabilidades de cada parte.
- Cláusulas de cumplimiento regulatorio y uso correcto del atributo ambiental.
- Condiciones económicas y de pago.

El objetivo es simple: **que el contrato refleje exactamente lo que se ejecuta**. Ni más, ni menos.

9.3 Calendario de ejecución

Cada operación se estructura con un **calendario definido**, acordado desde el inicio.

Se especifica:

- Periodo de producción y elegibilidad.
- Fechas de transferencia o cancelación de GO.
- Entrega del POS.
- Hitos relevantes para reporting o auditoría.

Este enfoque permite al cliente **planificar con certeza** y reduce riesgos operativos.

9.4 Flexibilidad y personalización del contrato

Aunque el producto es técnico y regulado, **no todos los clientes son iguales**. Por eso, NEXUS GREEN ENERGY ofrece flexibilidad dentro de un marco controlado.

Se pueden adaptar:

- Modalidad de entrega (transferencia vs cancelación).
- Calendarios de ejecución.
- Estructura de reporting.
- Integración con estrategias ESG o de cumplimiento específicas del cliente.

Siempre bajo un principio clave: **personalización sí, ambigüedad no**.

9.5 Gestión post-venta

La relación no termina con la entrega. Ahí empieza lo importante.

La gestión post-venta incluye:

- Confirmación documental de entregas y cancelaciones.
- Soporte para auditorías, compliance y reporting ESG.
- Resolución ágil de incidencias.
- Acompañamiento en futuras operaciones o ampliaciones de volumen.
- Comunicación continua ante cambios regulatorios relevantes.

Porque un **major trader** no vende y desaparece. Acompaña, responde y construye relaciones de largo plazo.

En resumen:

el proceso de contratación de NEXUS GREEN ENERGY convierte un producto complejo en una **experiencia clara, predecible y defendible** para el cliente.

10. PERFIL DEL CLIENTE IDEAL

El GO + POS de NEXUS GREEN ENERGY no es un producto para todo el mundo. Y eso es una virtud. Está diseñado para **clientes que saben lo que compran**, que operan con volumen y que necesitan soluciones ambientales **defendibles, auditables y alineadas con estrategia**.

10.1 Comercializadoras energéticas

Las comercializadoras son actores naturales de este producto, especialmente aquellas que quieren **subir el nivel** de su oferta renovable.

Encaje del GO + POS:

- Refuerza portafolios de energía verde con **atributos y sostenibilidad certificada**.
- Facilita cumplimiento normativo y reporting frente a reguladores.
- Permite diferenciarse frente a ofertas estándar basadas solo en GO.
- Aporta estabilidad operativa gracias a volúmenes mínimos relevantes.

Para comercializadoras maduras, el GO + POS es una **herramienta estratégica**, no un complemento.

10.2 Industria intensiva en energía

Aquí el producto juega en “modo serio”. La industria no puede permitirse errores ni claims débiles.

Valor para la industria:

- Reducción de huella de carbono con **evidencia técnica sólida**.
- Integración directa en auditorías ambientales y de sostenibilidad.
- Compatibilidad con entornos subvencionados y marcos regulatorios exigentes.

- Optimización del coste de descarbonización.

Sectores como química, acero, cemento, papel, alimentación o logística encuentran en el GO + POS una **solución inmediata y defendible** mientras avanzan en transformaciones estructurales.

10.3 Empresas con objetivos Net Zero

Las compañías con compromisos **Net Zero** necesitan instrumentos que resistan el paso del tiempo (y de los auditores).

Por qué encaja:

- Claims renovables respaldados por GO.
- Sostenibilidad certificada y reducción de emisiones demostrable vía POS.
- Preparación para reporting ESG, CSRD y due diligence de terceros.
- Reducción del riesgo de greenwashing.

Para estas empresas, el GO + POS no es marketing: es **arquitectura de transición**.

10.4 Entidades financieras y corporates

Bancos, fondos, aseguradoras y grandes corporates requieren **productos ambientales de alta integridad**, especialmente cuando están ligados a financiación sostenible.

Casos típicos:

- Estructuración de operaciones ligadas a KPIs ESG.
- Soporte documental para green bonds, sustainability-linked loans o reporting interno.
- Cumplimiento de políticas de inversión responsable.
- Evaluación y mitigación de riesgo reputacional.

Aquí, la credibilidad del trader es tan importante como el producto. Y ahí es donde NEXUS GREEN ENERGY marca la diferencia.

10.5 Casos de uso típicos

Para aterrizarlo, estos son algunos **casos de uso reales** del GO + POS:

- Claim de consumo renovable con respaldo de sostenibilidad certificada.
- Reducción de huella de carbono corporativa (Scope 2 / Scope 3, según caso).
- Cumplimiento regulatorio en mercados subvencionados.
- Soporte documental para auditorías ESG y CSRD.
- Mejora del perfil ambiental de productos o procesos industriales.
- Integración en estrategias de transición energética a medio y largo plazo.

Resumen claro:

el cliente ideal de NEXUS GREEN ENERGY es aquel que **prefiere hacerlo bien una vez** antes que tener que explicarlo diez veces después.

11. PROPUESTA DE VALOR

La propuesta de valor de **NEXUS GREEN ENERGY** es simple de decir y difícil de replicar: **convertimos un producto complejo, regulado y sensible en una solución clara, defendible y escalable**. Sin ruido. Sin promesas vacías. Con ejecución de mayor trader.

11.1 Por qué NEXUS GREEN ENERGY

Porque en el mercado de GO + POS no basta con tener acceso al producto. Hay que **saber estructurarlo, ejecutarlo y explicarlo**.

NEXUS GREEN ENERGY aporta:

- Dominio técnico y regulatorio del producto GO + POS.
- Capacidad de operar con **volúmenes relevantes** (≥ 5.000 MWh).
- Enfoque conservador en cumplimiento y claims.
- Experiencia real en entornos **subvencionados y auditados**.
- Una operativa pensada para clientes exigentes, no para “quick wins”.

Dicho claro: **hacemos que el cliente quede bien hoy y también dentro de cinco años**.

11.2 Diferenciales frente a otros traders

En un mercado lleno de intermediarios, nuestros diferenciales son estructurales:

Integración real GO + POS

No vendemos piezas sueltas. Diseñamos la operación como un todo coherente desde el inicio.

Calidad técnica del producto

≤ 24 g CO₂ / MJ, certificaciones ISCC o RedCert, trazabilidad completa. No hay letra pequeña.

Ejecución disciplinada

Transferencias, cancelaciones, documentación y tiempos claros. Sin improvisaciones.

Criterio regulatorio

Sabemos qué se puede claimar, qué no, y cómo documentarlo. Esto evita problemas futuros.

Mentalidad de largo plazo

No forzamos estructuras agresivas que hoy funcionan y mañana no.
Eso es lo que diferencia a un trader activo de un **trader de referencia**.

11.3 Escalabilidad y fiabilidad

El GO + POS de NEXUS GREEN ENERGY está diseñado para **crecer sin perder calidad**.

- Estructura replicable para volúmenes mayores.
- Procesos estandarizados pero flexibles.
- Capacidad de acompañar a clientes en ampliaciones progresivas.
- Fiabilidad operativa incluso en entornos de mercado tensos.

Escalar sin romper el producto es lo que separa a los proyectos serios de los experimentos. Nosotros jugamos en la primera liga.

11.4 Alineación con estrategias ESG

Nuestra propuesta encaja de forma natural con estrategias ESG maduras:

- **E (Environmental)**: reducción de emisiones demostrable y certificada.
- **S (Social)**: integridad del mercado y uso responsable de instrumentos ambientales.
- **G (Governance)**: procesos claros, trazabilidad, reporting y control interno.

El resultado es un producto **audit-ready**, alineado con CSRD, políticas internas de sostenibilidad y expectativas de inversores y stakeholders.

Menos storytelling. Más governance.

11.5 Visión a largo plazo

En NEXUS GREEN ENERGY no vemos el GO + POS como una moda pasajera, sino como **una pieza estructural del nuevo sistema energético europeo**.

Nuestra visión es:

- Acompañar la madurez del mercado con productos cada vez más sólidos.
- Anticiparnos a cambios regulatorios, no reaccionar tarde.
- Construir relaciones duraderas con clientes y contrapartes.
- Contribuir a un mercado más creíble, transparente y profesional.

Porque en energía, como en la vida, **lo bien hecho tarda más... pero dura mucho más**.

12. GESTIÓN DE RIESGOS

En el **GO + POS**, gestionar riesgos no es un “capítulo bonito”: es lo que diferencia a un operador serio de uno que cruza los dedos. En **NEXUS GREEN ENERGY** abordamos el riesgo con mentalidad clásica de trading energético y herramientas modernas de control. Resultado: **menos sorpresas, más estabilidad y decisiones con fundamento**.

12.1 Riesgos de mercado

El mercado de GO + POS está sujeto a dinámicas propias de oferta, demanda y regulación. Ignorarlo es caro.

Principales riesgos:

- Volatilidad de precios de las Garantías de Origen.
- Cambios en spreads por tecnología, país o periodo (vintage).
- Riesgo de liquidez en determinados segmentos del mercado.
- Desajustes temporales entre producción, emisión y uso final.

Nuestro enfoque:

- Selección cuidadosa de ventanas temporales.
- Priorización de volúmenes estructurados frente a compras oportunistas.
- Relación estable con contrapartes fiables.
- Disciplina en pricing y ejecución.

No buscamos adivinar el mercado. Buscamos **operarlo bien**.

12.2 Riesgos regulatorios

El riesgo regulatorio es probablemente el más sensible en productos subvencionados y certificados.

Riesgos clave:

- Cambios normativos o reinterpretaciones regulatorias.
- Restricciones sobre claims ambientales.
- Incompatibilidad entre esquemas de apoyo.
- Endurecimiento de requisitos de auditoría.

Cómo lo mitigamos:

- Enfoque conservador en estructuración de producto.
- Uso exclusivo de certificaciones reconocidas (ISCC o RedCert).
- Separación clara entre atributos de origen y sostenibilidad.
- Actualización constante sobre evolución normativa europea.
- Transparencia total con el cliente sobre límites del producto.

Aquí preferimos perder una operación antes que ganar un problema.

12.3 Riesgos operativos

Una operación GO + POS mal ejecutada puede fallar incluso con buen producto.

Riesgos habituales:

- Errores en transferencia o cancelación de GO.
- Incoherencias entre volúmenes, periodos o certificados.
- Retrasos en entrega documental.
- Fallos en custodia de información.

Nuestra respuesta:

- Procesos operativos estandarizados.
- Checklists previos a ejecución.

- Separación de funciones (front, middle y back office).
- Revisión cruzada antes de entrega al cliente.

Menos heroicidades, más procedimiento.

12.4 Estrategias de cobertura

Aunque el GO + POS no es un derivado financiero clásico, **el riesgo se puede y se debe gestionar.**

Estrategias habituales:

- Estructuración temporal para reducir exposición a picos de mercado.
- Alineación contractual entre compra y venta.
- Gestión activa del calendario de emisión y entrega.
- Priorización de operaciones back-to-back cuando aplica.

La clave no es eliminar el riesgo, sino **entenderlo y controlarlo.**

12.5 Gobernanza y control interno

La gobernanza es el “sistema nervioso” de un major trader.

En NEXUS GREEN ENERGY aplicamos:

- Políticas internas claras de cumplimiento y riesgo.
- Trazabilidad interna de cada operación.
- Documentación estructurada y auditable.
- Supervisión interna de procesos críticos.
- Cultura de responsabilidad y mejora continua.

Esto no solo protege a la empresa, sino también al cliente y al mercado.

Resumen directo:

en NEXUS GREEN ENERGY no prometemos riesgo cero. Prometemos **riesgo gestionado con cabeza, método y experiencia.**

13. REPORTING Y TRANSPARENCIA

En el GO + POS, lo que no se puede demostrar, no existe. En NEXUS GREEN ENERGY entendemos el reporting y la transparencia como **parte del producto**, no como un extra administrativo. Aquí es donde se gana —o se pierde— la credibilidad.

13.1 Informes de entrega y cancelación

Cada operación GO + POS incluye **informes claros, completos y verificables** que acreditan exactamente qué se ha entregado y cómo.

Los informes cubren:

- Detalle de las GO transferidas o canceladas.

- Identificación única de cada GO (origen, tecnología, país, periodo).
- Volúmenes exactos asociados a la operación.
- Evidencia documental de la transferencia en EEX o de la cancelación en nombre del cliente.
- Fechas y referencias cruzadas para trazabilidad.

Estos informes permiten al cliente **demostrar el uso del atributo renovable** sin ambigüedades ni interpretaciones forzadas.

13.2 Reporting de emisiones

El reporting de emisiones es el corazón del valor ambiental del producto.

Incluye:

- Intensidad de carbono certificada ($\leq 24 \text{ g CO}_2 / \text{MJ}$).
- Metodología de cálculo aplicada conforme al POS.
- Periodo y alcance del cálculo.
- Coherencia entre energía, GO y POS.
- Referencias a certificaciones ISCC o RedCert.

Este reporting está preparado para:

- Cálculo y justificación de reducciones de emisiones.
- Integración en inventarios corporativos de carbono.
- Uso en reporting ESG y sostenibilidad.

Menos storytelling. Más números bien hechos.

13.3 Soporte para auditorías externas

Las auditorías no son un problema si llegas preparado.

NEXUS GREEN ENERGY ofrece **soporte activo** para auditorías externas, incluyendo:

- Organización de la documentación relevante.
- Explicación del encaje regulatorio del GO + POS.
- Clarificación de metodologías de cálculo.
- Respuesta a requerimientos de auditores, reguladores o terceros.

Nuestro objetivo es que el cliente **no tenga que improvisar explicaciones** cuando alguien pide pruebas.

13.4 Integración con informes ESG del cliente

El GO + POS está diseñado para integrarse sin fricción en los principales marcos de reporting ESG.

Facilitamos:

- Datos estructurados para informes de sostenibilidad.
- Evidencias listas para CSRD y reporting no financiero.
- Coherencia entre claims públicos y documentación interna.
- Soporte para indicadores ambientales clave.

Así, el cliente puede **contar su historia de transición energética con respaldo real**, evitando riesgos de greenwashing y reforzando su credibilidad frente a inversores, clientes y reguladores.

En resumen:

el reporting de NEXUS GREEN ENERGY convierte una operación técnica en una **evidencia clara, defendible y alineada con las mejores prácticas ESG**.

14. CASOS PRÁCTICOS Y EJEMPLOS DE OPERACIONES

La teoría está bien. La práctica es la que manda. En NEXUS GREEN ENERGY estructuramos el **GO + POS** para que funcione en el mundo real: con auditorías, con reporting, con presión interna y externa. A continuación, ejemplos representativos de cómo se utiliza el producto en operaciones reales.

14.1 Operaciones tipo GO + POS

Caso 1: Industria intensiva en energía (descarbonización operativa)

- **Cliente:** Grupo industrial europeo multisite
- **Volumen:** > 20.000 MWh
- **Producto:** GO + POS subvencionado
- **Certificación:** ISCC
- **Intensidad de carbono:** $\leq 24 \text{ g CO}_2 / \text{MJ}$
- **Entrega:** Cancelación de GO en nombre del cliente + POS por email

Resultado:

El cliente cubre parte relevante de su consumo energético con un instrumento **audit-ready**, integrable en reporting ESG y compatible con entorno subvencionado.

Caso 2: Comercializadora energética (oferta premium a clientes finales)

- **Cliente:** Comercializadora europea con cartera industrial
- **Volumen:** 10.000-50.000 MWh (escalable)
- **Producto:** GO + POS estructurado
- **Certificación:** RedCert
- **Entrega:** Transferencia de GO vía EEX

Resultado:

La comercializadora lanza una **oferta diferenciada**, con atributos renovables y sostenibilidad certificada, elevando el valor de su portfolio sin aumentar riesgo regulatorio.

Caso 3: Corporate con objetivos Net Zero

- **Cliente:** Corporate europeo con reporting ESG avanzado
- **Volumen:** ≥ 5.000 MWh
- **Producto:** GO + POS
- **Uso:** Soporte documental para estrategia de transición energética

Resultado:

El cliente refuerza sus claims ambientales con evidencia sólida, reduciendo exposición a greenwashing y facilitando auditorías externas.

14.2 Impacto en reducción de huella de carbono

El impacto ambiental del GO + POS se mide y se demuestra.

Claves del impacto:

- Intensidad de carbono certificada ≤ 24 g CO₂ / MJ.
- Sustitución efectiva de energía de mayor huella.
- Reducción cuantificable de emisiones conforme a metodologías reconocidas.
- Integración directa en inventarios de emisiones y reporting corporativo.

En operaciones tipo, el producto permite **reducciones significativas y defendibles**, especialmente en sectores donde la electrificación o el cambio de proceso aún requieren tiempo.

14.3 Beneficios económicos y reputacionales

Beneficios económicos:

- Optimización del coste de descarbonización gracias al carácter subvencionado.
- Mejor asignación de capital frente a alternativas menos eficientes.
- Estabilidad de costes en estrategias de transición progresiva.

Beneficios reputacionales:

- Claims ambientales sólidos y verificables.
- Mayor credibilidad frente a inversores, clientes y reguladores.
- Reducción del riesgo de controversias ESG.
- Posicionamiento como actor comprometido con una transición energética real.

Conclusión clara:

los casos prácticos demuestran que el GO + POS de NEXUS GREEN ENERGY no es un ejercicio teórico, sino **una herramienta operativa que genera impacto ambiental, valor económico y credibilidad**.

15. PREGUNTAS FRECUENTES (FAQ)

Este apartado responde a las dudas más habituales que surgen al evaluar y contratar el GO + POS de NEXUS GREEN ENERGY. Directo, claro y sin letra pequeña.

15.1 Preguntas técnicas

¿Qué incluye exactamente el producto GO + POS?

Incluye la Garantía de Origen (transferida o cancelada) y el Proof of Sustainability (POS) certificado bajo ISCC o RedCert, con documentación completa y trazable.

¿Cuál es el volumen mínimo de contratación?

El volumen mínimo es de **5.000 MWh**, para garantizar coherencia técnica, eficiencia operativa y calidad documental.

¿Qué significa una intensidad de carbono ≤ 24 g CO₂ / MJ?

Es el umbral máximo certificado de emisiones asociadas al producto, calculado conforme a metodologías reconocidas. Garantiza una **reducción de emisiones significativa y verificable**.

¿GO y POS corresponden al mismo periodo y volumen?

Sí. Cada operación se estructura asegurando **coherencia temporal y volumétrica**, evitando cualquier riesgo de doble conteo.

¿El producto es válido para auditorías?

Sí. Toda la documentación está preparada para **auditorías externas, compliance y reporting ESG**.

15.2 Preguntas regulatorias

¿El producto cumple con la normativa europea vigente?

Sí. El GO + POS se alinea con el marco europeo aplicable, incluyendo la Directiva de Energías Renovables y esquemas de certificación reconocidos.

¿Puede utilizarse en entornos subvencionados?

Sí. El producto está estructurado como **subvencionado**, con control reforzado de trazabilidad y compatibilidad regulatoria.

¿Existe riesgo de doble conteo?

No. La operación se diseña para garantizar separación clara entre atributos de origen (GO) y sostenibilidad (POS), con controles específicos.

¿Se puede utilizar para claims públicos?

Sí, siempre que los claims sean **coherentes con el uso real del producto** y estén respaldados por la documentación entregada.

15.3 Preguntas comerciales

¿Qué tipo de clientes contratan este producto?

Industria intensiva en energía, comercializadoras, corporates con objetivos Net Zero y entidades financieras.

¿Se puede adaptar el producto a necesidades específicas?

Sí, dentro de un marco regulado. Se ajustan calendarios, modalidad de entrega y reporting, sin comprometer cumplimiento.

¿Cómo se entregan el GO y el POS?

El GO se transfiere en EEX o se cancela en nombre del cliente; el POS se entrega por correo electrónico.

¿Cuál es el plazo habitual de ejecución?

Se define contractualmente y se alinea con calendarios de consumo, reporting y auditoría del cliente.

16. CONTACTO

En NEXUS GREEN ENERGY, el GO + POS lo gestionan **personas, no buzones genéricos**. Equipo especializado, trato directo y respuesta rápida.

16.1 Equipo especializado GO + POS

Nuestro equipo combina:

- Experiencia en trading energético.
- Conocimiento técnico y regulatorio profundo.
- Capacidad de estructuración y ejecución de operaciones complejas.
- Enfoque claro en cliente y largo plazo.

Cierre claro:

si buscas un producto ambiental **serio, defendible y con visión de futuro**, NEXUS GREEN ENERGY es tu partner natural.

Cuando quieras, lo vemos.



Nexus Green Energy, SL

C/ Poeta Juan Maragall, 47
Pl. 1º, Oficina 105
28020 Madrid / Spain

Tel: (+34) 912 091 160
info@nexusgreenenergy.com